

مستقبل الاستثمار المستدام في الشرق الأوسط

أقوى 5 سيدات في قطاع رأس المال الجريء

THE MIDDLE EAST'S

TOP 10
BANKS

أهم الاستثمارات العربية في منصات التواصل الاجتماعي

أثرياء رواد العطاء في العالم

Forbes

JULY 2021 ISSUE 121

Forbes

Middle East

جاسم الصديقي

الرئيس التنفيذي لمجموعة
شعاع كابيتال

"أعتقد أن الشركات
جميعها ستتحول
إلى التكنولوجيا على
مستوى العالم."

THE MIDDLE EAST'S

30 BIGGEST ASSET MANAGERS 2021

أكبر 30 شركة لإدارة الأصول في الشرق الأوسط

OMAN.....OMR 3 BAHRAIN.....BHD 3 UAE.....AED 30
OTHERS.....\$8 QATAR.....QAR 30 KUWAIT.....KWD 2.5 SAUDI ARABIA.....SAR 30



JULY 2021 ISSUE 121

EST. 1956
B DESIGN
THE STORE

DAZE

إنتركازا
INTERCASA

BO
B OFFICE

BD

HOLDING

Daze

Beirut, Jounieh, Bekaa

@ Dazelebanon

T: +961 1 309 988

Riyadh, Jeddah, Khobar

@ Dazefurniture

T: 920009283

B Design

Beirut, Downtown, Bekaa

@ bdesign_lebanon

T: +961 1 804 803

Riyadh, Jeddah

@ bdesignksa

T: 920000374

Sidelines | 6

مستقبل الاستثمار في المنطقة
بقلم: خلود العميان

LEADERBOARD

8 | أهم الاستثمارات العربية في منصات التواصل الاجتماعي

حظيت الشبكات الاجتماعية باهتمام عالمي وعربي من المستثمرين الذين تعهدوا بملايين الأسهم للاستفادة من فرصة تحقيق أرباح عالية.

بقلم: ليان أبو شكير

10 | أثرياء رواد العطاء في العالم

3 أثرياء من رواد فكرة "العطاء أثناء الحياة" ممن خصصوا أموالهم بالفعل لحل مشكلات العالم.

بقلم: جميلة غاندي

12 | مستقبل الاستثمار المستدام في الشرق الأوسط

تستعد دول الشرق الأوسط لضخ استثمارات ضخمة في مشاريع الحوكمة البيئية والاجتماعية، وحوكمة الشركات (ESG).

بقلم: جميلة غاندي

14 | مديرو صناديق التحوط الأكثر ثراء

5 أعضاء في النادي الذي يهيمن عليه الرجال من أميركا، ممن حصلوا على 8 نقاط ضمن مقياس فوربس للأثرياء العصاميين.

بقلم: جميلة غاندي

15 | أقوى 5 سيدات في قطاع رأس المال الجريء

ضمت قائمة فوربس (Midas List) لعام 2021، التي تصنف أقوى 100 مستثمر في مجال التكنولوجيا حول العالم، 12 مستثمرة جريئة، مقارنة بـ 11 سيدة في العام الماضي، وبما يعادل الرقم القياسي لعام 2019.

بقلم: جميلة غاندي

16 | أقوى 10 بنوك في الشرق الأوسط

وفقاً لإغلاقات الأسواق المالية في 6 يونيو/ حزيران 2021، بلغت القيمة السوقية للبنوك المدرجة في قائمة فوربس "أقوى 50 بنكا في الشرق الأوسط" نحو 513.6 مليار دولار. في حين بلغت قيمة إجمالي أصولها مجتمعة 2.5 تريليون دولار. بقلم: ليان أبو شكير

FRONTRUNNER

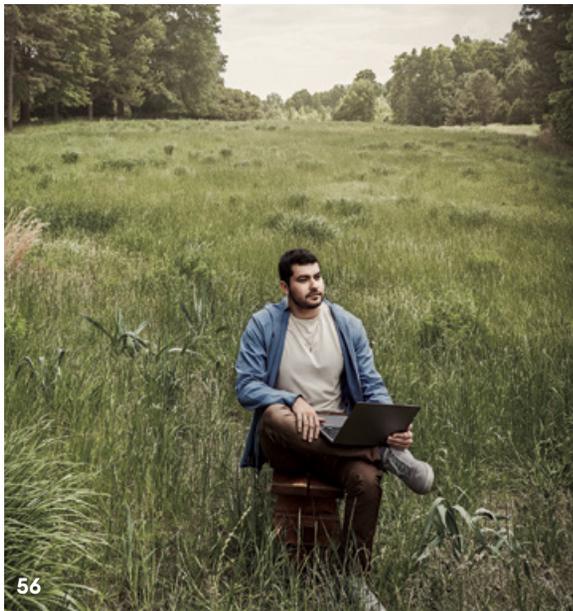
18 | أعلى طلاق بين الأثرياء بقلم: راشيل ساندلر

19 | أعلى 10 لاعبين أجراً في العالم بقلم: بریت نایت و جستن بيرنباوم

20 | الرأسمالية الشاملة

أدت الجائحة إلى تنامي مشاريع زيادة الأعمال مؤخرًا، سواء أكانت طوعية أم غير طوعية. لكن كيف نستفيد من هذا التوجه لضمان أن من يسعى للحلم الأميركي يمكنه تحقيق ذلك فعلاً؟ تناقش أول امرأة من أصل أفريقي وأسبوي في أميركا تشغل منصب نائب الرئيس، هذه الفرصة السانحة.

بقلم: كامالا هاريس



56



62

56 | ازدهار ريادة الأعمال في ظل كورونا

تدفع معدلات البطالة المرتفعة، ومدى قوة الفضاء الرقمي، ومصادر التمويل الجديدة عبر التكنولوجيا المالية، نحو زيادة أعداد الشركات الناشئة بمعدل لم نشهده منذ عقود. مما غيّر مفهوم طريقة عمل الشركات في أميركا، التي من غير المحتمل أن تعود إلى ما كانت عليه سابقاً. بقلم: مانيت أهوجا

62 | ملكة الشاشة

قضت شوندا رايمز أول 12 عامًا من مسيرتها الفنية، في المساهمة ببناء عالم ديزني. أما الآن فهي تبني إمبراطوريتها الخاصة.

بقلم: مادلين بيرج

64 | سحر المالديف في فندق

Waldorf Astoria Maldives Ithaafushi

للأزواج الباحثين عن شهر عسل رومانسي في عالم ساحر من الجمال الطبيعي، تعد جزر المالديف وجهة خيالية لا تنسى.

بقلم: شيلا حامد الشوبكي



30 BIGGEST ASSET MANAGERS

أكبر 30 شركة لإدارة الأصول في الشرق الأوسط 2021



30

الاتجاهات الجديدة لتنوع الاستثمار

شهد كريم عوض، الرئيس التنفيذي للمجموعة المالية هيرميس، على تطور الشركة لأكثر من عقدين، منذ بدايتها كبنك استثماري مصري إلى شركة عالمية للخدمات المالية. والآن، يقود عهدًا جديدًا من تنوع الاستثمارات.

بقلم: كلودين كوليتي

نيسان باترول
70 عاماً
وللحكاية بقية



70th Anniversary

 NISSAN
INTELLIGENT
MOBILITY

 50M
YEARS
المسعود
AL MASAOOD

المسعود للسيارات
Al Masaood Automobiles

800 300 400

• INSIDE •

COVER STORY

24 | مواكبة مستقبل التمويل في الشرق الأوسط

يعمل الرئيس التنفيذي لمجموعة شعاع كابيتال، جاسم الصديقي، الذي يعد من بين أهم المستثمرين الرئيسيين في الإمارات العربية المتحدة، على مضاعفة جهوده في مجال التكنولوجيا، حيث يسعى لبناء قوة مالية إقليمية.

بقلم: صامويل ويندل





Mohamed
& Obaid
Almula

To make tomorrow **BETTER**
than **TODAY** by building
businesses that have a positive
impact on peoples lives

HEALTHCARE | HOSPITALITY | REAL ESTATE | INVESTMENTS



مستقبل الاستثمار في المنطقة

معظم مديري الأصول العالميين مسؤول رقمي رئيسي (CDO). فيما أفاد تقرير المؤشر العالمي لثقة رأس المال بأن 94% من المديرين التنفيذيين يتوقعون زيادة حدة المنافسة على الأصول، لا سيما من قبل رأس المال الخاص في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

في قائمتنا الأولى لهذا العدد «أكبر 30 شركة لإدارة الأصول في الشرق الأوسط 2021». تهيمن عليها المملكة العربية السعودية، من خلال 16 شركة، تليها الإمارات بـ 5 شركات، والبحرين ومصر عبر 3 شركات لكل منهما. وقد تجاوزت قيمة الأصول المدارة للشركات المدرجة في القائمة مجتمعة نحو 258.2 مليار دولار. كما تصدرت القائمة شركة «الأهلي كابيتال»، حيث بلغت الأصول المدارة من خلالها أكثر من 50 مليار دولار، تليها «إنفستكوب» بقيمة أصول تحت الإدارة بلغت 35 مليار دولار.

فيما اتخذ فريق بحوث فوربس الشرق الأوسط معايير عدة عند إعداد القائمة، كالأصول المدارة للشركات التي تشمل كل الأصول الائتمانية المستثمرة بالنيابة عن العملاء، بما في ذلك صناديق الاستثمار في الأسهم والسندات، وإدارة المحافظ الخاصة والصناديق العقارية والأسهم الخاصة.

ويتضمن العدد أيضًا مقابلات حصرية مع الرئيس التنفيذي لمجموعة شعاع كابيتال، جاسم الصديقي، الذي يعد من أهم المستثمرين الرئيسيين في الإمارات، ويسعى لبناء قوة مالية في المنطقة من خلال مضاعفة جهوده في مجال التكنولوجيا. كذلك يقود كريم عوض، الرئيس التنفيذي للمجموعة المالية هيرميس، عهدًا جديدًا من تنوع الاستثمارات في المنطقة.

إننا نظن آملين أن تسود حالة من التفاؤل في الأسواق الإقليمية، مع تراجع حدة الجائحة حول العالم. مما سيدفع الاقتصادات نحو التوسع في العديد من القطاعات، لتدور عجلة التنمية وتعافى الأسواق. 📌

خلود العميان

@khuloudaloman

بالرغم من تداعيات جائحة كورونا، إلا أن أسواق رأس المال في الشرق الأوسط، لا سيما دول مجلس التعاون الخليجي، تمكنت من الحفاظ على مستوى معقول من النشاط، بفضل قوة الدعم الحكومي، وتدابير تحفيز الاقتصاد. وعلى مدى العقدين الماضيين، اتخذت دول المجلس إجراءات عديدة، وشهدت قطاعاتها المالية تحولاً كبيراً، مما ساعد على تشكيل قطاع الخدمات المصرفية الاستثمارية وإدارة الأصول.

في العام الماضي، شهدت أسواق تلك الدول 7 اكتتابات عامة، بقيمة إجمالية بلغت 1.6 مليار دولار. وحافظت السوق المالية السعودية «تداول» على مكانتها كأكثر أسواق الأسهم نشاطاً في المنطقة العربية في عام 2020. وتعد أكبر سوق للأوراق المالية في دول مجلس التعاون الخليجي، حيث استحوذت على 86% من حصة الإيرادات الإجمالية و57% من عدد عمليات الإدراج، وفقاً لتقرير (PWC).

كما يمثل قطاع إدارة الأصول أهمية بالغة في الدفع بعجلة التنمية الاقتصادية في المنطقة، لدوره في تعزيز توظيف رأس المال في القطاعين العام والخاص. في حين يساعد مديرو الأصول أصحاب رؤوس الأموال على الاستثمار في مختلف القطاعات، بدءاً من صناديق الأسهم وأدوات الدين إلى العقارات والأسهم الخاصة.

لكن لتحقيق ذلك، عليهم اتباع استراتيجية تعتمد على تقديم الاستشارات اللازمة للاستثمارات وتنوع العروض المقدمة بالاعتماد على خبراتهم، لتحقيق أقصى عوائد ممكنة لعملائهم. كذلك يعمل معظمهم كوسطاء لعملائهم للاستثمار المباشر، وتقديم الخدمات المصرفية الاستثمارية والخدمات الاستشارية الأخرى. وسيكون التحول الرقمي في هذا الوقت بشكل خاص، هو الفيصل لتحقيق هذه الأهداف. حيث تعد التكنولوجيا محور تركيز أساسي للأعمال، لزيادة مشاركة العملاء، واستخراج البيانات للحصول على معلومات حول العملاء الحاليين والمحتملين، ورفع الكفاءة التشغيلية، وإعداد التقارير التنظيمية والضريبية. ووفقاً لتقرير صادر عن (PWC) فإنه بحلول عام 2020، سيكون لدى

Forbes

Middle East
INNOVATING SINCE 2010

JULY 2021 ISSUE 121

Dr. Nasser Bin Aqeel Al Tayyar President & Publisher
nasser@forbesmiddleeast.com

Khuloud Al Omian
Editor-in-Chief Forbes Middle East, CEO - Arab Publisher House
khuloud@forbesmiddleeast.com

Editorial

Claudine Coletti Managing Editor claudine@forbesmiddleeast.com
Laurice Constantine Digital Managing Editor laurice@forbesmiddleeast.com
Fouzia Azzab Senior Arabic Editor fouzia@forbesmiddleeast.com
Jamila Gandhi Senior Reporter jamila@forbesmiddleeast.com
Samar Khouri Online Editor samar@forbesmiddleeast.com
Amany Zaher Quality Editor amany@forbesmiddleeast.com
Cherry Aisne Trinidad Online Editor aisne@forbesmiddleeast.com
Nermeen Abbas Senior Reporter nermeen@forbesmiddleeast.com
Juweyria Hersi Editorial and Marketing Executive editorial@forbesmiddleeast.com

Research

Jason Lasrado Head of Research jason@forbesmiddleeast.com

Business Development

Ruth Pulkury Senior Vice President - Business Development
ruth@forbesmiddleeast.com
Joseph Chidiac joe@forbesmiddleeast.com
Fiona Pereira fiona@forbesmiddleeast.com
Arif Abdul arif@forbesmiddleeast.com
Ahmed Gohar agohar@forbesmiddleeast.com
Karl Noujaim karl@forbesmiddleeast.com
Natalie Ghazaley natalie@forbesmiddleeast.com
Elena Hayek elena@forbesmiddleeast.com
Sarine Nemchehirlan sarine@forbesmiddleeast.com
Upeksha Udayangani Client Relations Executive upeksha@forbesmiddleeast.com
Tayyab Riaz Mohammed Financial Controller riaz@forbesmiddleeast.com

Soumer Al Daas Head of Creative soumer@forbesmiddleeast.com

Julie Gemini Marquez Brand & Creative Content Executive julie@forbesmiddleeast.com

Kashif Baig Social Media Manager kashif@forbesmiddleeast.com

Karthik Krishnan Event and Conference Manager karthik@forbesmiddleeast.com

Mohammed Ashkar Assistant IT Manager ashkar@forbesmiddleeast.com

Muhammad Saim Aziz Web Developer saim@forbesmiddleeast.com

Habibullah Qadir Senior Operations Manager habib@forbesmiddleeast.com

Daniyal Baig Chief Operating Officer daniyal@forbesmiddleeast.com

FORBES US

Chairman and Editor-in-Chief Steve Forbes
CEO and President Michael Federle

Copyright© 2019 Arab Publisher House

Copyright © 2019 Forbes IP (HK) Limited. All rights reserved. This title is protected through a trademark registered with the US Patent & Trademark Office
Forbes Middle East is published by Arab Publisher House under a license agreement with Forbes IP (HK) Limited.

499 Washington Blvd, 10th floor, Jersey City, NJ, 07310

Founded in 1917

B.C. Forbes, Editor-in-Chief (1917-54); Malcolm S. Forbes, Editor-in-Chief (1954-90); James W. Michaels, Editor (1961-99)
William Baldwin, Editor (1999-2010)

ABU Dhabi Office Office 602, Building 6, Park Rotana Office Complex, Khalifa Park, Abu Dhabi, U.A.E. - P.O. Box 502105,
info@forbesmiddleeast.com **Dubai Office** Office 309, Building 4, Emaar Business Park, Dubai, U.A.E. - P.O. Box 502105, Tel: +9714 3995559,
readers@forbesmiddleeast.com subscription@forbesmiddleeast.com **Egypt Office** 3rd floor, 25 Wezaret Al Zeraa St.,
Al Dokki, Giza Governorate, Egypt Tel: +202 33385845 - 33385844 Ahmed Mabrouk +201 225681325 Email: ahmed@forbesmiddleeast.com

Queries: editorial@forbesmiddleeast.com **For Production Queries:** production@forbesmiddleeast.com

APH
Arab Publisher House

FORBES MIDDLE EAST IS LEGALLY REPRESENTED BY
Abdullah AlHaithami Advocate & Legal Consultants

P.O. BOX 95561 DUBAI - UAE TEL: +971 4 886 8535



www.intlawfirm.com

أهم الاستثمارات العربية في منصات التواصل الاجتماعي

يستخدم أكثر من نصف سكان العالم 53.6% منصات التواصل الاجتماعي، وفقاً لتقرير صادر عن شركة (We Are Social). وفي الإمارات وحدها يستخدم نحو 99% من السكان، تويتر وفيسبوك وسناب شات وغيرها من المنصات. ولهذا حظيت الشبكات الاجتماعية باهتمام عالمي وعربي من المستثمرين الذين تعهدوا بملايين الأسهم للاستفادة من فرصة تحقيق أرباح عالية.

◀ الوليد بن طلال وشركة المملكة القابضة

المنصة: تويتر

قيمة الاستثمار: **مليار دولار**

أعلنت شركة المملكة القابضة (KHC) الشركة الاستثمارية القابضة التابعة للوليد بن طلال، في ديسمبر/كانون الأول 2011، أن المملكة القابضة والأمير السعودي استثمرا 300 مليون دولار في منصة التواصل الاجتماعي. وقد جاء الاستثمار الأولي قبل عامين من طرح تويتر للاكتتاب العام في عام 2013. وبعد بضعة أعوام، في عام 2015، زادت شركة المملكة القابضة والوليد بن طلال حصصهما في تويتر إلى نحو 34.9 مليون سهم. بما يمثل 5% من الأسهم العادية للمنصة بقيمة سوقية بلغت مليار دولار في أكتوبر/تشرين الأول 2015، مما جعلهما حينها ثاني أكبر مساهم في تويتر.



◀ الوليد بن طلال

المنصة: سناب شات

قيمة الاستثمار: **250 مليون دولار**

في عام 2018، نشر الأمير السعودي الوليد بن طلال بن عبد العزيز آل سعود، تغريدة لمقطع فيديو يجمعه بالرئيس التنفيذي لشركة سناب شات، إيفان شيبغل، موضحاً أنه استثمر 250 مليون دولار مقابل 2.3% من أسهم الشركة. وقد اشترى رجل الأعمال السعودي الأسهم بدون حقوق تصويت أو تأثير مباشر على قرارات الشركة، وفقاً لموقع (TechCrunch). في حين جاء هذا الإعلان قبل ساعات فقط من إعلان منصة التواصل الاجتماعي عن أرباحها للربع الثاني. في ذلك الوقت، لم يكن أداء الشركة جيداً، حيث انخفض سعر سهمها ليغلق عند 12.3 دولار في يوم الإعلان، وعند 5.5 دولار في نهاية عام 2018.

◀ شركة مبادلة للاستثمار

المنصة: تيليجرام

قيمة الاستثمار: **75 مليون دولار**

أعلنت شركة مبادلة للاستثمار "مبادلة" صندوق الاستثمار السيادي المملوك لحكومة أبوظبي، عن استثمار 75 مليون دولار في شركة تيليجرام، منصة المراسلة السحابية، في مارس/آذار من العام الجاري. وقالت مبادلة إن استثمارها كان في صورة سندات قابلة للتحويل إلى أسهم لأجل 5 أعوام قبل الاكتتاب العام. فيما أسس المنصة كل من بافيل ونيكولاي دوروف في 2013، كتطبيق مراسلة آمن باستخدام التشفير الكامل. ويأتي هذا الاستثمار كجزء من خطة أبوظبي لتوسيع نطاق النظام البيئي للتكنولوجيا، وفقاً للصندوق. في حين يعد بافيل دوروف، الشريك المؤسس للشركة، أغنى مقيم في الإمارات العربية المتحدة، حيث قدر صافي ثروته بنحو 17.2 مليار دولار في 2 يونيو/حزيران 2021.

◀ Abu Dhabi Catalyst Partners

المنصة: تيليجرام

قيمة الاستثمار: **75 مليون دولار**

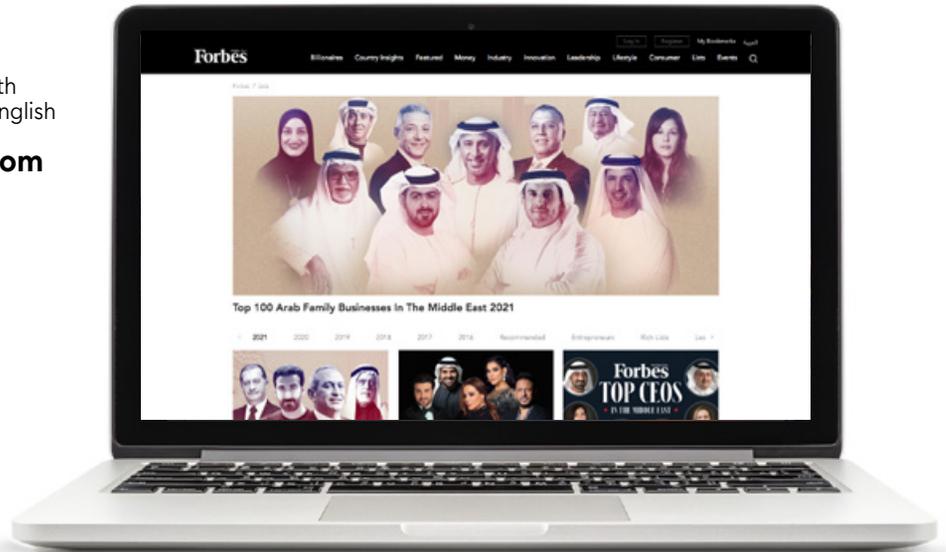
استثمرت شركة أبوظبي كاتاليست بارتنرز (ADCP)، وهي مشروع مشترك بين شركة مبادلة للاستثمار وشركة "فالكون إيدج كابيتال" ومقرها نيويورك، 75 مليون دولار إضافية في تيليجرام في اليوم نفسه الذي قدمت فيه مبادلة استثمارها. فيما تزداد شعبية المنصة بوتيرة ملحوظة، حيث زاد عدد المستخدمين النشطين من صفر إلى 500 مليون خلال 7 أعوام ماضية. وتخطط تيليجرام لافتتاح مكتب في سوق أبوظبي العالمي، المنطقة المالية الحرة في المدينة.

• DIGITAL CIRCULATION •

F **1.5M** Every month
Arabic & English
www.forbesmiddleeast.com

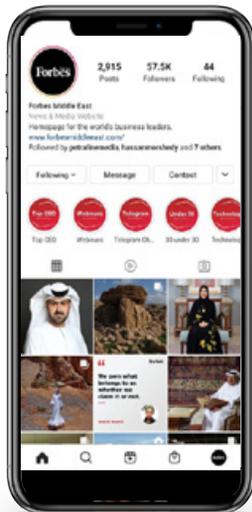
50,000
EDMs

10,000
Newsletter



• SOCIAL MEDIA PLATFORMS •

Number of Followers as of June 30, 2021



726,530

ForbesME



228,694

Forbes.ME



61,374

forbesmiddleeast



71,300

Forbes Middle East



9,060

Forbes Middle East



1,588

@Forbesmenaeng
@Forbesmena



1,101

@forbesmiddleeast

• DIGITAL STORES •



Philanthropy

أثرياء رواد العطاء في العالم

وقع العديد من الأثرياء على تعهد العطاء، وهو التزام يقدمون بموجبه نصف ثرواتهم على الأقل للأعمال الخيرية خلال حياتهم أو بعد وفاتهم. بينما يجادل النقاد بأن هذه الثروات تتراكم مع مرور الوقت. فيما يلي 3 أثرياء من رواد فكرة "العطاء أثناء الحياة" ممن خصصوا أموالهم بالفعل لحل مشكلات العالم.

◀ تشاك فيني

العمر: 90 عامًا

الدولة: أميركا

في 14 سبتمبر/ أيلول 2020، أغلق تشاك فيني مؤسسته الخيرية (AtlanticPhilanthropies) بعد أن حقق هدفه بالتخلي عن كل أمواله. وعلى مدار 40 عامًا الماضية، تبرع الملياردير السابق، والشريك المؤسس لمتاجر التجزئة في المطارات (Duty-Free Shoppers) بأكثر من 8 مليارات دولار للجمعيات الخيرية والجامعات والمعاهد العالمية، من خلال (Atlantic Philanthropies) التي أسسها في عام 1982. في حين تشمل بعض القضايا التي دعمها: إحلال السلام في أيرلندا الشمالية، وتحديث نظام الرعاية الصحية في فيتنام، وإتفاق 350 مليون دولار لتحويل جزيرة روزفلت في نيويورك التي أهملت منذ فترة طويلة إلى مركز للتكنولوجيا. وقد أطلقت عليه فوربس لقب جيمس بوند الأعمال الخيرية في عام 2012. بينما أشار فيني إلى أنه خصص حوالي مليوني دولار لتقاعدته هو وزوجته.

◀ وارن بافيت

العمر: 90 عامًا

الدولة: أميركا

أعلن المستثمر الكبير، وارن بافيت، عن تبرع جديد بقيمة 4.1 مليار دولار في يونيو/حزيران 2021،



تشاك فيني

(Wipro Limited) إلى مؤسسته الخيرية، مما جعله أكبر فاعل خير في آسيا. وتصدر بريمجي أيضًا قائمة فوربس بين أكبر الأثرياء الخاسرين لعام 2019. فمن خلال تحويل أكثر من 60% من حصته، خسر بريمجي نحو 14.1 مليار دولار من صافي ثروته، لتهدم من 22.6 مليار دولار إلى 7.2 مليار دولار. فيما يملك الآن، مع عائلته، حوالي 7% من أسهم (Wipro). وهو أول هندي يوقع على مبادرة تعهد العطاء، وقدر التزامه بالعطاء طوال حياته بنحو 21 مليار دولار حتى الآن.

من 25 دولة، وفقًا لبيانات يونيو/حزيران 2021. فيما صنفت مجلة فوربس الملياردير المقتصد كأكثر فاعل خير في الولايات المتحدة ضمن قائمة أفضل 50 مانحًا لعام 2019.

◀ عظيم بريمجي

العمر: 75 عامًا

الدولة: الهند

في مارس/ آذار 2019، أعلن قطب التكنولوجيا عظيم بريمجي أنه حول حصة بقيمة 7.6 مليار دولار من شركته للتعهيد بمجال تكنولوجيا المعلومات

ليصل إجمالي التبرعات من أسهم شركته ببركشاير هانواي إلى 41 مليار دولار. تضعه هذه الخطوة في منتصف الطريق نحو الوفاء بالتزامه في تعهد العطاء، حيث يسعى للتبرع بالأسهم جميعها البالغ عددها 474,998 سهمًا، التي كان يمتلكها في يونيو/حزيران 2006. في عام 2010، شارك الملياردير الملقب باسم "عراف أواماها" في إطلاق مبادرة التعهد بالعطاء بالتعاون مع مؤسسة بيل وميليندا غيتس، لوضع معيار عالمي للإحسان بين فاحشي الثراء. ووقع على هذه المبادرة نحو 222 ثريًا



٣٧:٨ صباحاً

لحظة استيقاظك
في دبي المشمسة.

يقع منتجنا الفاخر المعاصر المستوحى من الطراز العربي في نخلة جميرا الأيقونية ، مع إطلالات خلابة على الخليج العربي. استمتع بخيار استثنائي من مطاعمنا ال ١١ الحائزة على جوائز ، واسترخي على شاطئنا الخاص أو بأحد أحواض السباحة الثمانية ، أو قم بممارسة التمارين في صالة الألعاب الرياضية أو استجم في منتجع ويلو ستريم الصحي. تنتظرك تجربة عربية لا تُنسى في فيرمونت النخلة - بوابتك إلى لحظات لا تُصدق في دبي.

Fairmont
THE PALM

للحجز والاستعلام - اتصل أو ارسل رسالة نصية على
إلواتس اب +٩٧١ ٤٤٥٧٣٥٨٠ ،
FAIRMONT.COM/PALM-DUBAI أو قم بزيارة
أو أرسل بريدًا إلكترونيًا إلى الحجوزات على
THEPALM.RESERVATIONS@FAIRMONT.COM

مع فطور
مجاني

خصم يصل إلى
* ٣٠ %

* العرض يخضع للتوافر وقت الحجز. متاح للإقامة حتى ١٥ سبتمبر ٢٠٢١.

مستقبل الاستثمار المستدام في الشرق الأوسط

تستعد دول الشرق الأوسط لضخ استثمارات ضخمة في مشاريع الحوكمة البيئية والاجتماعية، وحوكمة الشركات (ESG).

محمد بن راشد آل مكتوم للطاقة الشمسية في دبي، ومشروع نور أبوظبي للطاقة الشمسية، ومحطة مصدر للطاقة الشمسية، أمثلة واضحة على مدى كفاءة الاستفادة من المناخ في الإمارات. في حين كانت الإمارات أيضًا أول دولة في الشرق الأوسط توقع اتفاقية باريس، وقد التزمت بتقليل الانبعاثات في جميع القطاعات الاقتصادية ضمن المساهمات المحددة وطنيًا. كما تستكشف الآن إمكانية إنتاج الهيدروجين الأخضر والأزرق من خلال تحالف أبوظبي للهيدروجين. وأطلقت مبادرة لاستضافة الدورة الثامنة والعشرين لمؤتمر الأطراف في اتفاقية الأمم المتحدة الإطارية بشأن تغير المناخ (COP 28) في العاصمة عام 2023.

ولتحقيق أهداف الأمم المتحدة للتنمية المستدامة بحلول عام 2030، يدعو المنظمون والسلطات الحكومية المستثمرين إلى وضع ممارسات الحوكمة البيئية والاجتماعية، وحوكمة الشركات، في صميم استراتيجيات أعمالهم، وتوجيه رأس المال لتعزيز تطوير البنية التحتية المستدامة.

لهذا من المتوقع أن يؤدي هذا التوجه، إلى تبني نهج نمو مستدام وتخفيض انبعاثات الكربون، مع نمو اقتصادي قدره 26 تريليون دولار حتى عام 2030، فضلًا عن توفير أكثر من 65 مليون وظيفة جديدة، وفقًا للجنة العالمية للاقتصاد والمناخ.



مجمع محمد بن راشد آل مكتوم للطاقة الشمسية في دبي

مشاريع الطاقة المتجددة في المنطقة. فمن مشروع نيوم لبناء المدن الذكية التي تبلغ كلفتها 500 مليار دولار، إلى إنشاء برنامج "متجددة" التابع لصندوق التنمية الصناعية السعودي، تحاول المملكة استراتيجيًا الابتعاد عن اعتمادها على النفط نحو مصادر الطاقة المتنوعة الأخرى. ونظرًا لتمتعها بأشعة الشمس على مدار العام وتكاليف التمويل المنخفضة نسبيًا، فقد رأت أن الطاقة الشمسية "النفط الجديد" للمنطقة.

ومنذ أن افتتحت شركة أبوظبي لطاقة المستقبل "مصدر" محطة "شمس" للطاقة الشمسية في عام 2013، وهي أكبر محطة للطاقة الشمسية المركزية قيد التشغيل في العالم، شهد استخدام الطاقة الشمسية تقدمًا مستمرًا. بينما يعد مجمع

وجه التحديد، وافق 70% من الجهات المصدرة على ذلك. وبالمثل، في استطلاع آخر لعام 2020 أجراه معهد (CFA)، بدأ أن 74% من مستثمري الإمارات الذين لديهم أهداف تدعم هذه القيم، على استعداد للتخلي عن بعض العائدات مقابل تحقيق أهدافهم الاستثمارية. في حين كان 94% من مستثمري التجزئة في الإمارات مهتمين بعوامل الحوكمة البيئية والاجتماعية وحوكمة الشركات، أو يعملون بها في عام 2020، ارتفاعًا من 90% في عام 2018.

وعملت البحرين ومصر والأردن والكويت وعمان وقطر والسعودية والإمارات، على مراجعة قوانين حوكمة الشركات جميعها منذ عام 2015، مع دمج الجهود نحو دعم التنوع. كما تصدرت المملكة العربية السعودية

شهد العام الماضي إصدار مصر التاريخي للسندات الخضراء السيادية بالدولار الأمريكي، مما جعلها الأولى على مستوى أفريقيا والشرق الأوسط، وأول سند سيادي يتم إدراجه في بورصة لندن.

وفضلاً عن المساعدة في تعزيز الثقة بالعوامل البيئية والاجتماعية والحوكمة (ESG) في الدولة، سنحت هذه الخطوة لمصر فتح أبوابها أمام أولئك الذين يسعون إلى دعم الاستثمارات الأجنبية المباشرة، والأسهم الخاصة، والإقراض المستدام، من بين أهداف أخرى.

في حين يمثل الاستثمار المصري الذي يركز على المناخ، نموًا ملحوظًا في سوق الاستثمار الاجتماعي في الشرق الأوسط على مدار العقد الماضي. حيث تعد المنطقة موطناً لبعض فرص التنمية المستدامة المهمة، بينما يواجه الشرق الأوسط فجوة تمويل سنوية تقدر بأكثر من 100 مليار دولار، وفقًا لبيانات المنتدى العربي للبيئة والتنمية.

حيث وجدت دراسة أجراها بنك (HSBC) لعام 2020، أن 62% من المصدرين في الشرق الأوسط، ونحو 47% من المستثمرين، اعتقدوا أنه "الفاعل الصحيح" عندما سئلوا عن سبب اهتمامهم بالقضايا البيئية والاجتماعية. فيما عكست هذه المعدلات أقوى مستوى على الصعيد العالمي، مما يؤكد مدى أهمية القيم الأخلاقية في المنطقة. وفي الإمارات على

Patchi

HEARTMADE

لحظات من القلب

Abu Dhabi – Ajman
Al Ain – Dubai
Fujairah – Sharjah
Ras Al Khaimah
patchi.com

مديرو صناديق التحوط الأكثر ثراء

5 أعضاء في النادي الذي يهيمن عليه الرجال من أميركا، ممن حصلوا على 8 نقاط ضمن مقياس فوربس للأثرياء العصاميين. الأرقام الواردة في 10 يونيو/ حزيران 2021.

وأكثر من 300 مليون دولار للمنظمات غير الربحية في شيكاغو.

◀ ستيف كوهين

مؤسس (Point72 Asset Management)

صافي الثروة: 16 مليار دولار

يقود كوهين صندوق التحوط البالغة قيمته نحو 16 مليار دولار. وقد بدأ الصندوق إدارة رأس المال الخارجي في عام 2018. فيما كان يدير كوهين شركة (SAC Capital) في السابق، التي اضطرت إلى إنهاء أعمالها بعد اعترافها باتهامات تتعلق بالتداول الداخلي، فكان على كوهين دفع غرامة قدرت بنحو 1.8 مليار دولار. وفي عام 2014، حولت (SAC) عملياتها الاستثمارية إلى (Point 72). وخلال العام الجاري، عمل على إنقاذ شركة (Melvin Capital) بعد مضاربتها على أسهم (GameStop) بشكل كبير. وتبرع كوهين، 64 عامًا، بنحو 715 مليون دولار للأعمال الخيرية على مدار حياته، بما في ذلك القضايا المتعلقة بالمحاربين القدامى ودعم صحة الأطفال.

◀ ديفيد تيبير

مؤسس ورئيس (Appaloosa Management)

صافي الثروة: 14.5 مليار دولار

أسس تيبير (Appaloosa Management) في عام 1993، بعد فشله في أن يصبح شريكاً لمصرف غولدمان ساكس، عندما كان يتأثر مكتب السندات غير المرغوب فيها. واليوم، يدير صندوق التحوط التابع له نحو 13 مليار دولار، بانخفاض عن أعلى مستوى له عند 20 مليار دولار. فيما نشأ تيبير في بيتسبرغ، ودرس بجامعة كارنيجي ميلون، وهو مستثمر أقلية في فريق كرة القدم الأميركية بيتسبرغ ستيلرز. كذلك تبرع رجل الأعمال البالغ من العمر 63 عامًا، بنحو 67 مليون دولار إلى جامعة كارنيجي ميلون، لرعاية مبنى (David Tepper Quadrangle) المخصص لإنشاء بيئة تعليمية تعاونية.



ستيف كوهين

هارفارد للأعمال. في عام 2018، حول الشركة إلى شركة وقدم للموظفين حصة أكبر فيها. فيما تشتهر شركة (Bridgewater) بثقافتها الشفافة، بما في ذلك التشجيع على النقد، وإعلان الخلافات، وتسجيل جميع الاجتماعات. في حين تبرع رجل الأعمال البالغ من العمر 71 عامًا بأكثر من 850 مليون دولار لأعمال خيرية. كما دعمت مؤسسته (Dalio) التمويل متناهي الصغر للمشاريع وبرامج التعليم في المدينة.

◀ كين غريفين

المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة (Citadel)

صافي الثروة: 16.1 مليار دولار

يرأس غريفين شركة (Citadel) وهي صندوق تحوط مقرها شيكاغو أسست عام 1990. فيما بدأ غريفين التداول من غرفته في جامعة هارفارد في عام 1987. أما اليوم فتدير (Citadel) حوالي 34 مليار دولار من الأصول. كما أسس شركة (Citadel Securities) التي تعد من أكبر شركات صناعة السوق في وول ستريت، والمسؤولة عن 20% من تداولات الأسهم في أميركا. في حين عُرف عن رجل الأعمال البالغ من العمر 52 عامًا، وهو أصغر شخص في هذه القائمة، بأنه شغوف بشراء العقارات، حيث يشتري منازل باهظة الثمن في لندن ونيويورك وبالم بيتش بملايين الدولارات. كذلك تبرع بما يزيد عن مليار دولار خلال حياته،

شكل الأداء القوي وغير الاعتيادي لصناديق التحوط تحولاً كبيراً خلال العام الماضي. حيث أفاد تقرير صادر عن (Citco Funds Services) أن استراتيجيات صناديق التحوط جميعها، والأصول الخاضعة للإدارة بمختلف فئاتها، حققت عوائد إيجابية في عام 2020. وقد امتد هذا التطور إلى عام 2021، لتحقيق نحو 73.4% من الصناديق عائدًا سنويًا إيجابيًا في الربع الأول.

◀ جيم سيمونز

مؤسس (Renaissance Technologies)

صافي الثروة: 24.6 مليار دولار

أسس سيمونز، أحد أشهر المتداولين الكميون على الإطلاق، (Renaissance Technologies) في عام 1982. ولا يزال يشغل دورًا مهمًا في الشركة، رغم ابتعاده عن مباشرة الأعمال اليومية منذ عام 2010. أما اليوم، فيدير صندوق التحوط للتداول الكمي نحو 55 مليار دولار، بينما تشتهر الشركة بصندوقها الرائد (Medallion Fund) القائم على استراتيجية "الصندوق الأسود" بقيمة 10 مليارات دولار، والمتاح حصريًا لمالكي وموظفي شركة (Renaissance). في العام الماضي، حقق صندوق (Medallion Fund) عوائد بنسبة 76%، وحقق سيمونز من ذلك نحو 2.6 مليار دولار. في حين تبرع رجل الأعمال البالغ من العمر 83 عامًا بنحو 2.7 مليار دولار لدعم مختلف القضايا، بما في ذلك بحوث مرض التوحد. ويذكر أن مؤسسته هي الممول الرئيسي لمنظمة (Math For America).

◀ راي داليو

المؤسس ورئيس قسم المعلومات المشارك في شركة (Bridgewater Associates)

صافي الثروة: 20.3 مليار دولار

مؤسس أكبر شركة لصناديق التحوط في العالم (Bridgewater Associates) التي تدير نحو 150 مليار دولار. وقد أطلق الشركة في عام 1975 بعد حصوله على ماجستير إدارة الأعمال من كلية



آنا فانغ

Investing

أقوى 5 سيدات في قطاع رأس المال الجريء

ضمت قائمة فوربس (Midas List) لعام 2021، التي تصنف أقوى 100 مستثمر في مجال التكنولوجيا حول العالم، 12 مستثمرة جريئة، مقارنة بـ 11 سيدة في العام الماضي، وبما يعادل الرقم القياسي لعام 2019. فيما يلي أقوى 5 سيدات في قطاع رأس المال الاستثماري.

◀ ماري ميكر

الشركة: (Bond Capital)

المقر: وودسيد، أميركا

تشغل ميكر منصب الشريك العام في شركة رأس المال الجريء (Bond Capital). وقد جمع صندوق النمو الجديد التابع لها نحو 1.25 مليار دولار من الالتزامات الرأسمالية في عام 2019. فيما كانت في السابق شريكة لدى عملاق رأس المال الجريء (Kleiner Perkins). في حين كانت وراء العديد من الاستثمارات في شركات مثل: (Instacart) و (Slack) و (Square) و (Airbnb) فضلاً عن فيسبوك وتويتر. وتُصدر ميكر، محللة الإنترنت، تقريرها الشهير حول اتجاهات الإنترنت ربيع كل عام، الذي يشمل تفاصيل توقعاتها المتعلقة بالتكنولوجيا عبر 200 صفحة محملة بالبيانات. فيما صنفت المستثمرة البالغة من العمر 61 عامًا ضمن قائمة فوربس لعام 2020 لأقوى 100 سيدة في العالم.

◀ آنا فانغ

الشركة: (ZhenFund)

الدولة: بكين، الصين

شغلت فانغ منصب الشريك والرئيس التنفيذي للصندوق الاستثماري (ZhenFund) الذي يدعم المشاريع في مراحلها المبكرة منذ عام 2011. وتشرف على محفظة واسعة النطاق تشمل أكثر من 600 شركة ناشئة. فيما قادت فانغ، 38 عامًا، استثمارات لشركات بمليارات الدولارات، بما فيها موقع نمط الحياة والتسوق (Xiaohongshu) المعروف أيضًا باسم (Red). كذلك شركات: (Horizon Robotics) و (Mia) و (VIPKid) و (Good Driver) و (Perfect Diary) ومنصة الفواكة والخضروات الطازجة (Nice Tuan). في

الصناعي. بينما تشغل المستثمرة البالغة من العمر 49 عامًا، منصب الشريك الإداري في شركة (GGV Capital). وقد دعمت المشاريع التكنولوجية الطموحة بدءًا من مشروع أول سيارة أجرة طائرة في الصين (eHang 184) إلى شركة (Kingsoft WPS) التي سجلت ضعف العائدات بنحو 81 مرة. ومؤخرًا، وصلت منصة تكنولوجيا التعليم الإلكترونية (Huohua) التابعة لمحفظتها، إلى مستوى اليونيكورن، أي تجاوزت قيمتها السوقية مليار دولار، من خلال جمع تمويل قيمته 1.5 مليار دولار في يناير/ كانون الثاني 2021. كذلك انضمت المستثمرة السنغافورية إلى (GGV Capital) ومقرها كاليفورنيا في عام 2005، وهو العام نفسه الذي افتتحت فيه أول مكتب لها في الصين.

◀ جينغ هونغ

الشركة: (Gaocheng Capital)

الدولة: بكين، الصين

الشريكة المؤسسة في (Gaocheng Capital) وهي من الوافدين الجدد إلى قائمة فوربس (Midas List) لعام 2021. كما تتمتع بنحو عقدين من الخبرة في استثمار الأسهم الخاصة في مرحلة النمو، حيث قادت هونغ، 47 عامًا، المراهقات على عملاق التجارة الإلكترونية علي بابا، وشركة (Meituan) وخدمة (Didi) لتأجير السيارات. فيما استثمرت الشركة أيضًا في شركة (Youzan) أكبر مزود لمناجر (WeChat) في البر الرئيسي الصيني. وفي عام 2020، ساعدت هونغ، التي تخرجت من جامعة هارفارد، على إغلاق صندوق قيمته 300 مليون دولار. ويذكر أنها كانت شريكة لدى (Hillhouse) وقبل ذلك شغلت منصب المدير الإداري في (General Atlantic).

حين بدأت حياتها المهنية كمصرفية استثمارية لدى مكتب جي بي مورغان في نيويورك، حيث ركزت على شركات المنتجات الاستهلاكية والتجزئة.

◀ مار هيرشينسون

الشركة: (Pear VC)

الدولة: لوس أنجلوس، أميركا

تعد مار هيرشينسون من الوافدين الجدد إلى قائمة فوربس (Midas List) لعام 2021، حيث انضمت لأول مرة للتصنيف بفضل استثمار (Pear VC) المبكر في شركة (DoorDash). وتملك شركة (Pear VC) أيضًا حصة في شركة (Guardant Health) التي تم طرحها للاكتتاب العام في ديسمبر/ كانون الأول الماضي. فيما أنشأت المستثمرة الجريئة، التي ولدت في إسبانيا، شركة (Pear VC) بالتعاون مع تاجر السجاد السابق بيجمان نوزاد في عام 2013. بعد حصولها على درجة الدكتوراه في الهندسة الكهربائية من جامعة ستانفورد عام 1999، طورت هيرشينسون تقنية لتحسين تصميم أشباه الموصلات التناظرية. كما أسست 3 شركات ناشئة. ويذكر أنها درّست الهندسة في جامعة ستانفورد لنحو عقد من الزمن. وسجلت الشركة الإدارية، البالغة من العمر 49 عامًا، نحو 14 براءة اختراع.

◀ جيني لي

الشركة: (GGV Capital)

الدولة: شانغهاي، الصين

اكتسبت لي شهرة واسعة في مجال رأس المال الاستثماري الصيني، بفضل تركيزها على تكنولوجيا التعليم والروبوتات، والذكاء

Banking

أقوى 10 بنوك في الشرق الأوسط

وفقاً لإغلاقات الأسواق المالية في 6 يونيو/ حزيران 2021، بلغت القيمة السوقية للبنوك المدرجة في قائمة فوربس "أقوى 50 بنكاً في الشرق الأوسط" نحو 513.6 مليار دولار. في حين بلغت قيمة إجمالي أصولها مجتمعة 2.5 تريليون دولار.

ويعد قطاع البنوك أحد أهم القطاعات الحيوية للاقتصادات العالمية، إذ تضبط الحكومات من خلال البنوك السياسة النقدية ومعدلات التضخم، وضخ الحوافز في الأسواق. وعندما ضربت جائحة كورونا العالم في العام الماضي، حافظت البنوك على قوة اقتصاداتها باستخدام تدابير عدة مثل: تأجيل مدفوعات القروض، وإعادة هيكلة الديون، وإقراض القطاعات الرئيسية. فيما جمعت فوربس الشرق الأوسط المعلومات والبيانات المالية من أسواق المال في دول المنطقة (منذ 6 يونيو/ حزيران الجاري) لإعداد القائمة. وصنفت الشركات بناء على المبيعات والأصول والأرباح والقيمة السوقية.

1. مجموعة بنك قطر الوطني (QNB)

الرئيس التنفيذي للمجموعة: عبدالله مبارك آل خليفة

الدولة: قطر

المبيعات: 13.5 مليار دولار • الأرباح: 3.3 مليار دولار
الأصول: 281.6 مليار دولار • القيمة السوقية: 45.2 مليار دولار



تعد مجموعة أكبر بنك في الشرق الأوسط وأفريقيا من حيث الأصول. وحين أسس في عام 1964، كان أول بنك تجاري قطري. في حين يملك جهاز قطر للاستثمار أكثر من 50% من أسهمه. ويعمل البنك في 31 دولة بشكل مباشر أو من خلال شركائه التابعة.

وقد نمت أصول البنك بنسبة 9% خلال العام الماضي، لكن صافي الأرباح انخفض بنسبة 16%. أصبح عبد الله مبارك آل خليفة الرئيس التنفيذي بالإناابة، في نوفمبر/ تشرين الثاني 2018، والرئيس التنفيذي عام 2019. كما يشغل آل خليفة منصب عضو مجلس الإدارة في مجموعة (Ooredoo).

2. بنك أبوظبي الأول

الرئيس التنفيذي للمجموعة: هناء الرستمانى ◀ الدولة: الإمارات

المبيعات: 7.6 مليار دولار • الأرباح: 2.9 مليار دولار
الأصول: 250.2 مليار دولار • القيمة السوقية: 50.2 مليار دولار



أسس أكبر بنك في دولة الإمارات العربية المتحدة عام 2017، عقب اندماج بنك الخليج الأول وبنك أبوظبي الوطني. وتعد مبادلة من أكبر مساهميه، من خلال مجلس أبوظبي للاستثمار. وفي يناير/ كانون الثاني 2021، وافق بنك أبوظبي الأول على شراء وحدة الأعمال المصرية لبنك عودة اللبناني، مما يجعله أحد أكبر البنوك الأجنبية في مصر، بإجمالي أصول تزيد عن 8.1 مليار دولار، بعد إتمام عملية الاستحواذ. في الشهر ذاته، عُينت هناء الرستمانى في منصب الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك أبوظبي الأول. كما حازت على أعلى تصنيف للسيدات في قائمة فوربس لأقوى الرؤساء التنفيذيين في الشرق الأوسط 2021، حيث حلت في المرتبة 19.

3. البنك الأهلي السعودي

العضو المنتدب والرئيس التنفيذي: سعيد بن محمد الغامدي

الدولة: السعودية

المبيعات: 6.6 مليار دولار • الأرباح: 3.1 مليار دولار
الأصول: 159.9 مليار دولار • القيمة السوقية: 64.1 مليار دولار



أسس البنك في 1 أبريل/ نيسان 2021، من خلال اندماج البنك الأهلي التجاري، أكبر بنك سعودي من حيث الأصول، ومجموعة سامبا المالية، التي كانت تسمى في السابق "سيتي بنك". ويعد الآن أكبر بنك تجاري في السعودية، كما يتصدر البنك من حيث القيمة السوقية في الشرق الأوسط. كذلك يملك الأهلي كابيتال وسامبا كابيتال، اللذين يشكلان معاً أكبر مدير للأصول ووسيط وبنك استثماري في المملكة العربية السعودية.

4. بنك الإمارات دبي الوطني

الرئيس التنفيذي للمجموعة: شايين نيلسون ◀ الدولة: الإمارات

المبيعات: 9.7 مليار دولار • الأرباح: 1.9 مليار دولار
الأصول: 190.1 مليار دولار • القيمة السوقية: 23.5 مليار دولار



أسس بنك الإمارات دبي الوطني في عام 2007، من خلال اندماج بنك دبي الوطني وبنك الإمارات الدولي. وبعد اليوم أكبر بنك في دبي من حيث قيمة الأصول، كما يعمل لديه أكثر من 25 ألف شخص. فيما يتولى الشيخ أحمد بن سعيد آل مكتوم، رئيس مجلس الإدارة لمجموعة الإمارات، رئاسة مجلس إدارة البنك. كما يشغل شايين نيلسون منصب الرئيس التنفيذي للمجموعة منذ عام 2013. وقبيل انضمامه إلى بنك الإمارات دبي الوطني، عمل في سنغافورة رئيساً تنفيذياً لبنك (Standard Chartered).

4. مصرف الراجحي

الرئيس التنفيذي: وليد عبدالله المقبل ◀ الدولة: السعودية

المبيعات: 5.6 مليار دولار • الأرباح: 2.8 مليار دولار

الأصول: 125 مليار دولار • القيمة السوقية: 69.0 مليار دولار



أسست المصرف عائلة الراجحي عام 1957 كشركة صرافة، لتصبح مؤسسة الراجحي المصرفية عام 1988، قبل تغيير اسمها إلى مصرف الراجحي في عام 2006. وخلال العام الماضي، ارتفع عدد المستخدمين النشطين للمعاملات الرقمية في البنك بنسبة 39% إلى 7.9 مليون مستخدم. وتشمل الشركات التابعة: بنك الاستثمار "الراجحي المالية" ووسيط التأمين "تكافل الراجحي" وشركة التمويل متناهي الصغر "إمكان للتمويل". وأصبح وليد عبد الله المقبل، الرئيس التنفيذي للمصرف في عام 2020، وهو حاصل على درجة الدكتوراه في المحاسبة والمراجعة، كما لديه خبرة 23 عامًا في القطاع المصرفي والمالي.

6. مجموعة بنك أبوظبي التجاري

الرئيس التنفيذي للمجموعة: علاء عريقات ◀ الدولة: الإمارات

المبيعات: 4.6 مليار دولار • الأرباح: 1 مليار دولار

الأصول: 111.9 مليار دولار • القيمة السوقية: 13.3 مليار دولار



شكّلت مجموعة بنك أبوظبي التجاري في عام 2020، من خلال اندماج بنك أبوظبي التجاري وبنك الاتحاد الوطني، والاستحواذ على مصرف الهلال، ليكون بذلك ثالث أكبر بنك في الإمارات العربية المتحدة، بقاعدة تضم أكثر من مليون عميل. فيما تتبع المجموعة استراتيجية نمو داخل الإمارات العربية المتحدة، ولم تتوسع بقوة في الخارج. كذلك يشغل علاء عريقات منصب الرئيس التنفيذي للمجموعة منذ عام 2009. وهو أيضًا رئيس مجلس إدارة الشركات التابعة، مثل: مصرف الهلال، وشركة أبوظبي التجاري للعقارات. وتعد "مبادلة" أكبر مساهمي البنك، ويشغل رئسها التنفيذي خلدون المبارك، منصب رئيس مجلس إدارة مجموعة بنك أبوظبي التجاري.

6. بنك الرياض

الرئيس التنفيذي: طارق عبدالرحمن السدحان ◀ الدولة: السعودية

المبيعات: 3.6 مليار دولار • الأرباح: 1.3 مليار دولار

الأصول: 82.7 مليار دولار • القيمة السوقية: 21.1 مليار دولار



لدى البنك شبكة تضم 341 فرعًا في المملكة العربية السعودية، بالإضافة إلى فرع في المملكة المتحدة، ووكالة في أميركا، بالإضافة إلى مكتب تمثيلي في سنغافورة. ويوظف البنك 5200 شخص. وفي أبريل/ نيسان 2021، اشترى البنك برجًا مكتبيًا مكونًا من 53 طابقًا في مركز الملك عبد الله المالي في السعودية، ليكون مقره الرئيسي الجديد. ثم في مايو/ أيار 2021، وقع مذكرة تفاهم مع شركة باب الخير للخدمات الطبية، التي تهدف إلى إنشاء أول مستشفى غير هادف للربح في المملكة.

8. بنك الكويت الوطني

الرئيس التنفيذي للمجموعة: عصام جاسم الصقر ◀ الدولة: الكويت

المبيعات: 3.9 مليار دولار • الأرباح: 859 مليون دولار

الأصول: 98.7 مليار دولار • القيمة السوقية: 20 مليار دولار



أسس بنك الكويت الوطني في عام 1952 كأول بنك محلي في الكويت، وأول شركة مساهمة في منطقة الخليج. وقد أعلن عن تحقيق صافي ربح قدره 295.8 مليون دولار في الربع الأول من عام 2021، بزيادة قدرها 8.5% مقارنة بالربع الأول من عام 2020. وأثناء تفشي الجائحة، أطلق فرومًا متنقلة عبر أسطول من المركبات التي تقدم خدمات للعملاء في مواقعهم مثل: معاملات الصراف الآلي والسحب والإيداع وغيرها. أما الرئيس التنفيذي للمجموعة فهو عصام الصقر، رئيس مجلس إدارة بنك الكويت الوطني "إنترناشيونال" وعضو مجلس إدارة الوطني لإدارة الثروات (المملكة العربية السعودية) بالإضافة إلى (MasterCard).

9. بيت التمويل الكويتي

الرئيس التنفيذي المكلف للمجموعة، ورئيس الخزانة والمؤسسات المالية للمجموعة: عبدالوهاب عيسى الرشود ◀ الدولة: الكويت

المبيعات: 3.6 مليار دولار • الأرباح: 612 مليون دولار

الأصول: 71.5 مليار دولار • القيمة السوقية: 21 مليار دولار



كان أول بنك إسلامي أسس في الكويت عام 1977. واليوم يضم أكبر مساهميه: الهيئة العامة للاستثمار، والأمانة العامة للأوقاف الكويتية. في حين يعمل لديه حوالي 15 ألف شخص. وقد نجح بيت التمويل الكويتي في تجاوز بنك الكويت الوطني، ليصبح أكبر شركة مدرجة بالكويت من حيث القيمة السوقية. وفي مايو/ أيار 2021، أطلق خدمة المحفظة الرقمية التي تتيح سداد المدفوعات، من خلال الأجهزة الإلكترونية والأجهزة القابلة للارتداء.

10. بنك دبي الإسلامي

الرئيس التنفيذي للمجموعة: عدنان شلوان ◀ الدولة: الإمارات

المبيعات: 3.6 مليار دولار • الأرباح: 860 مليون دولار

الأصول: 78.8 مليار دولار • القيمة السوقية: 9.7 مليار دولار



استحوذ على نور بنك في عام 2020، ليصبح أحد أكبر البنوك الإسلامية في العالم. وفي أبريل/ نيسان 2021، أدرج بنك دبي الإسلامي صكوكًا بقيمة 500 مليون دولار في بورصة ناسداك دبي، بقيمة إصدارات إجمالية بلغت قيمتها 6.3 مليار دولار. فيما يشغل الرئيس التنفيذي للمجموعة، عدنان شلوان، منصب الرئيس المفوض لدى بنك بانين دبي الشريعة ورئيس مجلس إدارة بنك دبي الإسلامي كينيا المحدود.

يمكنكم زيارة موقعنا www.forbesmiddleeast.com للاطلاع على قائمة "أقوى 50 بنكًا في الشرق الأوسط" لعام 2021

أغرب الطلاقات

بيل وميليندا فرينش غيتس، ليسا العضوين الوحيدين في قائمة أغنى 400 شخص في أميركا (Forbes 400) الذين أدركوا في النهاية أن المال، مهما كان كثيرًا، لا يمكنه شراء السعادة في الزواج. وقد تزوج أغنى 50 شخصًا في أميركا نحو 75 مرة، لكن انتهى الحال لدى 35 منهم بالطلاق، أي بنحو 49%. وبينما أنهى معظم هؤلاء الأثرياء علاقاتهم بصورة ودية، انتهت علاقات بعض الأزواج الآخرين على غير ذلك.



بيل غروس

عندما انفصل "ملك السندات" بيل غروس عن زوجته بعد زواج امتد لـ 3 عقود في عام 2016، كان طلاقهما ملحميًا شمل أوامر قضائية بعدم التعرض، و لوحة مزيفة لبيكاسو. وتشير التقارير إلى أن سو غروس حصلت على لوحة بيكاسو لعام 1932 (Le Repos) لكن يُزعم أنها كانت تملكها بالفعل حتى قبل تسوية الطلاق، بعد أن استبدلت اللوحة من على حائط بيل بنسخة أخرى رسمتها بنفسها.



تيد تيرنر

انتهى زواجه من جين فوندا، الذي دام نحو 10 أعوام، في عام 2001. مع ذلك لا تزال الممثلة الحائزة على جائزة أوسكار، تطلق على تيرنر لقب "زوجها السابق المفضل". فيما يتحدث قطب الإعلام باعتزاز عن فوندا أيضًا، حيث قال تيرنر لبيرس مورغان في عام 2012: "عندما تحب شخصًا ما، وتحبه حقًا، لا تتوقف أبدًا عن حبه مهما حاولت جاهدًا".



هارولد هام

كتب قطب النفط هارولد هام لزوجته السابقة شيغا بقيمة 974.8 مليون دولار من حسابه في مورغان ستانلي، بعد طلاقهما في عام 2014. وقد احتفظت بالأموال، لكنها حاولت بعد ذلك الحصول على المزيد دون جدوى. ثم مؤلت بعد ذلك لجنة عمل سياسي لإزاحة القاضي الذي ترأس قضية الطلاق في المحكمة عن منصبه.



New Billionaire

أغلى طلاق بين الأثرياء

في 3 مايو/ أيار من العام الجاري، أعلن بيل غيتس وميليندا فرينش غيتس انفصالهما بعد زواج دام 27 عامًا. في اليوم نفسه، حولت شركة (Cascade Investment) التابعة لغيتس، نحو 2.4 مليار دولار من الأسهم في 4 شركات: شركة (Canadian National Railway) ومجموعة (AutoNation) لبيع السيارات، وشركة (Coca-Cola Femsa) المكسيكية، وشركة الإعلام المكسيكية (Grupo Televisa) إلى فرينش غيتس. كما حوّل 851 مليون دولار من أسهم (John Deere) إليها في منتصف مايو/ أيار الماضي. وتعد فرينش غيتس، إحدى 3 سيدات أميركيات على قيد الحياة، حصلن على لقب مليارديرة بعد طلاقهن، حسب أفضل تقديرات فوربس. إلى جانب زوجة جيف بيزوس السابقة، ماكينزي سكوت، وسو غروس التي كانت متزوجة من بيل غروس مؤسس شركة (PIMCO). فيما تعد فرينش غيتس الفائزة الأكبر بينهن. وقد طلب الزوجان من قاضي في واشنطن (وهي ولاية ملكية مجتمعية يتم فيها تسوية معظم الممتلكات بالتساوي على الشريكين في حالات الطلاق) متابعة اتفاق الانفصال بتقسيم ثروة غيتس البالغة 126 مليار دولار بينهما. وتشمل حصصًا في أكثر من 12 شركة، بما في ذلك حصة قدرها 1% في شركة مايكروسوفت، فضلًا عن الأراضي الزراعية في أميركا، ومنزل بقيمة 131 مليون دولار بالقرب من سياتل، وطاقات خاصة. وحسب ما ورد، بدأت فرينش غيتس استشارة محامي الطلاق في عام 2019 بعد أن سُلط الضوء على اجتماعات زوجها مع الممول الراحل جيفري إيبستين. بعد أيام من إعلان الطلاق، اعترفت متحدثه باسم غيتس بأنه كان على علاقة مع أحد موظفي مايكروسوفت "قبل 20 عامًا". في حين شاركت فرينش غيتس في تأسيس مؤسسة بيل وميليندا غيتس، التي تبلغ قيمة أصولها 50 مليار دولار، في عام 2000 قبل إنشاء شركة (Pivotal Ventures) في عام 2015 للاستثمار في دعم التقدم الاجتماعي للنساء والأفراد ذوي البشرة السمراء. وصرحت بقولها لمجلة فوربس في ذلك الوقت: "أخبرت بناتي أن يكون لهن صوت في هذا العالم، وأصبح من الواضح أنني بحاجة إلى تقديم نموذج يحتذى به". وفي العام الماضي، وبدعم من ماكينزي سكوت، أطلقت فرينش غيتس مبادرة "المساواة لا يمكنها الانتظار" وهي مبادرة تقدم منحًا بقيمة 40 مليون دولار لمنظمات نسائية في جميع أنحاء أميركا.

أعلى 10 لاعبين أجرًا في العالم

ملعب فارغة، ومواسم مختصرة، ومباريات بلا جماهير، في عام تميز بأجور قياسية، حيث كسب 4 رياضيين أكثر من 100 مليون دولار لكل منهم، مما ساعد في رفع إجمالي أرباح أعلى 10 لاعبين أجرًا إلى 1.05 مليار دولار.

1. كونور ماكغريغور

180 مليون دولار

داخل الملعب: 22 مليون دولار
خارج الملعب: 158 مليون دولار

رغم تعرض مصارع الفنون القتالية المختلطة، إلى هزيمة قاسية في مباراة العودة لبطولة (UFC) ولكنه حقق أرباحًا طائلة من علامته التجارية لبيع المشروبات.

2. ليونيل ميسي

130 مليون دولار

داخل الملعب: 97 مليون دولار
خارج الملعب: 33 مليون دولار

بعد تسرب نسخة من عقده مع برشلونة إلى الإعلام، تأكد محبو رمز كرة القدم أنه كان يحقق أكثر بكثير مما يظنون.

3. كريستيانو رونالدو

120 مليون دولار

داخل الملعب: 70 مليون دولار
خارج الملعب: 50 مليون دولار

يستفيد نجم فريق يوفنتوس لكرة القدم من 500 مليون متابع على منصات التواصل الاجتماعي، للترويج لعلامته التجارية لبيع الملابس (CR7).

4. داك بريسكوت

107.5 مليون دولار

داخل الملعب: 97.5 مليون دولار
خارج الملعب: 10 ملايين دولار

بفضل حصوله على مكافأة توقيع بقيمة 66 مليون دولار، حقق لاعب فريق دالاس كاوبوي أرباحًا قياسية في دوري كرة القدم الأمريكية.

5. ليبرون جيمس

96.5 مليون دولار

داخل الملعب: 31.5 مليون دولار
خارج الملعب: 65 مليون دولار

بعد توقيع صفقة رعاية مع شركة (PepsiCo) نجح ملك فريق ليكرز، في تحقيق أرباح قياسية لدوري كرة السلة الأمريكي للمحترفين.

6. نيمار

95 مليون دولار

داخل الملعب: 76 مليون دولار
خارج الملعب: 19 مليون دولار

أضاف البرازيلي العلامات التجارية (Puma) و (Epic Games) و (PokerStars) و (Triller) إلى قائمة رعاته.

7. روجر فيدرير

90 مليون دولار

داخل الملعب: 35 ألف دولار
خارج الملعب: 90 مليون دولار

تساعد صفقات الرعاية مع علامات تجارية مثل (Uniqlo) و (Rolex) و (Credit Suisse) كبير لاعبي التنس السويسريين في كسب الأموال حتى عند إصابته.

8. لويس هاميلتون

82 مليون دولار

داخل الملعب: 70 مليون دولار
خارج الملعب: 12 مليون دولار

جمع لويس هاميلتون الذي يقود سيارة مرسيدس الكثير من المكافآت خلال مسيرته نحو لقبه السابع لفورمولا ون.

9. توم برادي

76 مليون دولار

داخل الملعب: 45 مليون دولار
خارج الملعب: 31 مليون دولار

يجني لاعب كرة القدم الأمريكية وصاحب الإطالة الشيبانية، البالغ من العمر 43 عامًا، أموالًا أكثر من أي وقت مضى، بفضل صفقات الرعاية مع شركة الملابس (Fanatics) وشركة النظارات الدنماركية (Christopher Cloos).

10. كيفن ديورانت

75 مليون دولار

داخل الملعب: 31 مليون دولار
خارج الملعب: 44 مليون دولار

حقق لاعب كرة السلة ديورانت الأرباح بعد بيع شركة (Postmates) إلى أوبر، حيث كان مستثمرًا بها، وأنتج فيلمًا قصيرًا فاز بجائزة أوسكار.



WHAT'S
NEW

FRONTRUNNER

WHO'S
NEXT

الرأسمالية الشاملة

أدت الجائحة إلى تنامي مشاريع ريادة الأعمال مؤخرًا، سواء أكانت طوعية أم غير طوعية. لكن كيف نستفيد من هذا التوجه لضمان أن من يسعى للحلم الأميركي يمكنه تحقيق ذلك فعليًا؟ تناقش أول امرأة من أصل أفريقي وآسيوي في أميركا تشغل منصب نائب الرئيس، هذه الفرصة السانحة.

بقلم: كامالا هاريس



نائبة الرئيس كامالا هاريس خارج مكتبها الرسمي في مبنى المكتب التنفيذي في آيزنهاور، 18 مايو/ أيار.

سلطت الجائحة الضوء على أهمية البنية التحتية للرعاية في بلادنا، حيث تعد الجسر لبناء الأعمال التجارية بالنسبة للكثيرين.

لهذا، بينما نعمل على تحسين الطرق لنقل البضائع، وتحسين النقل للمستهلكين وضمان خدمات الإنترنت عالية السرعة بأسعار معقولة ومناسبة، ويسهل الوصول إليها، نعمل أنا والرئيس جو بايدن أيضًا على ضمان رعاية الأطفال ورعاية الأسرة، بأسعار معقولة يمكن الوصول إليها.

وفي مواجهة ما لا يمكن تصوره، اتخذ رواد الأعمال الأميركيون خيار إعادة تصور أعمالهم. وكان على المتاجر مثل متجر دانييل، أن تتوجه سريعًا إلى الفضاء الرقمي للحفاظ على العملاء، والاستفادة من الطلب الذي من المحتمل أن يستمر. بينما اضطرت مطاعم مثل مطعم لورينا، إلى ابتكار تجربة تناول الطعام في الهواء الطلق لفعل الشيء نفسه. فيما أنشأ المبتكرون من جميع القطاعات منتجات جديدة لتواكب الوضع الحالي.

اليوم، أصبح على أمتنا إعادة تصور اقتصادنا، حتى يتمكن كل رائد أعمال أميركي من إطلاق مشروعه وتنميته. وعبر استراتيجية إعادة التخيل هذه، سنظل قادرين على المنافسة، لنخرج من هذه الجائحة أقوى من ذي قبل. ←

كنت في أوكلاند بولاية كاليفورنيا، عندما ضرب زلزال لوما بريتا في أكتوبر/ تشرين الأول 1989 وأدى إلى انهيار جزء من جسر سان فرانسيسكو. حينها كان أمام القادة خياران: إما إعادة الجسر إلى ما كان عليه، أو إعادة تقييم وتعزيز البنية الداعمة لتحمل الصدمات المستقبلية. واختاروا الأخير في النهاية.

ومع خروجنا من الجائحة، يتمثل أمام أمتنا الخيار نفسه، لنعمل بما يخدم اقتصادنا وأعمالنا، لا سيما الشركات الصغيرة والناشئة. حيث كشفت هذه التجربة عن العيوب والتصدعات التي يعاني منها اقتصادنا. لقد أغلقت واحدة من كل 3 شركات صغيرة أعمالها، وأجبر نحو مليوني امرأة على ترك القوى العاملة. بينما تكافح ملايين الأسر والعائلات لشراء البقالة ودفع نفقات الإيجار. لكن في هذه اللحظة، علينا أن نعيد تصورنا للوضع الحالي أكثر من مجرد تفكيرنا بالإصلاح. وبعد تقديم 60 مليار دولار كحزمة إنعاش للشركات الصغيرة، أصبح ينبغي علينا العمل على توسيع نطاق الوصول إلى رأس المال وإزالة الحواجز الأخرى أمام نجاح رواد الأعمال في جميع أنحاء الدولة، بداية من رأس المال.

التقيت مؤخرًا بلورينا كانتاروفيتشي، صاحبة مشروع طهي فطائر "إمبانادا" في كولورادو. وبدأت عملها، كما يفعل الكثيرون، من مطبخها الخاص. لكن عندما سعت للحصول على قرض للتوسع، أخبرتها البنوك التي تواصلت معها بأنها على حد تعبيرهم، "غير قابلة للتمويل". ومن خلال العمل الجاد، أثبتت أنهم مخطئون؛ إذ توسعت أعمالها منذ ذلك الحين لتشمل العديد من المواقع، ووظفت العديد من الأشخاص.

في حين تعد هذه قصة متكررة ومألوفة، حيث لا ترى البنوك التقليدية وشركات رأس المال الاستثماري نجاح رؤية رائدات الأعمال السيدات دائمًا، أو الأشخاص ذوي البشرة السمراء. ومن ناحية أخرى، تم اللجوء إلى المقرضين المجتمعيين الذين أسسوا لتحقيق هذه الرؤية. فيما يدرك هؤلاء أهمية توفير رأس المال في المجتمعات ذات الدخل المنخفض ومجتمعات الأفراد ذوي البشرة السمراء. ولأنهم يفعلون ذلك، فإنهم يضيفون القيمة إلى تلك المجتمعات وإلى بلدنا.

عندما كنت في مجلس الشيوخ الأميركي، عملت على تأمين 12 مليار دولار إضافية للمقرضين المجتمعيين. واليوم، نعمل على تنمية هذا الاستثمار. حيث ينبغي علينا العمل معًا لمساعدة رواد الأعمال الأميركيين جميعهم، في الحصول على رأس المال الذي يحتاجون إليه لتحقيق رؤيتهم.

في المقابل، هناك العديد من العوائق الأخرى التي تقف أمام نجاح رواد الأعمال. تملك دانييل رومانيتي متجرًا صغيرًا للغزل في فبرجينا. وحين زرتها إلى جانب العديد من موظفيها قبل بضعة أشهر، تحدثوا حينها عن مدى صعوبة الأمر، أثناء الجائحة، بالنسبة لصاحبات الأعمال اللواتي لا يحصلن على الدعم لرعاية الأطفال.

حيث كان على بعضهن إجراء عمليات توصيل الطلبات للعملاء وأطفالهن في السيارة. كما كان على بعضهن إحضار أطفالهن إلى مكان العمل. وبالنسبة لرائدات الأعمال، وجميع رواد الأعمال،

ثروة حكومة بايدن

تشكل صافي ثروة حكومة الرئيس بايدن، جزءاً صغيراً من ثروة حكومة دونالد ترامب، كذلك حكومة باراك أوباما.



تبدو حكومة جو بايدن مختلفة إلى حد ما عن حكومة دونالد ترامب، حيث تضم عدداً أكبر من السيدات، وعدداً أكبر من الأشخاص ذوي البشرة السمراء، والمزيد من الليبراليين، مع ثروات أقل بكثير. ولا يعني ذلك أن حكومة بايدن فقيرة، إذ لدى الرئيس نفسه صافي ثروة تقدر بنحو 8 ملايين دولار، جمع معظمها من خلال تأليف كتاب وإلقاء الخطب، منذ مغادرته منصب نائب الرئيس في عام 2017. وتبلغ ثروة نائبة الرئيس كامالا هاريس نحو 7 ملايين دولار، ويرجع الفضل في ذلك جزئياً إلى المكاسب الكبيرة التي حققها زوجها المحامي الذي يتلقى راتباً مرتفعاً. في حين يعد 15 مسؤولاً في حكومة بايدن، إلى جانب الرئيس ونائبته، من أصحاب الملايين باستثناء اثنين منهم، وتبلغ ثروتهم المجمعة 118 مليون دولار. ولا تعد هذه ثروة بسيطة، إلا عند مقارنتها بصافي الثروة المجمعة البالغة 6.2 مليار دولار لفريق ترامب، أو الثروة المجمعة البالغة 2.8 مليار دولار لفريق باراك أوباما خلال ولايته الثانية.



توم فيلساك • وزارة الزراعة

غادر وزير الزراعة السابق لأوباما البيت الأبيض خلال عهد ترامب، لكنه جنى الكثير من المال أثناء رحيله. حيث فاز بمبلغ 150 ألف دولار عبر يانصيب ولاية أبوا العام الماضي، واستخدم مزرعته للاستفادة من برامج وزارة الزراعة الأميركية.



ميريك غارلاند • وزارة العدل

يملك المرشح النهائي غير التاج الذي اختاره أوباما لمنصب قاضي المحكمة العليا، عقارات في مدينة نيويورك، ورثها من أهل زوجته، مما يعزز الثروة الصغيرة التي جمعها بعد العمل كشريك في شركة المحاماة (Arnold & Porter).



جانيت يلين • وزارة الخزانة

تركت يلين منصبها كرئيسة لمجلس الاحتياطي الفيدرالي في عام 2018، وحصلت على أكثر من 7 ملايين دولار، من خلال إلقاء الخطابات في البنوك الكبرى والشركات الأخرى. وتشمل ممتلكاتها مجموعة طوابع تزيد قيمتها عن 15 ألف دولار.



ديب هالاند • وزارة الداخلية

واجهت أول وزيرة في مجلس الوزراء تعود أصولها إلى السكان الأصليين في أميركا، والتي فازت بمقعد في الكونغرس عن ولاية نيو مكسيكو في عام 2018، التشرّد في وقت سابق من حياتها. وكشفت تقريرها المالي عن مدفوعات قبلية سنوية بنحو 175 دولاراً وأكثر من 15 ألف دولار من قروض الطلاب.



بيت بوتيجيج • وزارة النقل

حصل العمدة بيت، الذي كان يعد مفلساً نسبياً قبل ترشحه للرئاسة، على أكثر من مليون دولار في عامي 2019 و2020، وفقاً لتقديرات فوربس، وجاء معظمها من مبيعات الكتب.



مارتي والش • وزارة العمل

تولى عمدة بوسطن السابق منصبه بعد حصوله على 3 رواتب تقاعدية تبلغ قيمتها الإجمالية حوالي 800 ألف دولار، بما في ذلك راتبان من نقابة عمالية كان يرأسها في السابق.

• ميريك غارلاند، 68 عاماً
مدعي عام

• صافي الثروة: 20 مليون دولار

• جانيت يلين، 74 عاماً
وزيرة الخزانة

• 20 مليون دولار

• أنتوني بلينكن، 59 عاماً
وزير الخارجية

• 10 ملايين دولار

• جينا ريموندو، 50 عاماً
وزيرة التجارة

• 10 ملايين دولار

• جو بايدن، 78 عاماً
رئيس الدولة

• 8 ملايين دولار

• جينيفر غرانهولم، 62 عاماً
وزيرة الطاقة

• 8 ملايين دولار

• إليخاندرو مايبوركاس، 61 عاماً
وزير الأمن الداخلي

• 8 ملايين دولار

• لويد أوستن، 67 عاماً
وزير الدفاع

• 7 ملايين دولار

• كزافييه بيسيرا، 63 عاماً
وزير الصحة والخدمات الإنسانية

• 7 ملايين دولار

• كامالا هاريس، 56 عاماً
نائبة الرئيس

• 7 ملايين دولار

• توم فيلساك، 70 عاماً
وزير الزراعة

• 4 ملايين دولار

• دينيس ماكدونو، 51 عاماً
وزير شؤون المحاربين القدامى

• 3 ملايين دولار

• مارتي والش، 54 عاماً
وزير العمل

• 2.5 مليون دولار

• مارسيا فادج، 68 عاماً
وزيرة الإسكان والتنمية الحضرية

• 2 مليون دولار

• ميغيل كاردينا، 45 عاماً
وزير التربية والتعليم

• 1 مليون دولار

• بيت بوتيجيج، 39 عاماً
وزير النقل

• 750 ألف دولار

• ديب هالاند، 60 عاماً
وزيرة الداخلية

• 0 دولار

Middle East
Forbes

BUILDING THE FUTURE

Envisioning The Cities Of Tomorrow, Today

November 2021 • Dubai Exhibition Center

• **Key Topics** •

The Post Covid Future of Real Estate Business In The Middle East

Hospitality & Tourism In The New Normal

Sustainable Financing – The Way Forward?

Smart And Connected Cities: The Need Of Time

For General Inquiries

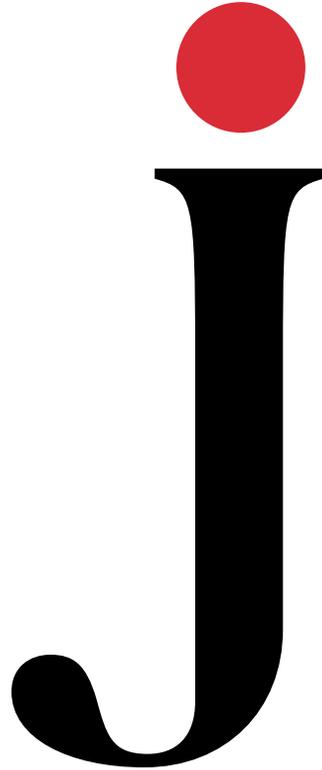
event@forbesmiddleeast.com

For Sponsorship Inquiries

advertising@forbesmiddleeast.com

www.forbesmiddleeast.com





مواكبة مستقبل التمويل في الشرق الأوسط

يعمل الرئيس التنفيذي لمجموعة شعاع كابيتال، **جاسم الصديقي**، الذي يعد من بين أهم المستثمرين الرئيسيين في الإمارات العربية المتحدة، على مضاعفة جهوده في مجال التكنولوجيا، حيث يسعى لبناء قوة مالية إقليمية.

BY SAMUEL WENDEL

جاسم الصديقي،
الرئيس التنفيذي
لمجموعة شعاع كابيتال



مع تطور مستقبل التمويل في الشرق الأوسط، كان جاسم الصديقي، الرئيس التنفيذي لمجموعة إدارة الأصول والخدمات المصرفية الاستثمارية شعاع كابيتال، في طليعة التغيير.

تعد صفقة إدراج شركة أنغامي، منصة البث الموسيقي التي تتخذ من أبو ظبي مقراً لها، من أكثر الصفقات المحلية الجاذبة للأنظار هذا العام. ومن المقرر أن تصبح الشركة التي أسست قبل 9 أعوام، أول شركة تقنية عربية مدرجة في بورصة ناسداك في نيويورك، بعد الموافقة على الاندماج مع شركة استحوذت ذات أغراض خاصة. وكان للصديقي دور رئيسي في إبرام الصفقة، التي من المتوقع أن تنتهي هذا العام، مما جعل قيمة أنغامي تصل إلى 220 مليون دولار. في حين عملت شعاع كابيتال كمستشار مالي للصفقة، وقدمت تمويلًا قيمته 30 مليون دولار، من خلال صفقة استثمار خاص في الأسهم العامة (PIPE). وجاء ذلك بعد استثمار المجموعة مبلغًا لم يكشف عنه في أنغامي، في ديسمبر/ كانون الأول 2020. وتوضح هذه الصفقة، حسب الصديقي، ما تطرحه شعاع على الطاولة. ويشرح قائلاً: "نحن لا نستثمر في الأسهم لنبيعها سريعاً بعد ذلك، بل نضيف قيمة إلى استثماراتنا، ونزيد من العائد للمساهمين".

كما ساعدت مثل هذه الاستثمارات الصديقي، على رسم صورة نمو طموح في القطاع المالي لدولة الإمارات. فمُنذ تشييده مجموعة أبوظبي المالية (ADFG) لإدارة الأصول في عام 2011، بنى سمعة قوية في تقديم مفاهيم استثمار جديدة، والاستثمار في الأسهم المتعثرة، وتنظيم التحولات في الشركة.

في عام 2019، دمج الصديقي مجموعة أبوظبي المالية مع البنك الاستثماري الذي يتخذ من دبي مقراً له "شعاع كابيتال" لإنشاء منصة خدمات مالية جديدة، تدير أصولاً تبلغ حوالي 14 مليار دولار. يقول: "إنها مركز قوة". وقد سجلت الشركة المدرجة في دبي صافي أرباح بلغ 34 مليون دولار في عام 2020، بزيادة قدرها 168%، فشكّلت أول توزيعات للأرباح بعد الاندماج. فيما حققت الشركة أرباحاً واعدة منذ عام 2021، ليشكل الربح الأول من العام الجاري رابع ربع تحقق فيه أرباحاً على التوالي. وبلغ صافي الأرباح 6.8 مليون دولار، كما حققت أعمال إدارة الأصول نتائج قياسية، بعد صافي خسارة قدرها 71 مليون دولار في الربع الأول من عام 2020 في ظل الجائحة.

بينما يرى الصديقي أن هذا الكيان المشترك لا يواجه منافسة إقليمية ذات إمكانات مماثلة. مع ذلك يضم السوق عددًا قليلاً من كبار اللاعبين، مثل شركة إنفستكوب البحرينية، التي تدير حوالي 35 مليار دولار، وشركة الأهلي كابيتال السعودية التي تملك أصولاً تحت الإدارة تزيد قيمتها عن 50 مليار دولار. ولا تزال هذه النسخة الجديدة من شركة شعاع كابيتال في بداية رحلتها. وبعد الانتهاء من عملية الدمج في عام 2020، يعمل الصديقي الآن على اتخاذ العديد من الخطوات في سياق التطول للمستقبل. تعد التكنولوجيا محور تركيز أساسي للأعمال. فقد أعلنت شعاع كابيتال في بداية عام 2021 عن مواصلة المزيد من الاستثمارات

التقنية. وإلى جانب دعم أنغامي، عملت المجموعة على هيكلة وطرح صكوك بقيمة 50 مليون دولار هذا العام لشركة التكنولوجيا الزراعية الإماراتية (Pure Harvest). وكانت تلك هي المرة الأولى التي تحصل فيها شركة في مرحلة مبكرة في المنطقة، على تمويل ديون المشاريع من أسواق رأس المال، وفقاً لشعاع كابيتال. كما شهدت انضمام مستثمرين مثل شركة (Franklin Templeton). يقول سكاى كورتز، الرئيس التنفيذي لشركة (Pure Harvest) إن أعمال الشركة تتطلب الكثير من التمويل، لكن تأمين الأسهم الخاصة لتمويل البنية التحتية مكلف للغاية، ويستغرق وقتاً طويلاً. كذلك تعمل الشركة على إثبات جدوى القطاع الجديد القائم على التكنولوجيا في المنطقة، مما يزيد من التحديات التي قد تواجهها. يضيف كورتز: "لا تزال الأسواق والمؤسسات المالية التي تدعم صناعتنا ناشئة". لكن عندما توجهت (Pure Harvest) إلى شعاع كابيتال، جاءت بحل مبتكر.

● "ستكون المعاملات التقليدية موجودة دائماً، لكننا نرغب دائماً في المشاركة بالصفقات والمبادرات الجديدة والمثيرة".

يتطلع الصديقي إلى المزيد من الاستثمارات التقنية أيضاً. يقول: "ندرس العديد من المعاملات في الوقت الحالي، لكن كما تعلم، الجودة أهم من الكمية". في حين تعمل شعاع كابيتال أيضاً على تعزيز وتطوير العروض الرقمية. ففي يونيو/ حزيران 2021، كشفت عن خطط لإطلاق منصة ثروة رقمية، تهدف إلى خدمة العملاء الحاليين، وجذب الجيل القادم من المستثمرين الأثرياء. كما تهدف المنصة إلى رفع مستوى إدارة الثروات التقليدية والخبرة الاستشارية، باستخدام تقنيات مثل الذكاء الصناعي.

وتعد هذه المنصة لمحة على المبادرات التي ستستخدمها الشركة في المستقبل. بهذا يعتقد الصديقي أن النمو المستقبلي للشركة سيعتمد على الرقمنة واکتساب العملاء رقمياً. ويقول إنه بعد 10 أعوام من الآن، لن يكون هناك شعاع كابيتال كما هي اليوم، بل سيكون هناك شركة تكنولوجيا تركز على الخدمات المالية. يوضح بقوله: "أعتقد أن الشركات جميعها ستتحول إلى التكنولوجيا على مستوى العالم".

ولقيادة هذه الحملة، ضمت شعاع كابيتال هادي رعد إلى فريقها مؤخراً، الذي عمل سابقاً لدى شركتي فيزا وغوغل، ليشغل منصب الرئيس التنفيذي للأعمال الرقمية. إنه دور جديد في الشركة، وجزء من عملية التوظيف الأخيرة التي شملت تعيين رئيس تنفيذي جديد لأعمالها العقارية الضخمة. فيما ستقوم الشركة بتعيين المزيد من المناصب الأخرى، حيث أبلغ الصديقي عن خطط لزيادة عدد الموظفين لأكثر من 30% هذا العام.

منذ البداية، قدم الصديقي مفاهيم استثمارية جديدة إلى المنطقة. وكان أول صندوق لشركته هو صندوق ثانوي للأسهم الخاصة، ركز على الاستحواذ على حصص في صناديق الأسهم الخاصة المتنوعة، التي تخضع بشكل أساسي لإدارة مديري الأسهم في دول مجلس التعاون الخليجي. وهذا ما جعلها الأولى من نوعها في الشرق الأوسط، كما يقول الصديقي. وقد استثمر الصندوق المقدر بنحو 45 مليون دولار في أكثر من 10 صناديق أسهم خاصة في الأعوام التالية، وأثبت نجاحه في القطاع.

فيما توسعت مجموعة أبوظبي المالية سريعاً، وزاد نشاطها بشكل خاص في مجال العقارات. وبحلول عام 2013، كانت تستهدف العقارات الرئيسية في لندن، فاستحوذت على حصة أغلبية في شركة تطوير المنازل الفاخرة (Northacre). كذلك استثمرت في قطاع العقارات بالإمارات، مثل برج مارينا 101. وبحلول عام 2013، بلغت أصول الشركة تحت الإدارة نحو 748 مليون دولار، مقارنة بـ 97 مليون دولار في العام الأسبق.



عملت مجموعة شعاع كابيتال على هيكلة وطرح صكوك بقيمة 50 مليون دولار هذا العام لشركة التكنولوجيا الزراعية الإماراتية (Pure Harvest).

كما واصل الصديقي تقديم مفاهيم استثمارية فريدة، ففي عام 2015 أطلق صندوق (Goldilocks) الناشط، وهو صندوق استثمار مفتوح، يستثمر في الأسهم المدرجة في دول مجلس التعاون الخليجي، والأصول المقومة بأقل من قيمتها، مع التركيز على التحولات في الشركات. ويعد هذا الصندوق الأول من نوعه محلياً، حيث استحوذ على حصص في شركات متنوعة مثل مجموعة (GFH Financial Group) ودانة غاز. ومنذ إنشائه، تفوق على أداء المؤشرات الإقليمية والعالمية، وحقق عائداً بنسبة 92%. مع ذلك، لا يرى الصديقي أن نهجه مبتكر إلى حد بعيد. يقول: "إننا ننظر إلى ما هو الأفضل في أميركا أو في أوروبا، ونحاكيه هنا بكل فخر". ويشير إلى أول صندوق لمجموعة أبوظبي المالية، الذي كان محاكاة لصناديق الأسهم الخاصة الثانوية في أميركا. وفي الوقت نفسه، يحاكي صندوق (Goldilocks) الصناديق النشطة على مستوى العالم. كما يعترف الصديقي أن الاستراتيجية المطبقة هي استراتيجية "عادية". مع ذلك، فقد ساعدت

بينما قد تصبح الفترة المقبلة مليئة بالأعمال للاعبين مثل شعاع كابيتال، لاسيما بعد أن زادت الجائحة من الضغوطات على الشركات، مما مهد الطريق لعمليات الإدماج والتعديلات الكلية، كما يقول سوراب فيرما، أحد كبار المديرين لدى شركة "فروست آند سوليفان".

ومن شأن ذلك أن يوفر فرصاً لمديري الأصول والمصرفيين الاستثماريين في المنطقة، ضمن مختلف القطاعات، بدءاً من الطاقة إلى البيع بالتجزئة وغيرها، للذين يفكرون في الاستثمار الضخم وتبني الاستراتيجيات الرقمية السريعة. يقول فيرما: "ستكون هذه أوقاتاً مثيرة ومليئة بالنشاط لمصرفيي الاستثمار ومديري الأصول".

ومع تراجع الجائحة، أصبح الصديقي متفائلاً بشأن الآفاق الإقليمية. وهو يرى أن أسعار الفائدة المنخفضة، ومبادرات الإنفاق الحكومي، وتغيير اللوائح، كلها تدفع الاقتصادات نحو التوسع في العديد من القطاعات. وفي الوقت نفسه، يعتقد الصديقي أن شعاع

كابيتال ستشهد نمواً في الأرباح عام 2021. في حين أعلنت الشركة عن مجموعة صفقات جيدة قيد الإنجاز، وإطلاق صناديق جديدة تهدف إلى تحسين مستوى الإيرادات المتكررة، التي تعد أحد أهداف الصديقي الرئيسية قصيرة الأجل. فيما يبدو أن المزيد من الصفقات البارزة مثل أنغامي، قد تلوح في الأفق أيضاً. يقول: "ستكون المعاملات التقليدية موجودة دائماً، لكننا نرغب دائماً في المشاركة بالصفقات والمبادرات الجديدة والمثيرة". ويضيف: "هذا ما يجعلنا متحمسين حقاً لما نقوم به".

قبل أن يصبح ممولاً رئيسياً في الإمارات، عمل الصديقي مهندساً، حيث درس الهندسة الكهربائية في جامعة ويسكونسن-ماديسون،

ثم حصل على درجة الماجستير في الهندسة الكهربائية وهندسة الكمبيوتر في جامعة كورنيل. ثم انضم بعد ذلك إلى شركة معالجة الغاز (Gasco) في أبوظبي، حيث عمل مهندساً كهربائياً في عام 2005. كما عمل لفترة وجيزة كمحاضر لدورات الهندسة الكهربائية في المعهد البترولي في أبوظبي.

لكنه سرعان ما حول اهتمامه إلى هندسة الصفقات المالية. ففي عام 2006، انضم إلى مجموعة أبوظبي كابيتال، وهي شركة استثمارية خاصة، حيث شغل منصب مدير تطوير وهيكل الأعمال. وبعد عامين فقط، أصبح الرئيس التنفيذي للشركة.

ثم انشأ مجموعة أبوظبي المالية في عام 2011، لتعمل كمدير أصول يخدم قاعدة من المستثمرين، بما في ذلك المؤسسات والأفراد ذوي الملاءة المالية العالية والمكاتب العائلية. وفي ضوء الاضطرابات الاقتصادية التي ظهرت حينها في الوطن العربي، تبنّت الشركة الجديدة نهجاً مغايراً، فاستهدفت القيمة في الأصول المتنوعة.

مجموعة أبوظبي المالية على أن تصبح لاعباً بارزاً في المشهد المالي بالإمارات.

بهذا أصبح التحول الرئيسي الذي عمل عليه الصديقي، علامة شعاع كابيتال التجارية. وحصلت مجموعة أبوظبي المالية على حصة مسيطرة في الشركة عام 2016، بعد الاستحواذ على حصة مجموعة دبي المصرفية البالغة 48.4% مقابل مبلغ لم يكشف عنه. وكانت شعاع كابيتال شركة معروفة بالفعل في الإمارات، فهي مؤسسة تعود جذورها إلى عام 1979، لكنها واجهت بعض التحديات بعد الأزمة المالية العالمية.

وفي وقت عقد الصفقة، أشار الصديقي إلى إمكانية تطور شعاع كابيتال لتصبح اسماً كبيراً في سوق الخدمات المالية في الشرق الأوسط. وقدمت شعاع كابيتال مجموعة واسعة من الخدمات المصرفية الاستثمارية، فضلاً عن تقديم موطئ قدم في السوق السعودية. وبعد الصفقة، شهدت شعاع كابيتال المزيد من التقدم، حيث توسعت في الكويت وتركيا، وعملت على إعادة التركيز على الخدمات المصرفية الاستثمارية وأسواق رأس المال. ثم في عام 2017، سجلت أفضل نتائجه المالية خلال عقد مضى.

كذلك استهدف الصديقي الفرص التكنولوجية. ففي عام 2018، نفذت مجموعة أبوظبي المالية استثماراً استراتيجياً في شركة رأس المال الاستثماري العالمية (500Startups) مقابل مبلغ لم يكشف عنه، وحصلت على مقعد في مجلس الإدارة.

في حين رأى الصديقي فرصة جيدة لدمج مجموعة أبوظبي المالية وشعاع كابيتال في عام 2019، حيث شهد القطاع المصرفي في المنطقة العديد من عمليات الاندماج. واعتقد الصديقي حينها أن قطاع الخدمات المالية بشكل عام يمكن أن يستفيد من هذا التوجه.

أدارت الشركة المندمجة، التي أعيدت تسميتها في النهاية تحت اسم شعاع كابيتال، نحو 12.8 مليار دولار في البداية، ثم بدأت تضيق نطاق تركيزها إلى إدارة الأصول والخدمات المصرفية الاستثمارية، مع الابتعاد عن المجالات غير الأساسية. يقول: "نريد مضاعفة التركيز على الأنشطة التي نعمل فيها، ولن نتوسع في أي أنشطة أخرى". لكن حلت الجائحة بعد حوالي 6 أشهر فقط

أكبر 5 شركات لإدارة الأصول في الإمارات

بلغ إجمالي الأصول المدارة لأكثر 5 مؤسسات لإدارة الأصول في الإمارات العربية المتحدة مجتمعة 23.9 مليار دولار في عام 2020.

شعاع كابيتال

التأسيس: 1979
الأصول تحت الإدارة: 14 مليار دولار

الإمارات دبي الوطني لإدارة الأصول

التأسيس: 2006
الأصول تحت الإدارة: 4.7 مليار دولار

شركة أبوظبي التجاري لإدارة الأصول

التأسيس: 2018
الأصول تحت الإدارة: 2 مليار دولار

المشرق كابيتال

التأسيس: 2006
الأصول تحت الإدارة: 1.8 مليار دولار

الواحة كابيتال

التأسيس: 1997
الأصول تحت الإدارة: 1.4 مليار دولار

من صفقة الاندماج، مما زاد الأمور تعقيداً. ومع القلق السائد من عمليات الإغلاق التي كانت تلوح في الأفق، دعا الصديقي إلى اجتماع طارئ مع فريقه في مطلع مارس/ آذار من ذلك العام، إذ بالنسبة لشركة تعمل في مجال العقارات والأسهم والخدمات المالية، فإن تهديدات تداعيات كورونا تطلبت منهم التكيف سريعاً.

ولتعزيز ميزانيتها العمومية والسيولة، أصدرت شعاع كابيتال سندات ذات عائد مرتفع بقيمة 150 مليون دولار العام الماضي، مما ساعد على تقليص حجم استدانة أعمالها. وقد عجلت بالتخلص من الوحدات غير الأساسية، حيث تخلصت من أكثر من نصف تلك الأصول على مدار 18 شهراً الماضية. كما قدمت منتجات جديدة تهدف إلى تحقيق إيرادات بصورة متواصلة، بما في ذلك إطلاق 3 صناديق متوافقة مع الشريعة الإسلامية في العام الماضي. وتماشياً مع استراتيجيتها، أنجزت شعاع كابيتال استثماراً في أسهم متعثرة في عام 2020، حيث قادت تحالفاً لشراء 308 ملايين دولار من ديون شركة الخدمات البحرية (Stanford Marine Group). يوضح الصديقي: "لا زلنا نعمل بثقافة الاستثمار في الأسهم المتعثرة". مع ذلك، يؤكد أن الشركة تركز أيضاً على قصص النمو، وهذا ما دفعه للتواصل مع الرئيس التنفيذي لأنغامي إيدي مارون، خلال الجائحة في يونيو/حزيران 2020 لمناقشة الصفقة. وتطلعا للمستقبل، يخطط الصديقي لمواصلة توطين المنتجات الاستثمارية المبتكرة، كما هو الحال مع المنصة الرقمية لإدارة الثروات لشعاع كابيتال، التي أفاد بأنها مماثلة بنسبة 90% لنظائرها العالمية الحاليين، وهذا من شأنه أن يبقي القطاع متمسكاً لما ستخذه الشركة من خطوات في المستقبل.

بينما قد ينتقد بعض المحللين أساليب محاكاة الاستراتيجيات، أو يعتقدون أن مفاهيم استثمار معينة لن تعمل بشكل جيد في الشرق الأوسط بسبب التحديات المحلية. إلا أن ما أنجزه الصديقي يوضح الحقيقة الرئيسية المتمثلة في أن عمليات التوطين ناجحة. ويضيف: "إنها استراتيجية بسيطة للغاية، فهي ليست علم من علوم الفضاء". ويؤكد بقوله: "لدينا الطموح للقيام بذلك. وهذا ما يميزنا، فنحن نتخذ الخطوة الأولى دائماً".





SUSTAINABLE INNOVATION SUMMIT 2021

Reimagining The Future Through Sustainable Innovation

13 October 2021 • 9:00 AM • Dubai



Future Mobility



Sustainability



Opportunity

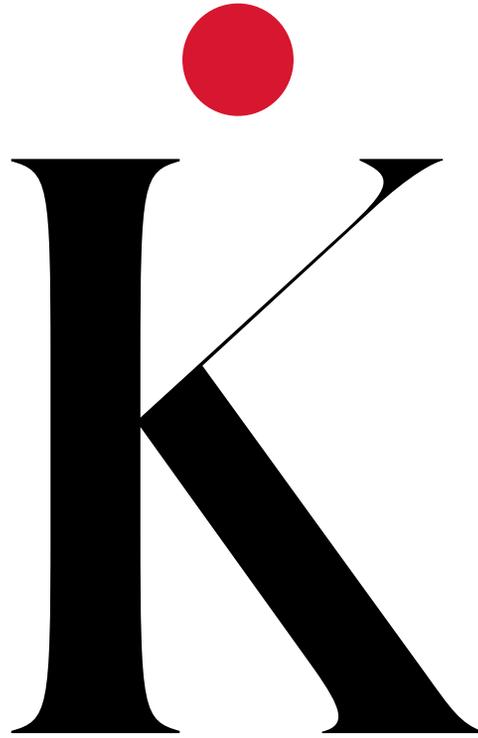
For General Inquiries

event@forbesmiddleeast.com

For Sponsorship Inquiries

advertising@forbesmiddleeast.com

www.forbesmiddleeast.com



الاتجاهات الجديدة لتنويع الاستثمار

شهد **كريم عوض**، الرئيس التنفيذي للمجموعة المالية هيرميس، على تطور الشركة لأكثر من عقدين، منذ بدايتها كبنك استثماري مصري إلى شركة عالمية للخدمات المالية. والآن، يقود عهداً جديداً من تنويع الاستثمارات.

BY CLAUDINE COLETTI

كريم عوض، الرئيس
التنفيذي للمجموعة
المالية هيرميس



مرت المجموعة المالية هيرميس، إحدى أكبر شركات الخدمات المالية في المنطقة، بتحويلات كبرى خلال تاريخه الممتد على مدار 37 عامًا. لذا كان من الطبيعي أن يفكر كريم عوض ملياً، عندما عرض عليه مجلس الإدارة منصب الرئيس التنفيذي للمجموعة في عام 2013. حينها كانت مصر تعاني من أزمة سياسية، كما كانت الشركة نفسها تخوض تغييرات كبيرة. يقر عوض بذلك قائلاً: "كنت في الواقع قلقاً للغاية بشأن تولي المنصب، إذ كانت فترة صعبة للغاية بالنسبة إلينا". وبالطبع، وافق في النهاية على تولي المهمة. ومنذ ذلك الحين، وضع الرئيس التنفيذي مساراً لتنوع أعمال المجموعة المالية هيرميس، لتنجح في توسيع نطاق الخدمات المالية التي تقدمها، فضلاً عن الأسواق التي تغطيها. فيما لا تزال نزاع الخدمات المصرفية الاستثمارية تشكل غالبية أعمال المجموعة، إلا أنها نجحت أيضاً خلال 6 سنوات، في إنشاء منصة خدمات مالية غير مصرفية (NBFI) كما بدأت في الاستثمار بنشاط في مجالات مثل: التمويل متناهي الصغر والتكنولوجيا المالية. وأضافت العديد من الأسواق الجديدة إلى محافظتها. بينما تتخذ المجموعة من مصر مقراً لها، وكان لها تواجد في الكويت والإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية وسلطنة عمان والأردن، توسعت لتشمل أيضاً باكستان ونيجيريا وكينيا، وبنغلاديش وفيتنام، ولديها مكاتب في لندن ونيويورك. يقول عوض: "لقد ساعد هذا التنوع، سواء أكان جغرافياً أم عبر المنتجات المختلفة، في جعل نموذج أعمالنا أكثر استدامة".

● "نأمل مع اقتراب الجائحة من نهايتها أن يبدأ الاقتصاد في إظهار بعض مؤشرات النمو الملموسة".

لقد أثبتت المجموعة قدرتها على الصمود خلال أعوام صعبة. حيث بلغت الأصول المدارة للمجموعة 3.5 مليار دولار في عام 2020، مقارنة بـ 3.4 مليار دولار في عام 2019. وأنجزت 24 معاملة مصرفية استثمارية بقيمة إجمالية 1.7 مليار دولار. كما تمكنت الشركة من تحقيق إيرادات تشغيلية إجمالية في السنة المالية 2020 تقدر بنحو 349 مليون دولار، بزيادة 12% مقارنة بالعام السابق. فيما تبدو نتائج عام 2021 واعدة بالفعل، إذ بلغت الإيرادات 80 مليون دولار في الربع الأول، بزيادة قدرها 30% مقارنة بالفترة ذاتها من عام 2020، كذلك ارتفع صافي الأرباح بنسبة 223% إلى 18.6 مليون دولار. ومع تداول أسهمها في بورصتي مصر ولندن، بلغت القيمة السوقية للمجموعة المالية هيرميس 665.2 مليون دولار، اعتباراً من 13 يونيو/حزيران 2021، مما يجعلها أحد أكبر مديري الأصول في الشرق الأوسط.

في حين أعلنت المجموعة عن أحدث خطواتها التوسعية في مايو/أيار 2021، من خلال عقد شراكة مع صندوق مصر السيادي (TSFE) للاستحواذ على حصة 76% في بنك الاستثمار العربي (AIB) المصري، مع احتفاظ المساهم الرئيسي الحالي، بنك الاستثمار القومي، بنسبة 24% في البنك. ويوفر امتلاك المجموعة لبنك يعمل ضمن سوقها المحلية إمكانية لتوسيع خدماتها بشكل أكبر. بينما صرح عوض معلقاً على الصفقة في ذلك الوقت: "تمثل أولويتنا في إنشاء استراتيجية مصرفية رقمية، بالإضافة إلى التركيز على إقراض الأفراد والشركات الصغيرة والمتوسطة". وتقدر كلفة الصفقة بنحو 242.6 مليون دولار، مع حصول هيرميس على 423 مليون سهم حديث الإصدار، وحقوق ملكية بنحو 51% ملكية مقابل 162.8 مليون دولار. في المقابل، سيحصل صندوق مصر السيادي على 207 مليون سهم، وملكية 25% مقابل 79.8 مليون دولار. وتنتظر عملية الاستحواذ حالياً موافقة البنك المركزي المصري، التي من المتوقع أن تكتمل خلال الربع الثالث من عام 2021.

فيما يعتمد الهدف الشامل للمجموعة، على تقديم مجموعة كاملة من الخدمات المالية للعملاء من الأفراد والمؤسسات والشركات. ويأمل عوض أن يطلق يوماً ما تطبيقاً شاملاً للعملاء. يوضح قائلاً: "أمل أن نكون قادرين على تغيير أداء البنك خلال عامين أو 3 أعوام قادمة، لإضافة مصدر دخل مستدام آخر في المستقبل، وغير متقلب مثل أسواق رأس المال التي نعمل من خلالها الآن". وكانت حدة هذه التقلبات قد تزايدت مؤخراً، خصوصاً مع تعافي الأسواق العالمية من تأثير الجائحة. ومع أن المجموعة المالية تعد أكبر شركة وساطة في الأوراق المالية في مصر، مع حصة سوقية بلغت 36.4% في عام 2020، إلا أن نشاطها في مجال الوساطة في الأوراق المالية، شهد انخفاضاً بلغ 17% على أساس سنوي في عام 2020، مسجلاً إيرادات بلغت 64.3 مليون دولار، مقارنة بـ 77.1 مليون دولار في عام 2019. مع ذلك، لا يزال الخبراء يرون وجود فرص في بعض القطاعات.

يقول كبير الخبراء الإستراتيجيين للسوق في شركة (Exinity) حسين السيد: "لقد بدأت معظم البنوك المركزية بالتفكير فعلاً في تشديد السياسة النقدية، أو على الأقل وقف المساعدات الإضافية التي قدمتها أثناء الجائحة. لذا من المرجح أن الأيام التي شهدنا فيها صعود كل شيء تقريباً قد ولت. أما في هذه المرحلة، فيحتاج المستثمرون إلى حماية محافظهم الاستثمارية من هذه المخاطر. بينما تعد قطاعات المواد والطاقة والتعدين والقطاع المالي، من بين القطاعات التي يجب أن تستثمر فيها بكثافة على المدى القصير إلى المتوسط. كما يجب وضع الأصول الملموسة، مثل العقارات والسلع في الاعتبار".

لكن على صعيد عالمي، يبدو أن الأسواق تظهر دلائل على معنويات إيجابية، مع ارتفاع مؤشر S&P 500 وناسداك في يونيو/حزيران. أما بالنسبة للشرق الأوسط، فيرى عوض أن هناك فرصاً بين أكبر مراكز الأعمال في المنطقة والدول الأكثر اكتظاظاً بالسكان.

هيكل وياسر الملواني، بإجراء معاملات غير قانونية في الأسهم. وتم تبرئتهما لاحقاً جميعاً من تلك التهم. كذلك أثرت المشاكل الخارجية على الشركة خلال تلك الفترة مع معاناة مصر من الأزمة السياسية والتوترات المستمرة.

في عام 2013، تقدم عوض لیساعد في توجيه الشركة نحو آفاق جديدة. يوضح قائلاً: "عندما عرض علي المنصب، والتحديات المرافقة له، شعرت أن لدي مسؤولية تجاه الشركة. إما أن تقفز من السفينة، لأن الأمور كانت في وضع سيئ حقاً، أو أن تتحمل المسؤولية، وتحاول تصحيح الأمور مع فريق الإدارة. عندئذ، قررت الالتزام بالخيار الأخير".

كجزء من خطة إعادة الهيكلة، قامت الشركة بالالتزام برسوم غير نقدية لخفض قيمة الشهرة بما يزيد عن 38.2 مليون دولار



للمساعدة في تحسين ميزانيتها العمومية. ونتيجة لذلك سجلت المجموعة المالية هيرميس في تلك السنة المالية خسائر تجاوزت 21.3 مليون دولار.

كما عمل فريق الإدارة الجديد على خفض النفقات، وتقليل نسبة كلفة الموظف للإيرادات، وباع بعض الأصول غير الأساسية، قبل البدء في رسم مسار جديد. يتذكر عوض بقوله: "بدأنا في التفكير بما يمكن أن تكونه المرحلة التالية للمجموعة المالية هيرميس. وكانت تلك هي اللحظة التي بدأنا فيها الاتفاق على اتباع استراتيجيتنا الجديدة لتشكيل منصة مالية غير مصرفية".

أطلقت المجموعة المالية هيرميس منصتها للخدمات المالية غير المصرفية في عام 2015، واستحوذت في عام 2016 على شركة تنمية للتمويل متناهي الصغر. كما قررت الشركة بيع أسهمها في بنك الاعتماد اللبناني كجزء من إعادة التركيز،

ويكشف بقوله: "نحن متفائلون في مصر والإمارات فيما يتعلق بالبورصة وأداء الأسهم، نظراً لحجم التقييمات وإمكانيات نمو الشركات هناك. كما ننظر بتفاؤل دائماً إلى سوق الأسهم في السعودية، نظراً لحجم السوق وعمق الصناعات الموجودة فيها". كذلك يرجع الفضل في ذلك إلى حد كبير للقطاعات الأساسية والتطوير المستمر. وفي الوقت نفسه، نأمل أن تشهد السياحة في الإمارات قريبا طفرة ما بعد الجائحة مع استمرار توزيع اللقاحات في جميع أنحاء العالم. في حين تمضي المملكة العربية السعودية قدماً في خطط الانفتاح على الزوار والمستثمرين الدوليين، من خلال عدد من المشاريع العملاقة وإصلاحات الصناعة. ويعتقد عوض أن التغييرات الأخيرة في سوق المجموعة المحلية، ستؤدي إلى نتائج إيجابية.

ويضيف: "في مصر، نشعر أن الحكومة قد اتخذت خطوات كبيرة فيما يتعلق بالإصلاح الاقتصادي، وهو برنامج صعب للغاية، ونأمل مع اقتراب الجائحة من نهايتها، أن يبدأ الاقتصاد في إظهار بعض مؤشرات النمو الملموسة، عاجلاً وليس آجلاً".

بشكل عام، يبدو عوض هادئاً في مواجهة عدم اليقين المستمر، ففي النهاية، هذه ليست الفترة الصعبة الأولى التي يشهدها خلال عمله مع هيرميس. فضلاً عن أنه شهد العديد من التحديات المليئة بالتقلبات بعد عقدين من الزمن، قضاه في العمل مع المجموعة.

في حين التحق بالعمل في المجموعة لأول مرة في عام 1998، بعد أن أشار عليه أحد أصدقائه بالتوجه إلى هيرميس. وكانت المجموعة تمر في ذلك الوقت بفترة انتقالية، بعد تشكيلها في عام 1996، من خلال اندماج المجموعة المالية المصرية (EFG) التي كانت قد أسست قبل 12 عاماً في ذلك الوقت،

ومنافستها الرئيسية هيرميس. حينئذ عمل عوض محللاً، ليجد أن وتيرة العمل كانت أسرع من المتوقع. يتذكر قائلاً: "لقد كان عملاً شاقاً يستمر لساعات طويلة، ولم يكن ساحراً كما كنت أظن عندما بدأت العمل".

لم يستغرق عوض وقتاً طويلاً قبل أن يندمج في العمل تماماً. كما يذكر أنه لعب دوراً في المساعدة على إعادة هيكلة الشركة في عام 2003. يقول: "عملت مع الإدارة العليا في ذلك الوقت، للتوجه نحو زيادة رأس مال الشركة بنحو 40 مليون دولار، مما أدى بشكل فعال إلى إعادة هيكلتها بالكامل. لكنها لم تكن فكرتي، بل ساعدت على تنفيذها وحسب". وخلال العقد التالي، شهدت الشركة نمواً خلال فترات الركود والثورات والدورات الاقتصادية. ومعها ارتقى عوض السلم الوظيفي.

وفي عام 2012، تعرضت الشركة لبعض المشاكل المالية، وأتهم رئيسها التنفيذي المشترك في ذلك الوقت، حسن

بالإضافة إلى توفير الصفقة لبعض السيولة. يقول عوض: "شعرنا أن هذا البنك لا يتمتع بأوجه تكامل كافية مع أعمالنا الحالية". وكانت المجموعة المالية هيرميس قد اشترت حصة 65% في البنك اللبناني عام 2010 مقابل 542 مليون دولار، ثم أعلنت في مارس/ آذار 2016 أنها ستخارج من البنك من خلال بيع 40% من أسهمها بسعر 33 دولارًا للسهم، لصالح مجموعة من المستثمرين اللبنانيين والعرب، عبر صفقة بلغت قيمتها 492 مليون دولار في ذلك الوقت.

ثم أطلقت المجموعة المالية هيرميس في عام 2017، معتمدة على السيولة المتوافرة ومن منطلق توجهها الجديد، حاضنة (EFG EV Fintech) في مصر، مسرع أعمال للشركات الناشئة يركز على التكنولوجيا المالية وتمويلات رأس المال الجريء في المراحل المبكرة، كمشروع مشترك مع صندوق (Egypt Ventures) لاستثمارات رأس المال الجريء المدعوم من الحكومة المصرية. كما أطلقت المجموعة في ديسمبر/ كانون الأول من ذلك العام، تطبيق (valu) للشراء الآن والدفع لاحقًا، الذي يسمح للعملاء بالدفع مقابل المنتجات والخدمات، من خلال أقساط تصل إلى 60 شهرًا. وكان لدى التطبيق في العام الماضي، أكثر من 898 شريكًا من التجار، و170 ألف مستخدم. وقد بلغ إجمالي المعاملات 265 ألف معاملة بأكثر من 93 مليون دولار. كما بلغت الإيرادات التشغيلية الصافية للتطبيق نحو 7.1 مليون دولار في عام 2020، ارتفاعًا من 1.6 مليون دولار في عام 2019. كذلك تخطط المجموعة لإطلاق أعمال التطبيق في المملكة العربية السعودية. فيما توسعت المجموعة المالية هيرميس منذ ذلك الحين في رهاناتها الكبيرة في مجال التكنولوجيا المالية، بما في ذلك الشراكة مع شركة (PayTabs) السعودية الناشئة للمدفوعات في عام 2020، لإطلاق منصة (PayTabs Egypt). وصرح عبد العزيز الجوف، المؤسس والرئيس التنفيذي لـ (PayTabs): "كان فريقنا لتطوير وتوسيع الأعمال، يستكشف الفرص في شمال أفريقيا، بحثًا عن سوق مناسبة. وتمثل هذه الشراكة توسعًا متبادلًا في محفظة أعمالنا. لقد وسع تعاوننا مع منصة (valu) في تقديم خدمة

أكبر 3 شركات لإدارة الأصول في مصر

بلغ إجمالي الأصول المدارة
لأكبر 3 مؤسسات لإدارة
الأصول في مصر
6.9 مليار دولار
في عام 2020.



المجموعة المالية هيرميس

التأسيس: 1984
الأصول تحت الإدارة:
3.5 مليار دولار

مصر كابيتال

التأسيس: 2010
الأصول تحت الإدارة:
2 مليار دولار

الأهلي لإدارة الاستثمارات المالية (AFIM)

التأسيس: 1994
الأصول تحت الإدارة:
1.4 مليار دولار

الشراء الآن والدفع لاحقًا، على سبيل المثال، نطاق السوق، وفتح آفاقًا أوسع لمنصة (PayTabs Egypt) لتصبح هذه الشراكة طويلة الأجل ومربحة للطرفين".

على الجانب الآخر من الأعمال، نشطت المجموعة أيضًا في طرح الشركات الناجحة للتداول العام. ففي أغسطس/ آب 2019، كانت المجموعة المالية هيرميس المدير الوحيد للاكتتاب العام لمنصة "فوري" المصرية للمدفوعات الإلكترونية، التي تأسست في عام 2008. وتمت تغطية الاكتتاب بأكثر من 30 مرة، وفقًا لوكالة رويترز. فيما تولت هيرميس أيضًا دور مدير طرح مشترك للاكتتاب العام لشركة أرامكو السعودية، الذي يعد أكبر طرح عام أولي في التاريخ، وكان ذلك في عام 2019. في حين اختتمت الشركة في يوليو/ تموز 2020، دورها الاستشاري في عملية الطرح التالي لأسهم "فوري" بلغت قيمته 50 مليون دولار. كذلك عملت مديرًا مشتركًا في الاكتتاب العام الأولي لمجموعة الدكتور سليمان الحبيب الطبية السعودية للرعاية الصحية، الذي بلغت قيمته 700 مليون دولار. واختتمت في مارس/ آذار 2021، الاكتتاب العام الأولي لشركة الخريف لتقنية المياه والطاقة السعودية، بمبلغ 144 مليون دولار، وبوصفها حافظة للسجلات ومصدرًا للأوراق المالية.

فيما يواصل عوض خطط التوسع بكامل طاقته، ويتوقع المزيد من الاستثمارات في منظومة الشركات الناشئة في المنطقة مستقبلاً. ويضيف: "نحن متفائلون للغاية بمشهد الشركات الناشئة. حيث يقدم أكثر الأشخاص نكاه وكفاءة أفكارًا تحدث تغييرات كبيرة في مجالاتها". وفي الوقت نفسه، يسلك طريقه الخاص للتغيير، إذ لحسن حظ المجموعة المالية هيرميس، يبدو رئيسها التنفيذي بعد 23 عامًا من النمو والتطور، عازمًا على المضي قدمًا.

يقول مبهتمًا: "حتى عندما كنا محللين وحسب، ولم تكن نمتلك أي أسهم في المجموعة، كنا نشعر دائمًا بالانتماء إليها. كما يتملكننا إحساس بالفخر عند رؤيتها تعمل بشكل أفضل. يومًا ما، سيكون الشيء الصحيح الذي يجب فعله هو ترك الجيل الجديد من الشباب ليتولى المسؤولية، لكن تلك المهمة تقع على عاتقنا في الوقت الحالي".

Middle East
Forbes

stc Innovation, A Click Away

CORPORATE MARKETING REPORT

جرأة النمو في مسارات جديدة

تعمل (stc) على توفير مستقبل رقمي، من خلال الابتكار والاستثمار والمغامرة.

أفضل، وتحديداً، التركيز على خفة الحركة، وهندسة الجيل التالي، والعروض الرقمية، وتجربة العملاء. كما تسعى كجزء من استراتيجيتها، إلى تحقيق طموحاتها في تنمية عقلية رقمية، وتعظيم إمكانات القدرات الرقمية والتحليلية، والتحول إلى شركة تكنولوجيا رشيقة. لكن لا تكتفي الشركة بذلك، بل تسعى جاهدة إلى بناء طرق جديدة للعمل، وتعظيم عوائد المساهمين، من خلال تحويل التكاليف واستثمار الأصول، والتحول إلى نموذج يحتذى به عندما يتعلق الأمر بالاستدامة وحوكمة الشركات.

نقل المعلومات والخدمات والوسائط عبر الشبكة، لتقليل تكاليف التشغيل مع تحسين السرعة والتوافر. فيما كان للميزانية العمومية الجيدة، والتدفقات النقدية القوية، دور كبير في تسهيل هذه الاستثمارات، مما يمنح الشركة خيار الوصول إلى الديون لتمويل النمو. لطالما كان البقاء في المقدمة والتفكير في المستقبل، وتقديم تكنولوجيا الجيل التالي، جزءاً من قصة علامة (stc) التجارية، التي تهدف اعتماداً على قيمها وهويتها البصرية، إلى إلهام موظفيها لكسر الحدود واستكشاف فرص رقمية جديدة.

تعد (stc) المزود الرائد لخدمات الاتصالات في المملكة العربية السعودية، كما تنافس أكبر المشغلين في الشرق الأوسط. وتقدم الشركة خدمات البنية التحتية للخطوط الأرضية والثابتة، بالإضافة إلى خدمات الهاتف المحمول والبيانات للمستهلكين والشركات.

وقد أسست الشركة في 21 أبريل/ نيسان 1998، بوصفها شركة سعودية مساهمة بموجب مرسوم ملكي. وبحلول الشهر التالي، بدأت بتقديم خدمات الاتصالات في جميع أنحاء المملكة العربية السعودية. ثم حصلت في 29 يونيو/ حزيران من العام نفسه، على سجلها التجاري، وظلت مملوكة للدولة حصرياً، إلى أن باعت الحكومة حصة 30% من أسهمها في سبتمبر/ أيلول 2002. اليوم، تملك الحكومة السعودية حصة مسيطرة في (stc) تبلغ 70% من الأسهم، من خلال صندوق الاستثمارات العامة السعودي.

نجحت (stc) مؤخراً في توسيع أعمالها لتشمل: خدمات الهاتف المحمول والنطاق العريض، والحوسبة السحابية. كما تحقق الشركة السعودية معظم مبيعاتها في المملكة، لكنها تتوسع بنشاط في الأسواق الإقليمية الرئيسية، معتمدة على خبرتها في مجال الاتصالات، للاستفادة من فرص النمو الواسعة. وتستثمر الشركة حالياً في شبكات الجيل التالي، كذلك تعمل على الترقية إلى بنية قائمة على الحزم، حيث يمكن

«لقد مكن هذا النهج المبتكر علامة (stc) التجارية من تحقيق نمو كبير في مساحات انتشارها.»

عندما ننظر إلى علامة (stc) التجارية، فإن شخصية "المستكشف" هي الصورة الأصلية الأكثر ملاءمة للعلامة التجارية. حيث تتميز الشركة بالعزم على رسم آفاق جديدة واكتشاف عناصر جديدة، مما يجعلها كالمسافر الباحث عن مستقبل أفضل. كذلك تنطلق الشركة في مهمة لإضفاء الطابع الإنساني على وجود علامتها التجارية، وجعلها أكثر ملاءمة للعملاء والمستهلكين النهائيين. وتتميز بروح المغامرة، والسعي وراء الفرص، والانطلاق إلى حيث لا يجرؤ الآخرون، لتأخذ معها عملاءها جميعهم في رحلة استكشافية. ■

لقد مكن هذا النهج المبتكر العلامة التجارية من تحقيق نمو كبير في مساحة انتشارها، بالإضافة إلى نجاحها في الحصول على لقب المزود الرائد لخدمات الاتصالات في المملكة العربية السعودية. في حين تعود هذه الإنجازات، جزئياً، إلى رؤية الشركة الثابتة المتمثلة في "الحفاظ على مكانتها كرائد في المجال الرقمي والاتصالات، لتمكين المجتمع والاقتصاد من الازدهار، سواء في المملكة العربية السعودية أو خارجها".

وتعتمد استراتيجية (stc) الحالية على مبدأ "الجرأة" التي تتمثل في خلق قيمة تتمتع بكفاءة أكبر من أجل مستقبل

stc

**innovation,
a click away**



go further

التمكين الرقمي لرؤية المستقبل 2030

يشرح عليان الوتيد، الرئيس التنفيذي لمجموعة (stc) كيف تؤدي دورها في تشكيل المستقبل، في وقت تسعى المملكة العربية السعودية خلاله، إلى تحقيق رؤية الفرص والتمكين والتكنولوجيا المتقدمة.

كيف ستمكّن استراتيجية شركة (stc) للاستفادة من قطاع التكنولوجيا الناشئة، عملية التحول الرقمي في المملكة العربية السعودية، والإصلاحات التي تسعى رؤية 2030 إلى تقديمها؟ أشعر بالفخر الشديد تجاه العمل الذي نقوم به في (stc) الذي ساعدنا في المساهمة بدور كبير في عملية التحول السريع داخل المملكة العربية السعودية. إن رؤية 2030 في جوهرها تعبير جريء عن مستقبل السعودية. فيما تعمل قيادة المملكة على تنويع الاقتصاد بعيداً عن الاعتماد على النفط، وتنمية القطاعات الحيوية الأخرى، وتوفير المزيد من فرص العمل للشباب السعوديين. لذا تهدف حكومتنا من هذه الخطوة، إلى وضع حجر

رقمية قوية، بمثابة ميزة استراتيجية مهمة للشركة. وأظن أن أهم هذه التقنيات الناشئة، شبكات اتصال الجيل الخامس وإنترنت الأشياء والسحابة والذكاء الصناعي، وأنظمة الروبوتات وتحليلات البيانات. بالتالي، نستثمر بقوة في هذه المجالات، ولدينا خطط لمواصلة الاستثمار مستقبلاً. على سبيل المثال، أصبحت خدمة التكنولوجيا المالية الجديدة (stcpay) أحدث خدمة يونيكورن (أي تتعدى قيمتها 1 مليار دولار) في الشرق الأوسط، بقيمة 1.3 مليار دولار في نوفمبر/ تشرين الثاني 2020. وستساعد الخدمة حكومة المملكة على تحقيق هدفها المتمثل في مجتمع غير نقدي خلال مرحلة

اتخذت المملكة العربية السعودية إجراءات احترازية مكثفة للحد من تفشي الفيروس، الذي أصبح وباء عالمياً في فترة قصيرة. ولم تقتصر جهود المملكة في احتواء المرض على المستوى المحلي، بل امتدت مساعداتها إلى خارج حدودها خلال فترة قصيرة.

لقد أدى التحول إلى العمل عن بُعد والتعليم عبر الإنترنت، والخدمات الصحية عن بُعد والتجارة الإلكترونية، إلى زيادة حركة المرور على شبكتنا على نحو استثنائي. فواجهنا تحديات تتعلق بسعة الشبكة، وجودة الخدمة واستمرارية العمليات والوصول إلى خدمات العملاء. في حين أن الكثير من نجاحنا في التعامل مع هذه الحركة المتزايدة، كان بسبب استثمارنا في الأدوات. وأظن أن السبب الأكبر لنجاحنا، وسبب رضا عملائنا، كان باستثمارنا في البرامج الاستراتيجية. كما ساعدتنا هذه البرامج على تقديم خدمة أفضل لعملائنا من خلال القنوات الرقمية.

ولا تنس أن الشركة تأثرت بالفعل كغيرها من الشركات نتيجة تفشي الجائحة، لكننا فخورون بالطريقة التي تعاملنا بها مع هذا الأمر. وبوصفنا أداة تمكين رقمية، تمكنا من الاستجابة بسرعة وكفاءة، وضمان حصول عملائنا على خدمات رقمية بالمستوى الذي يحتاجون إليه. كما كنا مستعدين لأي زيادة مفاجئة في الطلب بفضل تخطيطنا المستقبلي الحكيم.

فيما ارتفع الطلب على التعليم عبر الإنترنت بنسبة 1000%، وارتفع الطلب على الخدمات الصحية عن بُعد بنسبة 177%. بالإضافة إلى أن الارتفاع الكبير في حركة التجارة الإلكترونية، زاد من حركة المرور على البنية التحتية لشبكتنا. مما أدى إلى تحديات كثيرة تتعلق بسعة الشبكة وجودة الخدمة، والعمليات عن بُعد، والحاجة إلى تقديم خدمات العملاء

تحديث الاقتصاد. بينما حققت الخدمة نجاحاً كبيراً للغاية، ونحن نتطلع بالفعل إلى طرحها في بلدان أخرى، بما في ذلك البحرين والكويت والإمارات العربية المتحدة.

اليوم، يستمتع عملاؤنا باستخدام التكنولوجيا الرقمية أكثر من أي وقت مضى، بفضل التقدم التكنولوجي الهائل. وإننا نحرص على تقديم منتجات وخدمات تثري حياة الناس.

نتيجة تفشي فيروس كورونا في جميع أنحاء العالم، تحولت العديد من جوانب الأعمال والتعليم إلى المنصات الإلكترونية. ماذا فعلت شركة (stc) لتسهيل هذه العملية على عملائها في السعودية؟

الأساس لمستقبل المملكة. ويعتمد جزء كبير من هذه العملية، على رقمنة الصناعات والمؤسسات والخدمات العامة وتجارة التجزئة. ولتحقيق ذلك، تحتاج المملكة إلى بنية تحتية تقنية قوية، وخدمات رقمية متطورة من بين الأفضل في العالم. مؤخراً، برزت جميع القطاعات القائمة على التكنولوجيا داخل المملكة وبدأت تؤدي دورها.

في حين تبرز (stc) وشركات الاتصالات الأخرى، كعوامل تمكين رئيسية للاقتصادات الرقمية، وهي ضرورية في عملية تحويل الصناعات والأعمال وأنماط الحياة بسرعة. ويعد هذا التحول في الاقتصاد، من الاعتماد على النفط إلى اقتصاد يعتمد على بنية تحتية

المتصدرين، والعثور عمومًا على آخر الأخبار والمستجدات في عالم الألعاب. وتعد الألعاب والرياضة الإلكترونية أحد القطاعات التي ستواصل النمو لفترة طويلة، لذلك يسعدنا أن نكون جزءًا منها. وفي الواقع نحن نلعب دورًا كبيرًا في تحويل صناعة الألعاب في الشرق الأوسط، من خلال ربط مزودي خدمات الألعاب باللاعبين، لضمان حصولهم على أفضل تجربة لعب ممكنة. وتهدف رؤيتنا إلى قيادة قطاع الألعاب في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. كما أظن أن المنصة ستساعدنا على ذلك في وقت قريب.

يمثل الأمن السيبراني تحديًا لشركات الاتصالات في جميع أنحاء العالم. ما هو نهجك لضمان بيئة رقمية شفافة وأمنة؟ ضخت (stc) استثمارات كبيرة لتطوير التكنولوجيا، وتنمية المواهب في أعمالها المتعلقة بخصوصية البيانات والأمن السيبراني. وينصب التركيز الرئيسي على الفهم الواضح للتهديدات والمخاطر التي يواجهها جميع أصحاب المصلحة لدينا، والعملاء باختلاف مناطق سكنهم، من منظور السرية والنزاهة والتوافر والخصوصية والأمان والمرونة. بينما يواجه كل عميل ومستفيد مجموعة محددة من التهديدات والمخاطر الفريدة للأمن السيبراني.

لذا تعمل فرق الأمن السيبراني لدينا بجد، لتحديد هذه التهديدات والمخاطر ونقاط الضعف. وتستخدم هذه الفرق أحدث وسائل مراقبة الدفاع السيبراني على مدار الساعة طوال أيام الأسبوع، واختبار نقاط الضعف والاختراق، ومطاردة التهديدات، بالإضافة إلى تطبيق ممارسات الحوكمة والمخاطر والامتثال، بما في ذلك الحصول على دعم من الفرق المتخصصة.

وفي وقت سابق من هذا العام، أطلقت الشركة زراع الأمن السيبراني،



«فخورون بأننا من بين أكبر 44 شركة رقمية في العالم، وأقوى شركة اتصالات في الشرق الأوسط.»

أما (stcpay) فهي محفظة رقمية، ليست ذات فائدة كبيرة لعملائنا فقط، لكنها أيضًا تتماشى مع هدف رؤية المملكة 2030 المتمثل في تقليل المعاملات النقدية. وكان الإطلاق علامة فارقة حقيقية لشركتنا، كما سررت بالطريقة التي تم بها تطويرها وتسليمها لعملائنا. كذلك حققت (stcpay) لقب "يونيكورن" بعد أن أصبحت "ويسترن يونيون" مساهمًا بنسبة 15% في الشركة، مما رفع من قيمتها إلى أكثر من مليار دولار. وتعني الصفقة أيضًا أنه يمكن لمستخدمينا إرسال الأموال إلى أكثر من 200 دولة حول العالم.

فيما تعد (stcplay) منصتنا المخصصة للرياضات الإلكترونية والألعاب. وعبرها يستطيع اللاعبون المحترفون واللاعبون العاديون التنافس في البطولات، والتفاعل مع لاعبين آخرين، ومراقبة

وخدمة العملاء عبر القنوات الرقمية. لكن (stc) وفرت للعملاء الوصول إلى المنصات التعليمية والصحية مجانًا خلال هذه الفترة الصعبة.

تقدم (stc) العديد من الخدمات المختلفة فضلًا عن الاتصالات. هل يمكنك إخبارنا بالمزيد عن هذه الخدمات، وكيف تدعم هدف الشركة العام المتمثل في أن تكون رائدة خلال مرحلة التحول الرقمي؟

أعادت الشركة تحديد هويتها في عام 2017 حين قررت تدشين استراتيجية "جريئة". وأوضحت أنها لا ترى نفسها كمشغل اتصالات فحسب، بل كعمد رقمي يقدم خدمات رقمية في مختلف المجالات الحيوية. وقد كان من الرائع أن نرى كيف استقبل عملاؤنا مشاريعنا الجديدة في القطاعات الأخرى. وبهذا أطلقت المجموعة نظامين رئيسيين هما: (stcpay) و (stcplay).

العربية السعودية، ومساعدة المملكة على تحقيق رؤية 2030، إلا أن (stc) ليس لديها خطط للتباطؤ، فيما يتعلق بالعمل على توفير آخر تطورات التكنولوجيا الرقمية. بهذا نشعر أن لدينا دورًا رئيسيًا نقدمه في نجاح مستقبل البلدان التي نعمل فيها، من خلال تقديم أحدث الخدمات التي يمكن أن تساعد الشركات والأفراد على الازدهار خلال الأعوام المقبلة.

ما هي الفرص المتاحة لتمكين المرأة في قطاع تقنيات الاتصالات داخل المملكة العربية السعودية؟

يعد تمكين المرأة جزءًا أساسيًا من استراتيجيتنا الشاملة. وقد نجحنا بالفعل في ترجمة هذه الكلمات إلى نتائج ملموسة، من خلال تطبيق أساليب عديدة، على سبيل المثال: اتخذنا خلال 5 أعوام، خطوات جريئة نحو جذب وتوظيف المزيد من النساء في جميع الشركات التابعة وجميع المستويات عبر مجموعة (stc).

ولدينا اليوم أكثر من 3 آلاف موظفة، يمثلن 22.6% من القوة العاملة للمجموعة. كما أنشأنا لهن مجلسًا خاصًا بهن، وهو المجلس النسائي في الشركة. كما نبذل أقصى جهد ممكن لضمان حصول موظفاتنا على التدريب الذي يحتجنه، لنمهد لهن الطريق ويصبحن قائدات في المستقبل ومتخصصات في مختلف المجالات الحيوية، خلال الفترة القادمة مثل: الحوسبة السحابية والأمن السيبراني والبنية التحتية. نحن نؤمن بأهمية الاستثمار في موظفينا، ومنحهم أفضل الفرص لتطوير مهاراتهم ومعرفتهم. ■

العربية السعودية، هي النظر إلى جوهر هويتنا. وتتمثل رؤيتنا في تقديم خدمات ومنصات مبتكرة لعملائنا، مع تمكين التحول الرقمي في المملكة والأسواق التي نعمل فيها.

لقد حفزنا طموح (stc) للمساهمة في تسهيل برنامج التحول الرقمي في المملكة، على تحويل أنفسنا من مشغل اتصالات إلى مشغل رقمي متقدم. كما حققنا العديد من قصص النجاح اليوم في التحول الرقمي وإدارة واجهة برمجة التطبيقات، والبيانات الضخمة والخدمات السحابية والأمن السيبراني. إننا في وضع يسمح لنا بالتعاون مع الحكومة والقطاع الخاص، لتحقيق الركائز الأساسية الثلاثة لرؤية 2030 بنجاح: المجتمع الحيوي، والاقتصاد المزدهر، والوطن الطموح. وعلى الرغم من جهودنا المستمرة لتحسين الاتصال الرقمي في المملكة

(SIRAR)، التي ستساعد في تأمين الأعمال ضد التهديدات، وستكون مفيدة بشكل خاص مع نمو الطلب على الخدمات الرقمية. وبينما تحولت العديد من الشركات إلى الخدمات الرقمية خلال الجائحة، يمكن لشركة الأمن السيبراني تقديم مجموعة واسعة من الحلول التي تحمي من الهجمات، وتكتشف نقاط الضعف قبل أن تصبح تهديدًا.

تم تصنيف (stc) مؤخرًا كواحدة من أكثر العلامات التجارية نفوذًا في المملكة العربية السعودية. فكيف حققت هذا النجاح، وكيف يعكس ذلك استراتيجية عملكم؟

فخورون بأننا من بين أفضل 44 شركة رقمية في العالم، وأقوى شركة اتصالات في منطقة الشرق الأوسط. إن أفضل طريقة لفهم كيف أصبحنا إحدى أكثر العلامات التجارية تأثيرًا في المملكة

«نعمل بجد لضمان حصول موظفاتنا على التدريب الذي يحتجنه، ليصبحن قائدات في المستقبل.»



stc

www.stc.com.sa

الاستعداد لمستقبل الجيل الخامس

يرى النائب الأعلى للرئيس لوحة التقنية والعمليات في (stc) هيثم بن محمد الفرج، أن تقنية الجيل الخامس (5G) تعد جزءاً حيوياً من المستقبل الرقمي العالمي. ويوضح لنا كيف تتصدر شركة (stc) مقدمي هذه التقنية الجديدة.



ما هي خطط (stc) المستقبلية من حيث طرح خدمات تقنية الجيل الخامس في المملكة العربية السعودية؟

نخطط لضمان وصول كل شخص في السعودية إلى خدمات الجيل الخامس (5G) بصرف النظر عن أماكن انتشارهم في المملكة. وستكون تقنيتنا من بين أكثر التقنيات تقدماً في العالم.

لدى (stc) حالياً أكثر من 6 آلاف موقع لتقنية الجيل الخامس في 75 مدينة في المملكة، مما يمنحنا أوسع تغطية لشبكات (5G) في السعودية، بما يعادل 37% من تغطية السكان. فيما نخطط لمزيد من الاستثمار في هذه التقنية، من أجل توسيع قدرة الشبكة على التعامل مع متطلبات حركة المرور المستقبلية. ونحن متحمسون للغاية بالمستقبل، ونعلم أننا سنحقق لعملائنا نتائج لم يروها من قبل.

لقد تغير العالم في فترة زمنية قصيرة للغاية، حيث غيرت الجائحة العالمية الطريقة التي نفكر ونتصرف ونتفاعل بها. ونحن نعيش الآن في مرحلة انتقالية شهدت زيادة كبيرة على الطلب الرقمي. أما القيود المفروضة في جميع أنحاء العالم فتعني زيادة اعتماد الناس الآن، أكثر من أي وقت مضى، على التكنولوجيا في حياتهم اليومية.

فنتيجة لعمليات الإغلاق والتباعد الاجتماعي، ارتفع الطلب على ألعاب الهاتف المحمول والإنترنت بشكل كبير. كما زادت خدمات البث عبر الإنترنت، مما يعني أنه أصبح علينا أن نكون جاهزين لتلبية احتياجات ومتطلبات عملائنا

تعد تقنية الجيل الخامس أساسية لتحقيق رؤية السعودية 2030. كما نخطط لجعل تقنية (5G) متاحة في المناطق النائية والريفية التي لم تشهد من قبل سرعات إنترنت مماثلة. لذا لدينا دور حيوي في تحسين مستقبل السعودية، ونحن نأخذ هذه المسؤولية على محمل الجد.

المتزايدة. كذلك الاستعداد لمستقبل رقمي، حيث ينبغي أن يكون الإنترنت أسرع وأكثر موثوقية. وفي (stc) كنا منشغلين بتغيير شكل القطاع في الشرق الأوسط، وتحويل المنطقة إلى أحد المراكز الرقمية الرائدة، من خلال ريادة التحول الرقمي. في حين

إن تقنية الجيل الخامس ليست مناسبة للألعاب والخدمات الترفيهية فقط، بل ستستفيد منها قطاعات عدة مثل: الزراعة والتصنيع والخدمات اللوجستية، فضلاً عن الشركات والمدارس والمنازل. فعبر هذه التقنية قد يصبح العمل من المنزل هو القاعدة بدلاً من الاستثناء، وقد تعزز من تجربة التعليم المنزلي لتصبح أكثر نجاحاً بدون أي تأخير في مكالمات الفيديو. كما ستقدم تقنيات الواقع المعزز والافتراضي أيضاً حلولاً جديدة.

كيف يتبنى كل من المستهلكين والشركات تقنية الجيل الخامس؟ وما هي فوائدها، وكيف يمكن للشركات الاستفادة منها؟
يستخدم بالفعل أكثر من مليون شخص تقنية الجيل الخامس في السعودية. لذا نحن نعلم أنها لقيت استقبلاً جيداً من قبل عملائنا. كما شهدنا حتى الآن نموًا بنسبة 160% في حركة مرور شبكات الجيل الخامس، التي شكلت 10% من إجمالي حركة المرور في شبكات الهاتف المحمول في الربع الأول من عام 2021.

«افتتحنا مؤخرًا مركز تحكم بالعمليات الرقمية، وهو الأكبر في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، إذ يتسع ليشمل نحو 2300 موظف.»

نحن نعمل على تطوير حالات استخدام تقنية (5G). ومثال ذلك: لدينا شبكة (5G) آمنة لعميل واحد، توفر اتصالاً سريعاً للغاية، وزمن انتقال منخفضاً وأمنًا للموظفين. في حين نعمل على تطوير حلول الاتصالات والمؤتمرات عبر الفيديو التي تعتمد على تقنية الهولوجرام. كما طورنا منصة إنترنت الأشياء الخاصة بنا، لتسريع الثورة الصناعية الرابعة في القطاع. ونعمل كذلك على توفير البنية التحتية لخدمة احتياجات الاتصالات للحجاج أثناء موسم الحج، ومساعدة السلطات في تحليل وإدارة حركة الحشود. نحن نعلم أن العالم في تغيّر دائم، ويسعدنا أن نؤدّي مثل هذا الدور المهم في تشكيل مستقبل المملكة العربية السعودية، ومنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. ■

اليوم يعيش الناس حالة من التواصل الرقمي لم نشهدها من قبل. وعلى سبيل المثال: يستخدم الأشخاص منصتنا للتكنولوجيا المالية (stcpay) لإجراء المعاملات من محافظهم الرقمية بدلاً من استخدام النقود التقليدية. ويستخدم اللاعبون (stcplay) للعب والتفاعل مع إمكانية اتصال مذهلة. فيما مكننا تقنية الجيل الخامس من الدخول في شراكة مع شركات مثل (Diz-) (mo) التي سنطلق بالتعاون معها منصة البيت الذكي في مدينة نيوم المستقبلية. حيث ستضم هذه المدينة الجديدة العلوم الرقمية التي تعمل بالطاقة المتجددة على نطاق واسع لا مثيل له في أي مدينة أخرى في العالم. وبفضل تقنية الجيل الخامس، أصبحت المدينة قادرة على وضع مثل هذه الخطط الطموحة، التي ستغير ملامح التكنولوجيا الرقمية. في حين ستتيح الشراكة بين (Dizmo) و (Fitbit) من خلال التكامل مع الأجهزة الصحية، إقامة علاقة رقمية في الوقت الفعلي، مع ضمان متابعة الأطباء لصحة الأشخاص بصورة مستمرة.

لقد افتتحنا مؤخرًا مركز تحكم بالعمليات الرقمية، وهو الأكبر في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، إذ يتسع ليشمل نحو 2300 موظف. ويشمل المركز منظومة متقدمة من العمليات الرقمية في مجالات عدة، كالمحاكاة وإدارة البنية الرقمية والأزمات الرقمية وإعادة الابتكار، ضمن مجموعة من الحلول الرقمية. إنها تضع حجر الأساس لشركة (stc) لتصبح مركزًا إقليميًا، حيث تقدم خدمات رقمية لا مثيل لها، مع تشغيل أكبر البوابات الدولية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. كما أن المركز مزود بأحدث أنظمة الحماية والتوزيع، المستخدمة لأول مرة في المنطقة، لتأمين منظومة خدمات الشركة، وحلول نقل خدمات البيانات والدوائر الصوتية لكافة العملاء. وسيصبح مساحة رقمية حيوية في الأعوام القادمة.

كذلك دشنا 3 مراكز بيانات ضخمة في الرياض وجدة والمدينة، بتمويل يبلغ 266.6 مليون دولار. وتشمل هذه المراكز أكثر من 150 وحدة مجهزة تجهيزاً كاملاً بالطاقة وإدارة الحرارة والبنية التحتية لتكنولوجيا المعلومات، التي توفر طاقة حيوية لتقنية المعلومات بقدرة 10.8 ميغاوات (مع جاهزية للتوسع) قابلة للوصول إلى 16.8 ميغاوات. فيما اكتملت المرحلة الأولى من المشروع مع اتصال مراكز البيانات الجديدة في جدة والمدينة المنورة عبر الإنترنت. في حين ستوفر المرحلة الثانية، التي ما زالت قيد الإنشاء بالفعل، 4 مراكز بيانات إضافية جديدة في مواقع استراتيجية في جميع أنحاء المملكة، ليصل إجمالي الطاقة الحيوية لتقنية المعلومات إلى 40.8 ميغاوات. وتعد هذه خطوات مهمة، لا تمنحنا ثقة كبيرة في ما نقوم به وحسب، بل تُظهر أيضًا للعملاء والمساهمين أن (stc) تعمل على تعزيز مكانتها في مجال الاتصالات الرقمية لتصبح أكبر مما هي عليه بالفعل.

stc

www.stc.com.sa

الاستعداد للمستقبل

يعد الأفراد أساس النجاح المستدام في الشركات. وهذا الأمر يدركه على نحو جيد النائب الأعلى للرئيس للشؤون المؤسسية في (stc) عبدالله بن عبدالرحمن الكنهل، كما يوضح لنا كيف تحافظ الشركة على معاييرها المطبقة.



في ظل هذا التوسع السريع، كيف تضمن أن (stc) تقدم حلولاً رقمية مستدامة؟ نحن ملتزمون بتقديم خدمة صديقة للبيئة قدر الإمكان. لذلك ندمج الممارسات المستدامة في كل جانب من جوانب أعمالنا. ولكوننا شركة كبيرة توفر الحلول الرقمية، علينا واجب تجاه بلدنا وعملائنا لضمان عملنا بطريقة مستدامة.

لدينا إطار عمل للاستدامة، يركز على 7 مجالات رئيسية، هي: ممارسة الأعمال بنزاهة، وتعزيز الآثار الاقتصادية، وإثراء حياة المجتمعات وتجارب العملاء، وتعزيز القدرة على الوصول إلى التكنولوجيا والاتصال، وتحفيز الفرص الرقمية المبتكرة، وتمكين قوانا البشرية، والاهتمام بالبيئة.

كذلك نعمل على تنفيذ استراتيجيتنا الممتدة لـ 3 أعوام، من خلال الارتقاء بالمعايير الإقليمية للشفافية. ومن المهم بالنسبة إلينا أن نبني على ثقة عملائنا الحاليين والمحتملين، حتى نتمكن من مواصلة الازدهار.

نريد ضمان تقدم (stc) لتصبح الشركة الرائدة فيما يتعلق بالاستدامة والأداء. حيث لن يواصل الاقتصاد السعودي في الازدهار سوى بدعم من شركات الاتصالات والبنية التحتية الرقمية. لذا نحن ندرك جميعاً أننا بحاجة إلى أن نكون مسؤولين في أنشطتنا الاقتصادية.

حققت الشركة الكثير من الإنجازات في فترة زمنية قصيرة، فما هي الأهداف الأخرى التي حدتها (stc) للأعمال؟

بسيطة وسهلة الاستخدام، لكنها تقدم تجربة لا مثيل لها. نحن ملتزمون أيضاً بتعزيز استخدام المسؤول للتكنولوجيا. ونتحمل مسؤولية ضمان استخدام عملائنا للخدمات بحكمة ومسؤولية.

رحلتنا بدأت للتو، وبينما تطورنا سريعاً، فهذه ليست سوى بداية قصتنا. بالطبع، نحن ملتزمون بتوفير الخدمات لعملائنا، وهذا جانب مهم من مستقبلنا القريب. حيث نواصل حماية عملائنا وتزويدهم بخدمات رقمية من الدرجة الأولى، لتكون

المملكة. فإذا أردنا أن نكون ضمن المراكز الرقمية الرائدة في العالم للأجيال القادمة، علينا تعزيز الجيل التالي من المتخصصين الرقميين وتطويرهم. أما في (stc) فكل ما نقوم به جلب المواهب الناشئة، من خلال برنامج أكاديمية (stc) الذي بدأنا العمل عليه منذ عام 2018.

وعلى مدار العام الماضي، شهدنا مدى السرعة التي يمكن أن تتغير بها الأمور، وكيف يجب أن نكون مستعدين للتكيف ومواجهة التغيير. وهذا هو سبب تركيزنا الكبير على تحسين مهارات موظفينا. حيث لا يمكن لأي اقتصاد أن يزدهر من دون الاستثمار في الأفراد. كما نعتقد أن المواهب البشرية ستقود الثورة الرقمية.

في حين تعد إحدى الطرق التي نشجع بها الشباب على التفكير خارج الصندوق، هي من خلال نظام (In-) (spireU) التابع لشركة (stc) الذي يوفر لرواد الأعمال الشباب والشركات الناشئة الدعم، حتى يتمكنوا من رؤية أفكارهم تتحول إلى حقيقة. وقد ساعد البرنامج 28 شركة ناشئة، ووفر أكثر من 160 ألف فرصة عمل حتى الآن.

كذلك ساعدت علاقات (stc) القوية مع الجامعات الرائدة في السعودية، جنباً إلى جنب مع المؤسسات الدولية المرموقة، في اكتشاف المواهب وإلهام الشباب. فضلاً عن ذلك، تقدم الشركة تدريباً داخلياً لأولئك الذين يتطلعون إلى اكتساب خبرة حقيقية في هذا المجال. وفي النهاية، نحن نؤمن بقيمة الأفراد، ونؤمن ببناء الجيل التالي من المبتكرين الرقميين، المستعدين ليصبحوا قادة مستقبل السعودية. ■

stc

www.stc.com.sa

الرئيسيين، والرؤى الاستراتيجية الوطنية والإقليمية، وأهداف الأمم المتحدة للتنمية المستدامة. بينما نستخدم الإطار لتحسين عملياتنا وأدائها.

في عام 2020، أنشأنا أيضاً لجنة الاستدامة، التي تبقي مجلس الإدارة مطلعاً على قضايا الاستدامة، وتساعد في إظهار التزام الشركة بالاستدامة على أعلى مستوى مطلوب. وتتابع المخاطر والفرص البيئية والاجتماعية والحوكمة (ESG) وتشرف على سلوك (stc) وسمعتها.

هل يمكن أن تحدثنا عن مشاركة (stc) في مشروع مدينة نيوم الذكية؟

يعد مشروع نيوم من أهم المشاريع التي تنفذها السعودية. ويسعدنا أن نشارك في مثل هذا المشروع الرائع، حيث ستعتمد المدينة بشكل كبير على التكنولوجيا الذكية، وستكون واحدة من

ومن ضمن الأشياء التي نحرص عليها بشكل كبير، القدرة على تقديم أفضل الخدمات الرقمية للجميع بأسعار مناسبة. حيث نرى أن المستقبل مشرق للغاية في السعودية، ونريد المساهمة في هذا المستقبل، من خلال ضمان قدرة وصول الأفراد إلى التكنولوجيا من أي مكان في المملكة، وأن هناك باقات وعروضاً تناسب الجميع.

كما نسعى أن يُعترف بشركة (stc) في جميع أنحاء المنطقة، ليس لكونها عاملاً ناجحاً للتمكين فقط، بل أيضاً بوصفها المنصة الرقمية الأولى للخدمات، مثل: التعليم عبر الإنترنت، والخدمات الحكومية، والحلول الموفرة للطاقة. على الصعيد الداخلي، تركز (stc) جهودها لتوفير بيئة عمل ممتازة لموظفينا، بما يمكنهم من العمل بأكثر قدر ممكن من الكفاءة، مع الحفاظ على

«رحلتنا بدأت للتو، وبينما تطورنا سريعاً، فهذه ليست سوى بداية قصتنا.»

أكثر المدن تقدماً في العالم. وفيما يتعلق بمشاركة (stc) سنعمل على تطوير البنية التحتية التي تزود نيوم بالتقنيات التي تحتاج إليها. يشمل ذلك تنفيذ شبكة الجيل الخامس (5G) الخاصة بنا، في حين ستكون المدينة قائمة بشكل كامل على التكنولوجيا، بما في ذلك إنترنت الأشياء، وتحليلات البيانات، والواقع الافتراضي، والواقع المعزز، والمنازل الذكية، والمركبات ذاتية القيادة، فضلاً عن خدمات الأمن في نيوم.

ما الخطوات التي تتخذها (stc) لتطوير الجيل القادم من الرواد الرقميين؟

تعد السعودية إحدى أكثر دول العالم التي تضم عدداً كبيراً من الشباب، حيث العديد من الأشخاص المهتمين بالمجال الرقمي، والحريصين على التعلم والمشاركة في الثورة الرقمية التي تحدث في جميع أنحاء

مستويات عالية من رضا الموظف. وإيمان شركتنا بموظفيها، استثمرنا بالفعل بكثافة في القوى العاملة لدينا، للتأكد من أنهم يتمتعون بمهارات عالية، تعد الأفضل في هذا المجال. فيما نركز أيضاً بشكل كبير على المساواة بين الجنسين، ونضمن تقسيم القوى العاملة لدينا بالتساوي بين الموظفين الذكور والإناث.

لدى شركة (stc) إطار عمل للاستدامة في أعمالها. هل يمكنك توضيح كيفية تطبيق هذا الإطار العملي، وما هي الإجراءات الأخرى التي تتخذها الشركة داخلياً للقيام بدورها في البيئة؟

تعد اعتبارات الاستدامة جزءاً من عملية صنع القرار لدينا عبر المنظمة بأكملها. فعند تطوير إطار عمل الاستدامة، أخذنا في الاعتبار اهتمامات أصحاب المصلحة

30 BIGGEST ASSET MANAGERS

أكبر 30 شركة لإدارة الأصول في الشرق الأوسط 2021

المنهجية

لإعداد القائمة، صنّف فريق بحوث فوربس الشرق الأوسط الشركات، بناءً على قيمة إجمالي أصولها تحت الإدارة، وفقاً للأرقام في نهاية ديسمبر / كانون الأول 2020.

- جمعنا معلومات عن شركات إدارة الأصول في الشرق الأوسط من الاستبيانات والبيانات تم الإفصاح عنها من خلال البيانات والقوائم المالية للشركات وهيئات الأسواق المالية.
- نظرنا في الشركات التي لديها مقرات في الشرق الأوسط فقط. واستبعدنا الشركات التابعة للشركات الدولية.
- استبعدنا أيضاً صناديق الثروة السيادية، وصناديق رأس المال المخاطر، وشركات الاستثمار المملوكة لعائلات.
- تم الأخذ في الاعتبار الأصول المدارة للشركات التي تضم كل الأصول الائتمانية التي يستثمرها مديرو الأصول بالنيابة عن العملاء والتي تتضمن صناديق الاستثمار في الأسهم والسندات وإدارة المحافظ الخاصة والصناديق العقارية والأسهم الخاصة.

أسست دول المشرق وشمال أفريقيا أسواقها المالية قبل دول مجلس التعاون الخليجي. فقد أسست بورصتا الإسكندرية والقاهرة في عامي 1902 و1904 على التوالي، وأطلقت المغرب بورصة الدار البيضاء في عام 1929. فيما بدأت السوق المالية السعودية (تداول) بشكلها الحالي في عام 2007. مع ذلك، فإن (تداول) اليوم تعد أكبر سوق للأوراق المالية في المنطقة العربية، بقيمة سوقية تتجاوز مجموع قيمة الأسهم في الأسواق الأخرى.

وعلى مدى العقدين الماضيين، اتخذت دول مجلس التعاون الخليجي إجراءات عديدة، وشهدت قطاعاتها المالية تحولاً كبيراً. كذلك أنشأت المملكة العربية السعودية هيئة السوق المالية في عام 2003، مما ساعد على تشكيل قطاع الخدمات المصرفية الاستثمارية وإدارة الأصول. فيما أسست الإمارات وقطر مناطق مالية وبنية تحتية تنظيمية عالمية، مما ساهم في بناء قاعدة أساس متينة للأسواق المالية. بالإضافة إلى ذلك، فإن الاكتتاب العام لشركة أرامكو السعودية، الذي يعد أكبر طرح عام أولي في العالم، ساهم في توجيه الدفعة نحو الأسواق المالية في المنطقة.

في حين تعد شركات إدارة الأصول أحد أدوات الأفراد لاستثمار مدخراتهم، حيث يستثمر مديرو الأصول رؤوس أموال العملاء في الشركات المدرجة في الأسواق المالية، والسندات، بالإضافة إلى العقارات واستثمارات الأسهم الخاصة. ويستخدمون خبراتهم لتحقيق أقصى عوائد ممكنة لعملائهم، كما يعمل معظمهم وسطاء لعملائهم للاستثمار المباشر، وتقديم الخدمات المصرفية الاستثمارية والخدمات الاستشارية الأخرى.

في قائمتنا الأولى لأكثر 30 شركة لإدارة الأصول في الشرق الأوسط 2021، تهيمن المملكة العربية السعودية على القائمة، من خلال 16 شركة، تليها الإمارات العربية المتحدة بـ 5 شركات، والبحرين ومصر عبر 3 شركات لكل منهما. أما شركة الأهلي كابيتال فتتصدر القائمة، حيث تبلغ الأصول المدارة من خلالها أكثر من 50 مليار دولار، تليها إنفستكوروب البحرينية.

To nominate yourself or someone else for our lists, email: info@forbesmiddleeast.com

Discover new ways to take your business further

With our limitless desire for finding innovative ideas, global network, customer focus and technology, we constantly strive to move your business forward. From international and domestic deliveries, freight forwarding, logistics and warehousing to records management, e-commerce solutions and online shopping and shipping solutions, there's always Aramex!



aramex
delivery unlimited

aramex.com

أكبر 30 شركة لإدارة الأصول في الشرق الأوسط 2021



2. إنفستكورب

الرؤساء التنفيذيون المشاركون:
حازم بن قاسم وريشي كابور

الدولة: البحرين تاريخ التأسيس: 1982

إجمالي الأصول المدارة: 35 مليار دولار

لدى شركة إنفستكورب أصول تحت إدارتها بلغت 35 مليار دولار في عام 2020. كذلك ارتفعت الأصول العقارية المدارة بنحو 5% العام الماضي، لتصل إلى 6.4 مليار دولار في يونيو/ حزيران 2020. فيما سجلت الشركة صافي أرباح قدرها 29 مليون دولار في الربع الثالث من العام المالي 2021 المنتهي في مارس/ آذار 2021، مقارنة بخسائر قدرها مليوني دولار في الفترة نفسها من العام السابق. في حين ساهمت الشركة بـ25 ألف فنانق لوجه و65 ألف من الأطقم الطبية، بالإضافة إلى تبرعها بمبلغ مليون دولار للمؤسسة الملكية للأعمال الإنسانية في البحرين، لدعم جهودها في مواجهة الجائحة.



1. الأهلي كابيتال

الرئيس التنفيذي: راشد شريف

الدولة: السعودية تاريخ التأسيس: 2007 إجمالي الأصول المدارة: 50.4 مليار دولار

تأسست الأهلي كابيتال عام 2007 كذراع استثماري للبنك الأهلي التجاري. وبلغت قيمة الأصول تحت الإدارة لدى الشركة 50.4 مليار دولار في عام 2020. فيما ستكمل الأهلي كابيتال وسامبا كابيتال عملية اندماجهما في الربع الثالث من العام الحالي، لتشكيل أكبر بنك لإدارة الأصول والوساطة في الأوراق المالية والاستثمار في المملكة العربية السعودية. وقد سبق أن تولى الرئيس التنفيذي للأهلي كابيتال، راشد شريف، رئاسة الإدارة العامة للاستثمارات السعودية في "صندوق الاستثمارات العامة السعودي" في الفترة من عام 2017 إلى 2020.

3. الإنماء للاستثمار

الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب: مازن بن فواز بغدادي

الدولة: السعودية تاريخ التأسيس: 2009

إجمالي الأصول المدارة: 18 مليار دولار

هي الذراع الاستثمارية لمصرف الإنماء. وقد بلغت إجمالي أصولها تحت الإدارة 18 مليار دولار في عام 2020، بزيادة 9% مقارنة بعام 2019. كما سجلت الشركة أرباحًا بلغت حوالي 85.8 مليون دولار، وإيرادات بلغت 128.4 مليون دولار في عام 2020، بزيادة قدرها 34% و29% على التوالي، مقارنة بعام 2019. وفي مارس/ آذار 2021، وقعت شركة الإنماء للاستثمار اتفاقية مع شركة عقارات التجزئة الخاصة بصندوق الإنماء المحمدية العقاري، لتطوير مجمع تجاري مفتوح على مساحة حوالي 41 ألف متر مربع في مدينة الرياض.



6. شعاع كابيتال

الرئيس التنفيذي للمجموعة: جاسم الصديقي

الدولة: الإمارات تاريخ التأسيس: 1979

إجمالي الأصول المدارة: 14 مليار دولار

تأسست شعاع كابيتال في البداية تحت اسم الشركة العربية للاستثمارات العامة، ثم تغير اسمها إلى شعاع كابيتال عام 2001. وفي عام 2016، استحوذت مجموعة أبو ظبي المالية على حوالي 48.4% منها، مما جعل المجموعة المالية مساهمًا رئيسيًا. وبلغت الأصول تحت إدارة شعاع كابيتال نحو 14 مليار دولار في عام 2020. كما بلغت قيمة إجمالي أصول الشركة 1.7 مليار دولار، في مارس/ آذار 2021، بزيادة قدرها نحو 2% مقارنة بشهر ديسمبر/ كانون الأول 2020. وفي يناير/ كانون الثاني 2020، قادت الشركة عملية إصدار صكوك مدتها 5 أعوام لمجموعة جي إف إتش المالية بقيمة 300 مليون دولار، و زاد حجم الاكتتاب فيها عن 700 مليون دولار.



3. الرياض المالية

الرئيس التنفيذي: سبتي سليمان السبتي

الدولة: السعودية

تاريخ التأسيس: 2008

إجمالي الأصول المدارة: 18 مليار دولار

تعد الذراع الاستثماري لبنك الرياض. وقد بلغت الأصول المدارة لديها 18 مليار دولار في عام 2020، بزيادة قدرها 35% مقارنة بعام 2019. كما ارتفعت الأصول تحت الحفظ بنحو 292%. وفي أبريل/ نيسان 2021، وقعت الرياض المالية، وبي إن بي باربيا للأوراق المالية (BNP Paribas Securities Services) اتفاقية تعاون مشترك لتقديم خدمات حفظ الأوراق المالية، وخدمات الصناديق الاستثمارية، وإدارة البيانات الموحدة في المملكة العربية السعودية.

5. تدبير الوفاء

المدير العام: رضى هلاي

الدولة: المغرب

تاريخ التأسيس: 1995

إجمالي الأصول المدارة: 14.4 مليار دولار

يملك بنك التجاري وفا وشركة أموندي (Amundi) الفرنسية لإدارة الأصول نحو 66% و34% على التوالي من أسهم شركة تدبير الوفاء. وقد بلغ إجمالي الأصول المدارة للشركة 15.8 مليار دولار، في 23 أبريل/ نيسان 2021. فيما تعمل الشركة من خلال 4 شبكات توزيع، وتعد أكبر مدير استثمار في المغرب منذ 5 أعوام، حيث بلغت حصتها السوقية 25% في نهاية سبتمبر/ أيلول 2020. وفي ديسمبر/ كانون الأول 2020، أكدت وكالة فيتش للتصنيف الائتماني، أن تقييم جودة إدارة الاستثمار لدى الشركة "ممتاز" مع نظرة مستقبلية مستقرة.

7. الراجحي المالية

الرئيس التنفيذي: وليد الراشد الحميد

الدولة: السعودية تاريخ التأسيس: 2008

إجمالي الأصول المدارة: 13.3 مليار دولار

تعد الراجحي المالية الذراع الاستثمارية لمصرف الراجحي. وفي نهاية عام 2020، كان لديها أصول تحت الإدارة بقيمة 13.3 مليار دولار، بزيادة 19% مقارنة بعام 2019. وقد ارتفعت أرباحها بنحو 112% في عام 2020 إلى 154 مليون دولار، كذلك نمت إيراداتها بنحو 81% إلى 226.7 مليون دولار. وكانت الراجحي المالية أحد المديرين المحليين المصدرين ومتعهدي التغطية المشاركين في الإعداد للاكتتاب العام الأولي لأرامكو السعودية، الذي بلغ 3 مليارات سهم بقيمة 25.6 مليار دولار في نهاية عام 2019.

8. كامكو إنفست

الرئيس التنفيذي: فيصل منصور صرخوه

الدولة: الكويت تاريخ التأسيس: 1998

إجمالي الأصول المدارة: 13 مليار دولار

شركة تابعة لمجموعة كيبكو ندار بشكل مستقل. وفي عام 2020، سجلت الشركة أصولاً تحت إدارتها بلغت 13 مليار دولار. كما أكملت 11 صفقة قيمتها 3.3 مليار دولار في الفترة بين أبريل/ نيسان 2020، وأبريل/ نيسان 2021. في العام الماضي، عملت كمدير اكتتاب رئيسي مشترك، ومدير سجل الاكتتاب المشترك لإصدار الصكوك غير المضمونة لشركة المراكز العربية بقيمة 650 مليون دولار. فيما أدرجت كامكو إنفست في بورصة الكويت منذ عام 2003.



10. جدوى للاستثمار

الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب: طارق السديري

الدولة: السعودية تاريخ التأسيس: 2006

إجمالي الأصول المدارة: 8.6 مليار دولار

ارتفعت الأصول المدارة لشركة جدوى للاستثمار بنحو 39% خلال عام 2020، لتصل إلى 8.6 مليار دولار. وفي العام نفسه، أطلقت جدوى 11 صندوقاً في فئات متنوعة من الأصول مثل: الأسهم العامة والعقارات والصناديق الخاصة وصناديق الوقف. فيما انضم طارق السديري إلى جدوى للاستثمار عام 2011 بوصفه رئيساً لإدارة الملكية الخاصة والخدمات المصرفية الاستثمارية، قبل أن يتم تعيينه في منصب الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب في عام 2014. وقبل انضمامه إلى الشركة، شغل السديري منصب نائب رئيس شركة أموال الخليج.



11. شركة الوطني للاستثمار

الرئيس التنفيذي: نبيل معروف

الدولة: الكويت تاريخ التأسيس: 2005

إجمالي الأصول المدارة: 6.5 مليار دولار

تعمل شركة الوطني للاستثمار (NBK Capital) في الكويت والمملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة والبحرين وتركيا ومصر. وهي مملوكة بنسبة 5.6% للمؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية. وقد سجلت الشركة إجمالي أصول تحت إدارتها بقيمة 6.5 مليار دولار في عام 2020. أما في العام الماضي، فكانت الشركة المستشار الخاص بإدراج شركة شمال الزور في بورصة الكويت، التي تعد أول شركة لتوليد الطاقة وتحلية المياه، وأول مشروع شراكة بين القطاعين العام والخاص يتم إدراجه في بورصة الكويت. وفي فبراير/ شباط 2021، أصبح صندوق الاستثمارات العامة السعودي، مستثمراً رئيسياً في صندوق ائتمان جديد متوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية، والبالغ حجمه 300 مليون دولار أطلقته (NBK Capital Partners) نزار الاستثمارات البديلة التابع لشركة الوطني للاستثمار.

9. مجموعة جي إف إتش المالية

الرئيس التنفيذي للمجموعة: هشام الريس

الدولة: البحرين تاريخ التأسيس: 1999

إجمالي الأصول المدارة: 12 مليار دولار

سجلت مجموعة جي إف إتش المالية أرباحاً قدرها 19.3 مليون دولار في الربع الأول من عام 2021، بزيادة قدرها 185% مقارنة بالفترة نفسها من عام 2020. وفي فبراير/ شباط 2020، استحوذت (GFH Capital) ذراع الخدمات المصرفية الاستثمارية للمجموعة، على حصة تبلغ 70% من شركة (Marshal) العاملة في مجال التكنولوجيا المالية، التي تتخذ من دبي مقراً لها. كما استثمرت حوالي 250 مليون دولار في قطاع الضيافة بأميركا، من خلال الاستحواذ على محفظة تشمل 12 فندقاً بالشراكة مع (Arbor Lodging Partners).





14. سدكو كابيتال

الرئيس التنفيذي: سامر أبو عكر

الدولة: السعودية تاريخ التأسيس: 1976

إجمالي الأصول المدارة: 5.2 مليار دولار

تعمل سدكو كابيتال من خلال مكاتبها في الرياض ودبي ولندن ولوكسمبورغ. وقد سجلت أكثر من 5.2 مليار دولار من إجمالي الأصول تحت الإدارة في عام 2020. فيما تعد أول شركة إدارة أصول متوافقة مع مبادئ الشريعة الإسلامية، توقع على وثيقة مبادئ الأمم المتحدة للاستثمار المسؤول (UNPRI). وفي فبراير/ شباط 2021، أكملت سدكوكابيتال استحواذها على المبنى المكتبي "1899 بنسلفانيا أفينيو" في العاصمة الأميركية واشنطن قرب البيت الأبيض.

15. الإمارات دبي الوطني لإدارة الأصول

المسؤول التنفيذي الأول: ستيف كورين

الدولة: الإمارات تاريخ التأسيس: 2006

إجمالي الأصول المدارة: 4.7 مليار دولار



شركة تابعة ومملوكة بالكامل لبنك الإمارات دبي الوطني، وتعمل على الصناديق التقليدية والمتوافقة مع الشريعة الإسلامية. في حين بلغ إجمالي الأصول تحت الإدارة لدى الشركة 4.7 مليار دولار في عام 2020. ولديها أيضًا مقرات لإدارة صناديقها في جيرسي ولوكسمبورغ وجزر كايمان. وفي عام 2021، دخلت في شراكة مع مصدر لتقديم الخدمات الاستثمارية لأول صندوق استثمار عقاري "أخضر" في الإمارات العربية المتحدة. أما المسؤول

التنفيذي الأول فهو ستيف كورين، عضو في معهد المديرين ومعهد لندن للخدمات المصرفية والمالية، والمعهد القانوني للأوراق المالية والاستثمارات.

12. سامبا كابيتال

الرئيس التنفيذي المكلف: نايف آل سيف

الدولة: السعودية تاريخ التأسيس: 2007

إجمالي الأصول المدارة: 5.9 مليار دولار

كانت المجموعة مملوكة بنسبة 100% وتسيطر عليها بشكل مباشر مجموعة سامبا المالية، قبل عملية اندماج المجموعة مع البنك الأهلي التجاري، التي نتج عنها كيان جديد باسم البنك الأهلي السعودي في أبريل/ نيسان 2021. كما أن سامبا كابيتال في طور الاندماج مع الأهلي كابيتال، الذي وافقت عليه هيئة السوق المالية في يونيو/ حزيران 2021. فيما حققت الشركة صافي دخل قيمته 78.4 مليون دولار في عام 2020، بزيادة قدرها 3% مقارنة بـ 76.1 مليون دولار في عام 2019.



13. الاستثمار كابيتال

عضو مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي: خالد الريس

الدولة: السعودية تاريخ التأسيس: 2007

إجمالي الأصول المدارة: 5.5 مليار دولار

بنك استثماري مملوك بالكامل للبنك السعودي للاستثمار (SAIB). وفي عام 2020، استحوذت الشركة على 3.1% من حصة السوق من إجمالي التداولات في سوق الأسهم السعودية، التي تجاوزت 34.6 مليار دولار. وفي عام 2017، كانت الشركة المستشار المالي للاكتتاب العامة الأولية



لشركتي ريدان الغذائية وبعظيم التجارية. ولدى الرئيس التنفيذي خالد الريس خبرة مصرفية لنحو 19 عامًا في قطاع البنوك الاستثمارية. وهو حاصل على ماجستير إدارة الأعمال والإدارة المالية من جامعة دنفر بولاية كولورادو، بالإضافة إلى كونه محللاً ماليًا معتمدًا.



16. السعودي الفرنسي كابيتال

الرئيس التنفيذي: سلام الخيزي

الدولة: السعودية تاريخ التأسيس: 2011

إجمالي الأصول المدارة: 4.3 مليار دولار

في عام 1985، قدم البنك السعودي الفرنسي خدمات الوساطة في تداول الأسهم السعودية. واليوم، تقدم ذراعها الاستثماري، السعودي الفرنسي كابيتال، الخدمات المصرفية الاستثمارية، وإدارة الأصول والبحوث، والوساطة في الأوراق المالية المحلية والدولية. فيما أصدرت الشركة بين عامي 2020 و2021، صكوكًا لصالح البنك السعودي الفرنسي والشركة السعودية، لإعادة التمويل العقاري، وإصدار الحقوق الأولية لشركة زين السعودية. وقبل انضمامه إلى السعودي الفرنسي كابيتال، شغل سلام الخيزي منصب الرئيس التنفيذي لسامبا كابيتال. كما كان من بين قادة الائتلاف العام لشركة أرامكو السعودية في عام 2019، الذي يعد أكبر ائتمانات عام في التاريخ.



17. المجموعة المالية

هيرميس

الرئيس التنفيذي للمجموعة ورئيس
اللجنة التنفيذية: كريم عوض

الدولة: مصر

تاريخ التأسيس: 1984

إجمالي الأصول المدارة: 3.5 مليار دولار

سجلت وحدة إدارة الأصول في المجموعة المالية هيرميس 3.5 مليار دولار من إجمالي الأصول المدارة في عام 2020. ووصلت إيرادات المجموعة إلى 350 مليون دولار في العام الماضي، بزيادة قدرها 12% مقارنة بعام 2019. وفي عام 2020، أتمت المجموعة أيضًا طرح العام البالغ قيمته 700 مليون دولار لمجموعة الدكتور سليمان الحبيب للخدمات الطبية في السوق المالية السعودية (تداول). كذلك إتمام عملية بيع بنك (UBLT) في تنزانيا التابع للبنك المتحد (UBL) بباكستان. وفي عام 2021، قدمت المجموعة المالية هيرميس الخدمات الاستشارية بشأن طرح العام الأولي لشركة الخريف لتقنية المياه والطاقة بقيمة 144 مليون دولار، وتم تعيينها كمستشار مالي وحيد لبنك عودة اللبناني في عملية استحواذ بنك أبوظبي الأول على 100% من رأس مال وحدة الأعمال المصرية لبنك عودة.

20. البلاد المالية

الرئيس التنفيذي: زيد المفرح

الدولة: السعودية تاريخ التأسيس: 2008

إجمالي الأصول المدارة: 2.4 مليار دولار



تأسست البلاد المالية في الرياض عام 2008، وتعمل بموجب مبادئ الشريعة الإسلامية. كما تقدم خدمات الاستثمار والخدمات المالية للأفراد والمؤسسات والشركات. وفي عام 2020، أصدرت الشركة صكوكًا لبنك البلاد، والمراكز العربية، وشركة روابي القابضة، بقيمة إجمالية 1.9 مليار دولار. كما قدمت الشركة صندوق البلاد المتداول للصكوك السيادية السعودية، وصندوق البلاد المتداول للذهب. فيما بدأ الرئيس التنفيذي زيد المفرح مسيرته المهنية مع البنك المركزي السعودي، قبل أن ينتقل إلى قطاع الخدمات المالية الخاصة.

21. سيكو (SICO)

الرئيس التنفيذي: نجلاء الشيراوي

الدولة: البحرين تاريخ التأسيس: 1995 إجمالي الأصول المدارة: 2.3 مليار دولار

تعد إحدى الشركات الإقليمية الرائدة في مجال إدارة الأصول والوساطة، وصناع السوق والبنوك الاستثمارية. وقد بلغت الأصول تحت إدارتها أكثر من 4 مليارات دولار في أبريل/نيسان 2021. وفي مارس/آذار 2021، أكملت سيكو الاستحواذ على 72.7% من شركة مسقط المالية (السعودية) بقيمة 14.6 مليون دولار، التي سيتم تغيير علامتها التجارية لتصبح (SICO Capital). فيما عملت نجلاء الشيراوي مع (SICO) لأكثر من 24 عامًا، وأصبحت الرئيس التنفيذي في عام 2014. وهي أيضًا عضو مجلس إدارة في مجلس التنمية الاقتصادية في البحرين، ومعهد البحرين للدراسات المصرفية والمالية.



18. الخير كابيتال السعودية

الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب:
خالد الملحم

الدولة: السعودية تاريخ التأسيس: 2009

إجمالي الأصول المدارة: 3 مليار دولار

تداول الخير كابيتال في 3 أسواق للأوراق المالية: السوق المالية السعودية (تداول)، وسوق أبوظبي للأوراق المالية، وسوق دبي المالي. وفي عام 2020، تم تعيين الشركة من قبل شركة ابن رشد التعليمية القابضة كمستشار مالي ومدير الاكتتاب ومتعهد التغطية، فيما يتعلق بالطرح العام الأولي. ويعد بنك الخير البحريني المساهم الرئيسي في شركة الخير كابيتال. في حين انضم خالد الملحم، الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب، إلى الشركة في عام 2009 وشغل مناصب سابقة في شركة العربية كابيتال وسامبا كابيتال.



19. الجزيرة كابيتال

الرئيس التنفيذي: نايف بن مسند المسند

الدولة: السعودية تاريخ التأسيس: 2008

إجمالي الأصول المدارة: 2.9 مليار دولار

الجزيرة للأسواق المالية (الجزيرة كابيتال) شركة خدمات مصرفية استثمارية، تقدم منتجات متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية، ومملوكة لبنك الجزيرة. بحلول نهاية العام الماضي، سجلت صافي أرباح قدرها 36.7 مليون دولار، بزيادة تجاوزت 434.7% مقارنة بـ 6.9 مليون دولار سجلتها في عام 2019. كما ارتفعت إيرادات الشركة بنسبة 57.4% لتصل إلى 78.4 مليون دولار في عام 2020. وقد أعلنت الجزيرة كابيتال بوصفها مدير الاكتتاب العام في صندوق الخير للدخل المتنوع المتداول، عن طرح عام أولي لمدة 15 يومًا للصندوق في السوق المالية السعودية (تداول) في ديسمبر/كانون الأول 2020.



22. مصر كابيتال

الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب: خليل البواب

الدولة: مصر تاريخ التأسيس: 2010

إجمالي الأصول المدارة: 2 مليار دولار

هي الذراع الاستثماري لبنك مصر، ولديها نحو ملياري دولار من الأصول تحت الإدارة في عام 2020، مع تنفيذ صفقات بقيمة 800 مليون دولار بين أبريل/ نيسان 2020 وأبريل/ نيسان 2021. ومن بين أكبر صفقاتها مشاركتها في تأسيس منصة (Nile Misr Healthcare) بقيمة 380 مليون دولار، وإصدار صكوك بقيمة 160 مليون دولار لصالح شركة ثروة كابيتال، وإصدار سندات توريق بقيمة 172.5 مليون دولار لصالح شركة كوربليس للتأجير التمويلي، التابعة لمجموعة سي آي كابيتال القابضة. أما خليل البواب فهو الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب، وهو حاصل على ماجستير إدارة الأعمال من كلية (Maastricht) للإدارة. كما سبق أن شغل مناصب في البنك العربي والمجموعة المالية هيرميس.

25. المشرق كابيتال

الرئيس التنفيذي ورئيس إدارة الأصول: روبرت هام

الدولة: الإمارات تاريخ التأسيس: 2006

إجمالي الأصول المدارة: 1.8 مليار دولار

شركة تابعة ومملوكة بالكامل لبنك المشرق. ولديها أصول تحت الإدارة بقيمة 1.8 مليار دولار في عام 2020. وفي ديسمبر/ كانون الأول 2020، أطلقت الشركة صندوقًا تقليديًا جديدًا للدخل الثابت. فيما بدأ روبرت هام، الرئيس التنفيذي ورئيس إدارة الأصول، مسيرته المهنية في القطاع المصرفي عام 1999، وانضم إلى المشرق كابيتال في عام 2011.



22. العربي الوطني للاستثمار

الرئيس التنفيذي: خالد صالح الغامدي

الدولة: السعودية تاريخ التأسيس: 2007

إجمالي الأصول المدارة: 2 مليار دولار

يملك البنك العربي الوطني شركة العربي الوطني للاستثمار، وهي شركة تابعة تعمل كذراع استثماري للبنك. فيما تدير الشركة 12 صندوق استثمار، بما في ذلك الصناديق المتوافقة مع الشريعة الإسلامية، والصناديق التقليدية، مثل: صندوق العربي المتوازن، وصندوق المبارك للصكوك السيادية السعودية، إضافة إلى صندوق المبارك للأسهم السعودية وغيرها. وفي عام 2020، استثمرت الشركة 86.7 مليون دولار في صندوق سارة الثاني للاستثمار العقاري. كما أصبح خالد الغامدي الرئيس التنفيذي في مايو/ أيار 2021. وقد بدأ حياته المهنية كوسيط في الأوراق المالية لشركة (Merrill Lynch) في لندن عام 1997. وقبل انضمامه إلى العربي للاستثمار، شغل الغامدي منصب الرئيس التنفيذي لبنك (Credit Suisse) في السعودية.

22. شركة أبوظبي التجاري

إدارة الأصول

مدير الاستثمار: مارك فريدنتال

الدولة: الإمارات تاريخ التأسيس: 2018

إجمالي الأصول المدارة: 2 مليار دولار

شركة تابعة ومملوكة بالكامل لبنك أبو ظبي التجاري (ADCB) ثالث أكبر بنك في الإمارات العربية المتحدة. وقد تأسست الشركة في سوق أبوظبي العالمي، ولديها أصول تحت الإدارة تزيد عن ملياري دولار. فيما كان مؤشر الصندوق العربي لبنك أبوظبي التجاري، وصندوق بنك أبوظبي التجاري لمؤشر مورغان ستانلي العالمي والإمارات، من بين الصناديق الاستثمارية الأولى في المنطقة، التي تأسست في عامي 2008 و 2007 على التوالي.



25. ألفا المالية

الرئيس التنفيذي: فهد بن خالد السعود

الدولة: السعودية

تاريخ التأسيس: 2018

إجمالي الأصول المدارة: 1.8 مليار دولار

ارتفعت إيرادات ألفا المالية بنحو 27.4% خلال عام 2020، لتصل إلى 7 ملايين دولار، مقارنة بـ 5.5 مليون دولار في عام 2019. وقد زاد إجمالي الأصول المدارة بنسبة 400% في عام 2020 لنحو 1.8 مليار دولار. وفي ديسمبر/ كانون الأول 2020، تعاونت ألفا المالية مع شركة المبادئ الأربعة، وهي شركة استشارات إدارية، لدعم صندوقها الجديد لنمو الأغذية والمشروبات بقيمة 100 مليون دولار. فيما كان الرئيس التنفيذي فهد بن خالد السعود، مستشارًا في صندوق الاستثمارات العامة السعودي قبل تأسيسه لألفا المالية عام 2018.

27. دراية المالية

الرئيس التنفيذي: محمد الشماسي

الدولة: السعودية

تاريخ التأسيس: 2008

إجمالي الأصول المدارة: 1.5 مليار دولار

قفزت أرباح شركة دراية المالية لأكثر من 305.5% في عام 2020، لتصل إلى 27.9 مليون دولار في عام 2020. وقد بلغت قيمة إجمالي الأصول تحت الإدارة 1.5 مليار دولار في نهاية عام 2020. وقبل أن يشغل منصب الرئيس التنفيذي في عام 2016، شغل محمد الشماسي منصب الرئيس الاستثماري للشركة.



28. الخبير المالية

الرئيس التنفيذي: أحمد سعود غوث

الدولة: السعودية تاريخ التأسيس: 2004

إجمالي الأصول المدارة: 1.4 مليار دولار



الخبير المالية شركة متخصصة في إدارة الأصول والاستثمار، تقدم خدماتها للأفراد والشركات والمجموعات العائلية. وقد بلغت لديها الأصول تحت الإدارة 1.4 مليار دولار في عام 2020، بزيادة قدرها 30% مقارنة بعام 2019. وفي العام الماضي أسست الشركة قسم الوساطة. كذلك أطلقت 32 صندوق استثمار، بما في ذلك صندوق الخبير ريت، وصندوق الخبير الوقفي، وصندوق الخبير للدخل. فيما يتمتع الرئيس التنفيذي أحمد سعود غوث بخبرة تزيد عن 20 عامًا في قطاع بنوك الاستثمار.

28. الأهلي لإدارة الاستثمارات المالية

رئيس مجلس الإدارة التنفيذي: منصور قلادة

الدولة: مصر تاريخ التأسيس: 1994

إجمالي الأصول المدارة: 1.4 مليار دولار

تعد الأهلي لإدارة الاستثمارات المالية ذراع إدارة الأصول للبنك الأهلي المصري. وقد بلغ إجمالي أصولها تحت الإدارة 1.4 مليار دولار في عام 2020، وتعمل حاليًا على إدارة أكثر من 7 صناديق استثمار، بما في ذلك صناديق الأسهم والدخل الثابت والصناديق الإسلامية والمتوازنة، وصناديق أسواق المال. فيما شغل رئيس مجلس الإدارة منصور قلادة، منصب المدير الإقليمي في مؤسسة التمويل الدولية (مجموعة البنك الدولي) في السابق. وهو حاصل على ماجستير إدارة الأعمال من جامعة هارفارد.

28. الواحة كابيتال

الرئيس التنفيذي: أحمد خليفة المهيري

الدولة: الإمارات تاريخ التأسيس: 1997

إجمالي الأصول المدارة: 1.4 مليار دولار



شركة عامة مدرجة في سوق أبوظبي للأوراق المالية، وتستثمر في الأسواق المحلية والدولية. في عام 2020، حققت الشركة إجمالي دخل قدره 243.6 مليون دولار. وفي العام ذاته، أطلقت أيضًا صندوق الواحة الإسلامي للدخل الثابت، الذي يستثمر في الأصول المتوافقة مع الشريعة الإسلامية عبر أسواق الصكوك والأسهم. فيما شغل الرئيس التنفيذي أحمد خليفة المهيري سابقًا مناصب في مجلس أبوظبي للاستثمار، وفي جهاز أبوظبي للاستثمار. كما عمل سابقًا في مجالس إدارة شركة الدار العقارية، والاتحاد للطيران، وشركة أبوظبي الوطنية للطاقة. كذلك يشغل منصب عضو مجلس إدارة في شركة أبوظبي الوطنية للفنادق.

تساعد شركة (Panther) التي
أسسها مات ريدلر، الشركات على
توظيف عمال أجانب منخفضي
الكلفة، للعمل عن بعد. يقول ريدلر:
"منذ أن حلت الجائحة، تشاركنا
جميعًا تجربة مجهولة حول العمل
عن بُعد".

THE TREND

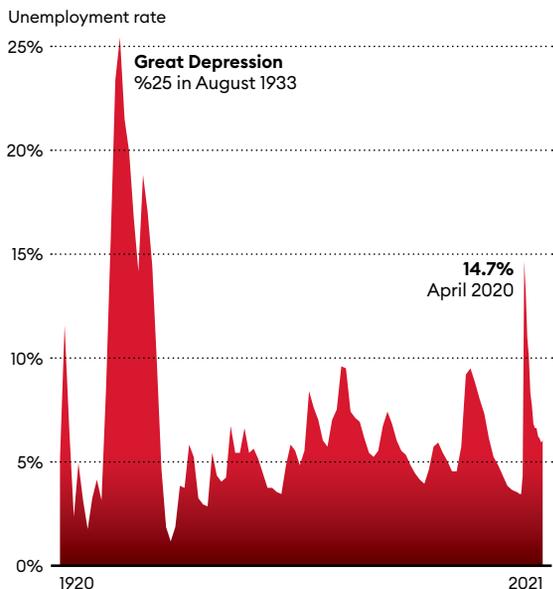
ازدهار ريادة الأعمال في ظل كورونا

تركّت نجمة مسرحية
"الآنسة سايفون" السابقة، حاكي
نغوين، أضواء برودواي لفتح مقهى
فيتنامي في كانساس سيتي
(Cafe Cà Phê) وتقول: "أردت حقًا
أن أمتلك شيئًا بمفردي".

تدفع معدلات البطالة المرتفعة، ومدى قوة الفضاء الرقمي، ومصادر التمويل الجديدة عبر التكنولوجيا المالية، نحو زيادة أعداد الشركات الناشئة بمعدل لم نشهده منذ عقود. مما غير مفهوم طريقة عمل الشركات في أميركا، التي من غير المحتمل أن تعود إلى ما كانت عليه سابقًا.

100 عام من البطالة

في غضون شهور قليلة، قضى فيروس كورونا على نسبة كبيرة من الوظائف تماثل ما حدث في زمن الكساد الكبير. فيما توجه ملايين الأميركيين إلى بدء شركاتهم وأعمالهم الخاصة، بسبب الحاجة أو بحثًا عن الفرص.



Sources: Bureau of Labor Statistics, St. Louis Fed

يقول الشريك المؤسس والرئيس التنفيذي لمجموعة الابتكار الاقتصادي (EIG) وهي مؤسسة فكرية ثنائية الحزب، جون ليتيري: "هذا يستوقفك ويثير انتباهك، إذ لم يكن هذا ما توقعه معظمنا في بداية هذه الأزمة". كما ارتفع عدد الشركات الناشئة الجديدة التي يُرجح أن توفر فرص العمل. حيث ارتفعت نسبة منشئي الوظائف المحتملين، الذين صُنّفوا بأنهم يظهرون "درجة عالية" من الاستعداد للتوسع من قبل مصلحة الضرائب الأميركية، بنسبة 15% في عام 2020. يضيف ليتيري: "خلال فترة الركود الكبير في عام 2008، تراجعت الشركات الجديدة التي توفر الأعمال بنحو 230 ألفاً عن مستواها في العام الأسبق". ويوضح: "خلال أزمة كورونا، ارتفعت إلى أكثر من 200 ألف. إنها صورة معاكسة تمامًا".

ويذكر أن أهم مظاهر النمو في الأعمال التي تخلق فرص العمل، تبعد عن المراكز الساحلية باهظة الثمن. وبدلاً من ذلك، يقود الجنوب هذه الموجة، مع نمو بأكثر من 100% في جورجيا وميسيسيبي وألاباما ولوزيانا. ولتسليط الضوء على هذا الجيل القادم والمتنوع في ريادة الأعمال، تطلق فوربس قائمة (Next 1000) وهي قائمة مرشحة من قبل القراء لمؤسسي الأعمال الصغيرة المنتشرة في جميع أنحاء أميركا، بتمويل وإيرادات أقل من 10 ملايين دولار. بينما تقود مثل هذه الأعمال الاقتصاد المحلي، وتوظف أكثر من 30 مليون أميركي، مع استمرار الاندفاع نحو الشركات الناشئة في عام 2021.

في بهو مبنى (Firebrand Collective) الرمادي، وهو مساحة عمل مشتركة للسيدات في منطقة (West Bottoms) الصناعية بمدينة كانساس سيتي، تحضر جاكى نغوين مشروب لاتبه مع الهيل والليتشي، من مقهاها المتنقل والملون.

وتغطي رسمة لرأس تنين ضخمة مقهى (Cà Phê)، وقد رسم باللونين الأصفر والأحمر الغامقين لعلم فيتنام الجنوبية، مع لمسات من اللون الأزرق الساطع، في إشارة إلى التأثير الفرنسي على طعام البلاد. تقول نغوين، 32 عاماً: "بالطبع، هذه مدينة كانساس سيتي. إنها ألوان الرؤساء وأفراد العائلة المالكة أيضاً". يقدم مقهى (Cà Phê) قهوة (Hella Good Lattes) و(Saigon) المثلجة لحوالي 200 عميل في اليوم. بينما تبلغ إيراداته الشهرية نحو 30 ألف دولار. تقول نغوين، التي توجهت لأول مرة في حياتها إلى ريادة الأعمال: "لقد كانت رحلة جنوبية ومدهشة". وتضيف: "العمل الوحيد الذي كنت أعرفه من قبل هو العمل المسرحي". فقبل أكثر من عام، كانت نغوين ممثلة قضت حوالي عقدين من الزمن في مجال المسرح الموسيقي. وقبل كورونا، كانت تجني 90 ألف دولار سنوياً من إنتاج مسرحية الأنسة سايفون (Miss Saigon). كما قدمت في 15 مارس/ آذار 2020، عرضاً في فورت مايرز، بفلوريدا. لكن في اليوم التالي، انطفأت الأنوار في شارع برودواي.

تذكر بقولها: "لم يكن لدي منزل أو سيارة أو أي مدخرات كبيرة". ثم تركت لونغ آيلاند سيتي بكوينز، وانتقلت إلى كانساس سيتي، واستثمرت 10 آلاف دولار من مدخراتها، و13 ألف دولار إضافية من شركة التمويل الجماعي (Kickstarter). في حين ساعدها على إنجاح مشروعها، قاعدة متابعيها التي تصل إلى 4 آلاف متابع على إنستغرام. أما عن عودتها إلى مسرح برودواي، فتقول: "كممثلة، كانت مسيرتي المهنية بيد شخص آخر دائماً. لكن الآن يمكنني أن أتخذ كل خياراتي بنفسني، وأن يكون لدي هدف محدد فيما أختار".

تعد نغوين واحدة من بين 4 ملايين شخص انضموا إلى هذا الازدهار الريادي غير المسبوق في أميركا. وبسبب البطالة الناجمة عن الجائحة التي لم نشهدها منذ أزمة الكساد الكبير، والتحول الدائم في المكان الذي نعيش ونعمل فيه، والوصول إلى مصادر جديدة لرأس المال من خلال التكنولوجيا المالية، وتوافر التكنولوجيا الرخيصة في كل مكان، والإصرار والتصميم القوي، يراهن الأميركيون على أنفسهم ويطلقون الشركات بمعدل تاريخي.

في الحقيقة، ينتج عن كل ركود محصول وفير من الشركات الناشئة. وكما يقول المثل، فإن الحاجة هي أم الاختراع. لكن الأمر مختلف هذه المرة، إذ مثلما كان الركود الناجم عن المرض صاعقاً في اتساعه وحجمه وسرعته، سيكون تأثيره مماثلاً على مشهد الأعمال الصغيرة في أميركا.

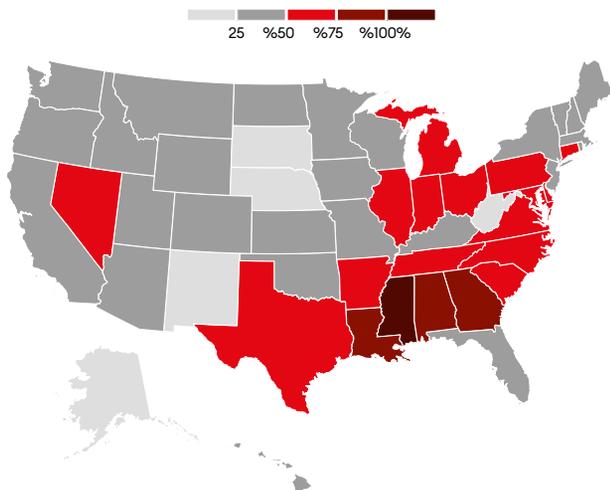
في عام 2020، قدم أكثر من 4.3 مليون شخص طلبات جديدة لتسجيل شركاتهم، وفقاً لمكتب الإحصاء الأميركي. وهذا يزيد بحوالي 840 ألف طلب عن عام 2019، ويسجل ارتفاعاً بنسبة 25%. إنه فاروق ضخمة مقارنة بأزمة الائتمان عام 2008، التي شهدت انخفاضاً بنسبة 8% في طلبات التسجيل.

أي شخص إطلاق شركة عالمية من قبو منزله. يقول ليتيري من مجموعة (EIG): "لقد أصبح اقتصاد الإنترنت منتشرًا للغاية، ومتشابكًا بشكل كبير مع كل جانب من جوانب اقتصادنا". كما يوضح: "اليوم، لديك الفرصة للقيام بأشياء عن بعد لم تكن ممكنة حتى قبل 10 أعوام". وقد شهدت شركة (Shopify) للبرمجيات، التي تبلغ قيمتها السوقية 150 مليار دولار، وتتيح للشركات الصغيرة إمكانية البيع عبر الإنترنت، زيادة تصل إلى 80% في المتاجر الجديدة خلال عام 2020. في حين حققت شركة المدفوعات الرقمية (PayPal) زيادة بنسبة 40% في حسابات الأعمال خلال الفترة نفسها. ووفقًا لاستطلاع أجرته شركة (Salesforce)، فإن 70% من الشركات الناشئة الجديدة، إما شركات تكنولوجية أو رقمية منذ البداية. بينما تقدم مجموعة من المقرضين عبر الإنترنت لمجموعة واسعة من المؤسسين، المزيد من الخيارات لاقتراض الأموال. وفي عام 2020، سجلت منصة إقراض الأعمال والشركات الصغيرة (Lendio) أكثر من 100 ألف قرض للشركات الصغيرة دون قروض برنامج حماية الراتب (PPP)، بزيادة قدرها 500% عن العام السابق.

يقول رئيس المبيعات والتسويق العالمي في (Shopify) لورين باديلفورد: "أزالت تدفقات التكنولوجيا الجديدة الحواجز جميعها من السوق". ويوضح: "يمكنك إطلاق شركة بين عشية وضحاها، والبدء بالبيع عالميًا". فيما تتيح التكنولوجيا للأشخاص العمل من أي مكان أيضًا. ففي يونيو/حزيران 2020، شارك مات ريدلر المقيم في

الشركات الناشئة

مع زيادة الأنشطة التجارية الجديدة في جميع أنحاء الدولة، ازداد النشاط في ولايات الجنوب الأمريكي. ففي الربع الأول من العام، بلغ عدد طلبات تسجيل الشركات الناشئة التي ترى مصلحة الضرائب أنها قد توفر الوظائف، أكثر من 80% في ألاباما ولويزيانا وجورجيا. بينما شهدت ولاية ميسيسيبي ارتفاعًا بنسبة 125%.



Source: Economic Innovation Group

في فبراير/ شباط الماضي، كان هناك حوالي 430 ألف طلب لتسجيل الشركات الجديدة، بزيادة قدرها 40% عن فبراير/ شباط 2020، أي في الشهر الأخير قبل أن تؤدي الجائحة إلى تجميد الاقتصاد العالمي. ومع عودة العالم إلى العمل، لم يعد ينظر العديد من المؤسسين الجدد مثل نغوين إلى الوراثة.

وقد اختفت 22 مليون وظيفة بعد شهر من الإغلاق على مستوى البلاد. حيث اقتربت نسبة البطالة من 15%، وتمثل ثاني أعلى معدل لها منذ 100 عام، إذ لم يتم تجاوز هذه النسبة إلا في فترة الكساد الكبير. فيما كانت القطاعات الأكثر تضررًا هي الصناعات القائمة على الخبرة المزدهرة مثل: المطاعم وتجارة التجزئة والسفر، وهوليوود والرياضة والفعاليات الحية الأخرى. ويعود نحو 40% من جميع الوظائف المفقودة إلى قطاعات السفر والضيافة، ووفقًا لدراسة أجرتها جمعية السفر الأميركية.

بحلول منتصف أبريل/ نيسان 2020، فقد قطاعا المطاعم والتجزئة حوالي 2.5 مليون وظيفة. أما أولئك الذين حالفهم الحظ في الحفاظ على وظائفهم استيقظوا على واقع جديد لا نهاية له مع العمل عن بعد والتعليم الافتراضي. فبعد أن قضت الجائحة على عملها كمصورة زفاف، انصرفت "جيد آدامز" إلى هوايتها في جمع النباتات المنزلية، حيث جمعت أكثر من 200 من النباتات الغريبة مثل نبات "إلقس" النادر، ونباتات شجرة الحب الوردية "فيلودندرون".

وعندما تكاثرت النباتات في شقتها، بدأت ببيعها عبر فيسبوك. ثم في يوليو/ تموز الماضي، حققت نحو 15 ألف دولار عبر متجر مؤقت في نوكسفيل، بمنطقة الفعاليات الجماعية (Central Collective) بولاية تينيسي. وبحلول أكتوبر/ تشرين الأول الماضي، راهنت آدامز، البالغة من العمر 23 عامًا، على جميع مدخراتها البالغة 20 ألف دولار، لإنشاء متجر تقليدي أطلقت عليه اسم (Oglewood Avenue).

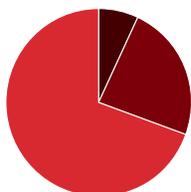
وفي غضون أيام فقط جنت عوائد استثمارها. تقول: "لقد ازدهر سوق النباتات المنزلية أثناء الجائحة". وتوضح: "مع بقاء الناس في منازلهم، حاولوا زراعة الأشجار لجلب الطبيعة إلى الداخل". فيما حققت آدامز، التي كانت تجني 48 ألف دولار سنويًا كمصورة زفاف، 265 ألف دولار من العائدات منذ أكتوبر/ تشرين الأول الماضي. وتستخدم منصة إنستغرام لمشاركة صور نباتاتها، وإعطاء نصائح حول البستنة لحوالي 15 ألف متابع. في يناير/ كانون الثاني الماضي، استضافت برنامج (Houseplants 101) على قناة (Handmade) التابعة لشبكة (HGTV) على يوتيوب، التي يبلغ عدد المشتركين فيها 630 ألف مشترك. ويبدو أنها لن تعود إلى تصوير حفلات الزفاف في أي وقت قريب. تقول آدامز: "أجني الكثير من المال بالفعل. هذه هي الطريقة التي أخترتها".

فإذا كانت المذبحة الاقتصادية لكورونا قد أوجدت حاجة ملايين الأميركيين لبدء أعمالهم الخاصة، فإن التكنولوجيا وفرت الأدوات لفعل ذلك. إن انتشار تطبيقات التواصل عبر الفيديو، ووسائل التواصل الاجتماعي، والتجارة الإلكترونية، والحوسبة السحابية، ومواقع الويب التي يمكنك إنشاؤها بنفسك، يجعل من السهل على

لكنها ليست وحدها، حيث يترك ملايين الأميركيين حياتهم المهنية القديمة للأبد، ويشروعون لبدء أعمال ومشاريع تجارية جديدة. فيما يعد ذلك بصيص أمل في ظل أزمة كورونا المدمرة والمأساوية. ويذكر أن فترة الثلاثينات من القرن الماضي، رغم تأثرها بالكساد العظيم المدمر، إلا أنها قدمت لنا التلفاز وشركات الطيران التجارية وأجهزة تكييف الهواء. ومثلما قدم فرانكلين روزفلت خدمات الضمان الاجتماعي والودائع المصرفية المضمونة فيدرالياً لأميركا، يقترح الرئيس بايدن بدوره توسعاً هائلاً في برامج الحكومة الفيدرالية. كما نشأت عمالقة الشركات مثل مايكروسوفت و(Genentech) و(Vanguard) و(Home Depot) رغم الركود التضخمي في سبعينات القرن الماضي. وحين أهلك ركود عام 2008 القطاع المالي وأسواق الإسكان، أدى أيضاً إلى ظهور إنستغرام وشركة (Uber) وشركة (Airbnb) وتطبيقاتي (WhatsApp) و(Slack). لقد أوجدت الجائحة أكثر من 4 ملايين شركة جديدة فعلياً. وبالنسبة لمؤسسيهم، فلا عودة إلى ما كانت عليه الأمور في السابق. يقول دان وانغ، أستاذ مشارك في مجال إدارة الأعمال بجامعة كولومبيا: "قد نشهد فترة من الانتعاش للمجتمع والاقتصاد، على غرار فترة العشرينات المزدهرة بعد الحرب العالمية الأولى وإنفلونزا عام 1918". وبضيف: "ليس من المبالغة أن نشير إلى أننا سنشهد ازدهاراً كبيراً في الأفكار الناشئة عن هذه المشاريع الجديدة" ¹⁵.

الهيمنة الرقمية

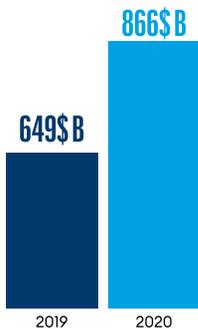
70% من الشركات الناشئة الجديدة، كانت شركات قائمة على التكنولوجيا أو اعتمدت على الأدوات الإلكترونية منذ البداية، وفقاً لاستطلاع حديث أجرته شركة (SALESFORCE).



- الشركات الناشئة الرقمية أو التي اعتمدت على التكنولوجيا منذ اليوم الأول.
- الشركات الناشئة التي أضافت الأدوات التكنولوجية إلى نطاق أدواتها.
- الشركات الناشئة التي لا تستخدم التكنولوجيا.

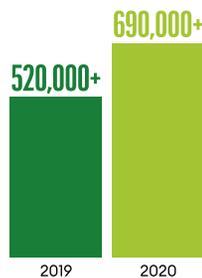
التدفق النقدي

شهدت (PayPal) ارتفاعاً في مدفوعات الشركات بنحو 33% في عام 2020.



انتعاش المتاجر الإلكترونية

منذ بداية الجائحة، زاد عدد المتاجر التي تباع على نطاق دولي في (Shopify) بمقدار الثلث.



Sources: Salesforce, PayPal, Deloitte

تامبا، بتأسيس شركة البرمجيات (Panther) لمساعدة الشركات على توظيف المبرمجين والمصممين من جميع أنحاء العالم.

وقبل الجائحة، استعان ريدلر، 23 عاماً، بخدمات المبرمجين الأجانب لبناء موقع على شبكة الإنترنت لحجز الطهارة الخاصين. إلا أن كورونا قتل شهية العملاء لهذه الخدمة. لكن ريدلر سرعان ما غيّر مساره، حيث راهن على أن العمل عن بعد سيخلق موجة من الطلب على العمالة الأجنبية منخفضة الكلفة. يقول: "ستكون الشركات التي تستفيد من المواهب العالمية، في وضع أفضل بكثير للتميز خلال العقد المقبل". ورغم أن كلفة الاستعانة بالعمال الأجانب أقل من كلفة الموظفين الأميركيين، إلا أنه عادة ما يصاحبها مشكلات متعلقة بالرواتب والامتثال. لكن توفر شركة (Panther) للشركات الأميركية، إمكانية الوصول إلى العاملين في مجال التكنولوجيا عبر 160 دولة. ويتعامل برنامجها مع عمليات التحقق من الموظفين والتأهيل وكشوف المرتبات. كما يساعد الشركات على اتباع قواعد العمل والضرائب المحلية. وقد جمع ريدلر مؤخراً 4.2 مليون دولار من شركتي (Soma Capital) و(Adapt VC) والمستثمرين الملائكيين، بما في ذلك الملياردير جون أورينجر، مؤسس موقع (Shutterstock) وهو أيضاً عميل لدى (Panther).

يقول ريدلر: "المواهب متوافرة في كل مكان، لكن الفرصة ليست كذلك". في حين أثبتت عمليات الإغلاق الناجمة عن المرض، أن معظم الموظفين يمكن أن يكونوا منتجين من دون العمل من مكتب مركزي، في وقت لن يعود خلاله ملايين الموظفين إلى العمل من مكاتبهم بعد الآن. وجدت دراسة أجرتها كلية هارفارد للأعمال في مارس/ آذار الماضي، أن أكثر من 25% من العاملين في المكاتب يأملون في مواصلة العمل عن بعد. حيث أطلقت مايشا بيرت شركة (Workchew) المصنفة ضمن قائمة فوربس (Next 1000) في عام 2018، لتحويل الفنادق والمطاعم إلى مساحات عمل مشتركة خلال ساعات النهار، عندما لا يتم استخدامها.

وتوصلت بيرت، 46 سنة، إلى هذه الفكرة أثناء عملها كمستشارة حكومية. تقول: "لقد علقت في العمل من المنزل. وكنت بحاجة إلى شيء ما بين المقهى، وهو ما لم يكن أمراً مضموناً، أو مساحة عمل (WeWork) التي كانت مكلفة للغاية".

قبل الجائحة، استهدفت بيرت الأفراد، لكنها توجهت منذ ذلك الحين للبحث عن صفقات مع الشركات، حيث يتطلع أصحاب الأعمال إلى تقليص المساحات المكتبية، في حين يشعر الموظفون بالضجر من العمل من المطابخ والأماكن المخصصة لأغراض أخرى في منازلهم. تقول بيرت: "نحن نعيد تصور شكل مساحات العمل المشتركة، وكلفتها وطريقة التعامل معها". وبالنسبة إلى الشركاء، تقوم بالاستفادة من المساحات غير المستغلة بشكل كافٍ وتحقيق الدخل منها". في مارس/ آذار الماضي، جمعت بيرت 2.5 مليون دولار من شركتي (Harlem Capital Partners) و(Techstars Ventures) فضلاً عن الشريك المؤسس بشركة (Etsy) كريس ماغواير، وكاثارين بيترياليا، الشريك المؤسس بشركة (Kabbage). وبعد حصولها على التمويل، تعمل بيرت الآن على توسيع نطاق (Workchew) لتشمل 17 مدينة جديدة، بما في ذلك نيويورك وديترويت وسياتل وسان فرانسيسكو. تقول: "نحن نتقدم بأقصى سرعة".

FAMILY BUSINESS SUMMIT

OPTIMISM, RESILIENCE, AND RENEWED PRIORITIES

18 August 2021 • 2:00 PM • Virtual Event



Mohamed Mansour
Founder and Chairman
Man Capital



Ayman M. Tamer
Chairman & Partner
Tamer Holding



Rashid Khalaf Al Habtoor
CEO & President
Al Habtoor Trading Enterprises



Hassan Jameel
Deputy President and
Vice Chairman
Abdul Latif Jameel



H.E. Dr. Nabeel Koshak
CEO and Board Member
**Saudi Venture Capital
Company (SVC)**



Masaood Rahma
Board Member
Al Masaood Group



Talal Ajlan Alajlan
Chief Executive Officer
**National Center for
Family Business (NCFB)**



Makarem Batterjee
President & Vice Chairman
Saudi German Health



Navin M. Valrani
Vice Chairman
and Managing Director
Al Shirawi Group



Abdullah Alkhorayef
CEO & Board Member
Alkhorayef Group



Anurag Bajpai
Lower Gulf Head of
Consumer and Retail
and LG Leader
KPMG



Peter Englisch
Senior Partner,
Shareholder & Global
Family Business Leader
PwC Germany



Ahmed Youssef
Senior Partner
McKinsey & Company



Walid Chiniara
Partner
**Global Family
Solutions Deloitte**

By MADELINE BERG

ملكة الشاشة

قضت شوندا رايمز أول 12 عامًا من مسيرتها الفنية، في المساهمة ببناء عالم ديزني.
أما الآن فهي تبني امبراطوريتها الخاصة.



"أنا واضحة حول الطريق
التي أسلكها... لم أعد قلقة
أبداً بشأن المفاوضات."



في ديسمبر/ كانون الأول من العام الماضي، بينما كان الملايين يشاهدون مسلسل (Bridgerton) للمرة الأولى، كانت شوندا رايمز في منزلها الواقع في لوس أنجلوس مع بناتها الثلاث، تفتح هدايا عيد الميلاد. حلت أولى بشائر النجاح، الذي حققه مسلسلها الأول عبر نتفليكس، حين تلقت رسائل عدة من الرئيس التنفيذي لعملاق البث، تيد ساراندوس. ثم بربدأ إلكترونيًا من هيلاري كلينتون تسألها: "كيف يمكن للمرء أن يوقف هوسه بالدوق؟" مشيرة إلى الممثل ريجي جين بيج، الذي أدى دور الشخصية المحبوبة للأرستقراطي سيمون باسيت، في المسلسل الدرامي الذي تطور أحداثه في زمن الوصاية على العرش البريطاني "ريجنسي".

وعبر محاكاة الروايات الرومانسية الشعبية، حققت رايمز، 51 عامًا، ما بدا مستحيلًا في الماضي: إنشاء مسلسل لا يمكن تفويت مشاهدته في عالم مليء بالبرامج الجيدة. ففي أول 28 يومًا من العرض، شاهدت 82 مليون أسرة، بما يمثل 40% من مشتركي نتفليكس، المسلسل المكون من 8 حلقات، ليحطم الرقم القياسي السابق للبرامج الأعلى مشاهدة على المنصة.

كما دفع نجاح المسلسل ساراندوس ليقوع على موسم ثانٍ في غضون أسابيع، وفي أبريل/ نيسان الماضي وافق على تمويل الموسم الثالث والرابع. كذلك يجري العمل على قصة أخرى متعلقة بالعمل الفني. ومن المتوقع أن تتلقى رايمز، التي تحقق بالفعل نحو 30 مليون دولار سنويًا لإنشاء محتوى حصري للمنصة، ملايين الدولارات بفضل نجاح المسلسل، وهو إنجاز نادر في صفوف البث التي تأخذ الشركات النسبة الأكبر من إيراداتها غالبًا.

تقول رايمز: "لم أقلق أبدًا حول مدى استحراقي هذا المال". وتؤكد: "استحق كل قرش أجنبي... وأرى أن إقناع بعض الشابات بأنهن دون النجاح، أو حين يتحدثن عن أنفسهن بما يقلل من قدرهن، أمر مستغرب بل إنه يقودني إلى الجنون".

إن النجاح الباهر الذي حققه مسلسل (Bridgerton) دليل على أن انفصالها عن شركة (ABC) في عام 2017، التي عملت لديها لأكثر من عقد، قد أتى بثماره فعلاً. توضح بقولها: "لا أعرف كيف يمكنك فعل شيء دون المراهنة على نفسك". وتضيف: "لو سألت أحدًا عن الطريق الآمنة، لبقيت حيث أنا دون الوصول إلى أي شيء ذي قيمة. إن إيماني بنفسي لم يكن ضربًا من الجنون" لا سيما بعد كل النجاح الذي أنجزته.

لقد حققت رايمز أكثر من ملياري دولار لشركة ديزني، الشركة الأم لشركة (ABC) مع المسلسلات الدرامية الناجحة، مثل: الدراما الطبية (Grey's Anatomy) ومسلسل (Scandal) الذي أدت فيه الدور الرئيسي كيري واشنطن، حيث كانت أول امرأة سمراء تلعب دور البطولة في دراما متلفزة منذ حوالي 40 عامًا. كذلك المسلسل الشهير (How to Get Away with Murder) من بطولة فيولا ديفيس، التي أصبحت أول امرأة سمراء تفوز بجائزة إيمي لأفضل ممثلة درامية عن دورها. مع ذلك، كان عليها الكفاح باستمرار للحصول على أجر أعلى للكتابة والإنتاج، حيث انتقلت من جني حوالي 30 ألف دولار للحلقة الواحدة، إلى 250 ألف دولار منذ عرض مسلسل (Grey's) لأول مرة

في عام 2005، وفقًا لتقديرات فوربس. وتمكنت من الحصول على جزء أكبر من أرباح المسلسل، وقالت إن المديرين التنفيذيين للشبكة يدعون في النهاية، لكنها كانت دائمًا معركة مريرة.

لكنها تضيف عن الأعوام التي قضتها في الجدل مع (ABC): "إنه أمر مدهل حقًا أن تدرك مقدار الأموال التي يحققها عمك في مكان ما، ثم تكتشف مقدار ما يعتقدون أنك تستحقه مقابل ذلك". لهذا عندما بدأت المفاوضات مع ساراندوس في عام 2017، ابتعدت رايمز عن أي تظاهر بالتواضع.

وتوضح: "كنت واضحة جدًا في أن الجميع سيحقق لي ما أردته". ووافقها ساراندوس: "لقد دهشت من الوضوح التام لشوندا حول ما تريده في خطواتها التالية، فهي في قمة مسيرتها".

وتقول ميشيل أوباما، التي قابلت رايمز لأول مرة عندما جلست بالقرب من أوباما في حفل جوائز مركز كينيدي الثقافي عام 2013: "شوندا رايمز قوة لا مثيل لها".

كما تقدم مثالًا بقولها: "كل ما عليك فعله هو النظر إلى الإمبراطورية التي تستمر في النمو عامًا بعد عام، لترى أن قصصها شيء يتوق إليه الناس". هذه الإمبراطورية، التي تحمل اسم شوندا لاند (Shondaland) تضم الآن 50 موظفًا مبدعًا، ومثل الممثلين في مسلسلاتها، وهي بعض أكثر المسلسلات تنوعًا عرقيًا على شاشات التلفاز، فهي "شاملة بشكل غير مألوف" وفقًا لرايمز. كما يعمل نصف موظفيها في هذه الصناعة، ويعمل الباقون في مجالات أخرى. فيما تشمل أعمالها أيضًا (Shondaland Audio) وهي شراكة مع (iHeartRadio) التي تقدم بودكاست عن مسلسل (Bridgerton). بالإضافة إلى العروض التي تستضيفها الممثلة لافيرن كوكس ونجمة مسلسل (Scandal) كاتي لوبيز. في حين يضم (Shondaland.com) الشرك مع (Hearst) مزيجًا من المقالات التي تهدف إلى تمكين النساء وتوعية المعجبين حول مسلسلات رايمز.

تقدم أيضًا برنامج بيلوتون الرياضي، لمدة 8 أسابيع، والقائم على كتابها الملهم لعام 2015 (Year of Yes) فضلًا عن برنامجها التعليمي الأكثر مبيعًا على منصة (Master Class). ومن المتوقع أن تحقق رايمز نحو 40 مليون دولار من نتفليكس هذا العام، حسب تقديرات فوربس، بفضل مكافآتها عن مسلسل (Bridgerton) بالإضافة إلى حوالي 8 ملايين دولار من رسوم الإنتاج لمسلسل (Grey's Anatomy) و(Station 19). فضلًا عن 17 مليون دولار أخرى لحصتها من أرباح المسلسلات (Grey's) و(Scandal) و(How to Get Away with Murder) وبضعة ملايين أخرى من مشاريع (Shondaland) بما في ذلك برامج بودكاست، ومحتوى الموقع والكتب وغيرها.

في النهاية، ستحقق رايمز نحو 70 مليون دولار قبل اقتطاع الضرائب في عام 2021، وهو أكبر دخل لها حتى الآن. ومنذ أن بدأت مسيرتها الفنية، كسبت بالفعل أكثر من 350 مليون دولار قبل اقتطاع الضرائب. لكن هذه ليست سوى البداية بالنسبة لها، حيث تتوقع المزيد من العقود مستقبلًا. تقول: "نحن لا نعمل من أجل أي شخص.. نحن نقوم بالأشياء على طريقة شوندا لاند". كما تعلق على ذلك بأسلوبها الخاص: "في غضون 30 عامًا، قد ينظر أي شخص إلى ما حققناه، دون أن يعلم بوجود شوندا في شوندا لاند".

By Sheera Hamed Al Shobaki

سحر المالديف في فندق WALDORF ASTORIA MALDIVES ITHAAFUSHI

للأزواج الباحثين عن شهر عسل رومانسي في عالم ساحر من الجمال الطبيعي، تعد جزر المالديف وجهة خيالية لا تنسى.



تشتهر جزر المالديف
بكونها وجهة رومانسية
مميزة لقضاء شهر
العسل.

وضيافة مذهشة. إليك الأسباب التي جعلتنا نشعر أن إقامة 10 أيام في هذا الفندق، كانت أشبه بلمحة من الجنة على الأرض.

◀ **الضيافة:** بدأت رحلتنا بالطيران من دبي إلى مطار فيلانا الدولي، وهو المطار الرئيسي لجزر المالديف في عاصمة مالي. وهناك تهبط معظم الطائرات الكبيرة، حيث لا يمكن الوصول إلى الجزر الصغيرة النائية إلا عن طريق القوارب أو الطائرات المائية. اصطحبنا موظفو الفندق من المطار إلى يخت كبير، في رحلة استغرقت 45 دقيقة. وعندما اقتربنا من جزيرة

اختيار مكان ما لقضاء شهر العسل ليس قرارًا سهلاً، ففيه ستقضي عطلتك الأولى مع رفيق دربك بعد شهور من التخطيط لحفل الزفاف، واستضافة الحفلات الأخرى ذات الصلة، والتحدث مع الضيوف والأصدقاء والعائلة. وعندما يحين وقت شهر العسل، فأنت لا تسعى لغبر الاسترخاء وقضاء وقت ممتع. ومن بين مجموعة واسعة من الفنادق المتاحة في جزر المالديف، هناك فندق (Waldorf Astoria Maldives Ithaafushi) الذي حظيت فيه مع زوجي بقدر وافر من الاستجمام خلال شهر عسل مميز. حيث يبدو الفندق بمرافقه كافة كأنه قطعة من الخيال على أرض الواقع، مع مناظر خلابة



إيثافوشي، فوجئنا بالمزيد من الموظفين بلوحدون لنا من مسافة بعيدة. وما إن وصلنا قدموا لنا المشروبات الترحيبية، ورافقونا إلى الفيلا الشاطئية الخاصة بنا، ثم أخذونا في جولة لاستكشاف المناطق المحيطة من الجزيرة التي تعد من أكبر جزر المالديف، حيث تبلغ مساحتها 32 ألف قدم مربع.

في حين يغطي فندق (Waldorf Astoria) المنطقة كلها، مما جعلنا نشعر كأننا في جزيرة خاصة بنا، وسط مساحات مفتوحة على الطبيعة. وعند النظر إلى أنحاء المنتجع، يظهر لنا التباين بين الألوان النابضة بالحياة، التي تكاد تكون غير واقعية، مع مزيج من الغابات الخضراء الزاهية، والمحيط الأزرق المتلألئ، والرمال البيضاء.

مكثنا في الفيلا الشاطئية التي تضم شاطئاً خاصاً 5 أيام. وفي الأيام التالية من رحلتنا، أقمنا في فيلا مبنية على المياه الزرقاء في منطقة مفتوحة وآمنة من المحيط. كانت منعزلة للغاية وهادئة، حيث يمكن رؤية المياه من كل غرفة، مع خدمة متاحة على مدار الساعة. حقاً تشعر خلال إقامتك بأنك تعيش وسط المحيط.



◀ **الطعام:** طوال فترة إقامتنا، أتاحت لنا الفرصة لتناول العشاء في معظم مطاعم الجزيرة، التي يتميز كل منها بروح وتصميم فريدين. أما المطعم المفضل لي فكان مطعم "ياسمين" المتخصص بالمطبخ العربي، إذ يتميز بأجوائه المثيرة للاهتمام، ويحتوي على تصاميم وعناصر تاريخية من العالم العربي يعود تاريخها إلى القرن التاسع عشر وأوائل القرن العشرين، مثل الأبواب والنوافذ والزخارف المعدنية وأدوات الطبخ القديمة.

◀ **المنتج الصحي:** بعد كل الإرهاق من استعدادات الزفاف والحفلات المصاحبة له، كنا بحاجة حقاً إلى تدليك مريح. لذلك شعرنا بسعادة غامرة عندما اكتشفنا أن الفندق الذي كنا نقيم فيه يحتوي على أحد أفضل المنتجعات الصحية التي رأيناها على الإطلاق. وكان علينا ملء استبيان حول شخصياتنا لتحديد أفضل برنامج علاجي لنا. وقد تضمن الاستبيان أسئلة مثل: ما هو لونك المفضل؟ وهل تفضل أوقات الصباح أم المساء؟ وما هو موسمك المفضل؟ وكانت غرف العلاج في المنتجع الصحي منفصلة عن الفيلا الرئيسية، وللوصول إليها مشينا على أرضيات زجاجية تفصلنا عن مياه المحيط. بالإضافة إلى التدليك، كان هناك أيضاً "علاج مائي" أمضينا خلاله وقتاً في حمام سباحة متعدد المستويات، حيث لكل مستوى فيه نفاثات مختلفة لعلاج جزء محدد من الجسم.

الأنشطة: في حال أردت الخروج من ملاذك الخاص في المنتجع لبعض الوقت، فإن الفندق يوفر أيضاً الكثير من الأنشطة المثيرة والممتعة. وأثناء إقامتنا على الجزيرة، كانت الدراجة هي وسيلة النقل الرئيسية للتنجول حول المنتجع، إذ استكشفتنا الحياة البرية عن قرب.

فضلاً عن لذة الطعام التي أعادتني إلى جذوري شرق الأوسطية، والأماكن التي زرناها وأقمت فيها من قبل. في حين كان المكان المفضل لزوجي لتناول العشاء المطعم الياباني (Shimizu) وهو مفتوح على المحيط، ويوفر لزواره فرصة الاستمتاع بوجباتهم مع نسيم المحيط الهادئ. لكن تقدم المطاعم جميعها تجارب مختلفة، إذ صُمم مطعم (Terra) على هيئة عش طائر، ومطعم (Nava) أشبه بناجٍ شاطئي يقدم المأكولات الأميركية، ووجبات الإفطار. كذلك مطعم (Amber) وهو المكان الذي تناولنا فيه مشروباتنا الأولى قبل العشاء عند غروب الشمس.

إذا كنت مهتماً أكثر بتناول شرائح اللحم التقليدية والمشوية، فإن (The Ledge) هو المطعم المناسب لك. وإذا كنت من محبي الطعام العضوي والمأكولات الصحية، فإن (Glow) هو الخيار الأفضل، حيث تزرع الفواكه والخضروات في مزرعة الجزيرة الخاصة.

كما خضنا تجربة الغطس في المحيط الأزرق، واستكشفتنا الشعاب المرجانية النابضة بالحياة. وجزبنا التزلج الهوائي فوق المياه، مما أتاح لنا رؤية الجزيرة من منظور مختلف، إلى جانب الجزر والجبال المجاورة. وفي وقت لاحق من اليوم نفسه، اتجهنا في رحلة بحرية عند الغروب، لرؤية الدلافين وأسماك القرش الصغيرة.

◀ **الحياة الليلية:** بالرغم مما يقدمه الفندق من هدوء واسترخاء، إلا أنه يضم أيضاً حياة ليلية مفعمة بالحياة والنشاط. حيث تقام فيه حفلات موسيقية وراقصة كل ثلاثاء وخميس، في الصالة التي أقامها موظفوه على الشاطئ، لكن يُشترط ارتداء زي أبيض لحضور هذه الفعالية.

ولكي يتمكن الزوار من الدخول إلى الجزيرة، عليهم أولاً إجراء اختبار (PCR). في حين تُطبَّق إجراءات السلامة العامة، إذ هناك مسافات متباعدة بين الطاولات في المناطق العامة والمطاعم، كذلك يرتدي الموظفون الأقنعة الواقية في الأوقات جميعها. لذا شعرنا بالأمان فيما يتعلق بالتعامل مع الضيوف الآخرين. لو اخترت الليلة الأكثر تميزاً، لكانت ليلة العشاء على الشاطئ، حيث هيأ لنا موظفو الفندق شاطئاً خاصاً، كُتبت عليه كلمة (LOVE) بالأنوار المتلألئة، ورُسم عليه بالزهور شكل قلب. وحتى الطاولة التي جلسنا عليها لتناول وجبة استثنائية من شرائح اللحم والمأكولات البحرية المشوية كانت منحوتة من الرمال. حقاً كانت تجربة لن تنمحي من الذاكرة. 📍



أقوال مأثورة

تجنب الأسئلة المقفلة التي
تحتمل إجابة واحدة من اثنتين:
نعم أو لا. واستخدم بدلاً منها
الأسئلة المفتوحة التي تحفز
الطرف المقابل على طرح
آرائه والتعبير عن نفسه .
جوهان ولفغانغ فون غوته



جوهان ولفغانغ فون غوته

الحكمة أن تعرف ما الذي
تفعله، والمهارة أن تعرف
كيف تفعله، والنجاح هو أن
تفعله.

إبراهيم الفقي

الحياة تقاس بأنبال الأعمال لا
بأحلى السنين.

سرفاتس

النجاح هو نتاج العادات
اليومية، وليس التحولات التي
تحدث مرة واحدة في العمر.

جيمس كليز

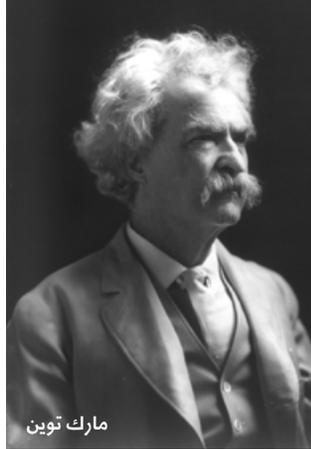
تسير الأمور بالشكل
الأمثل مع الأشخاص

الذين يستطيعون تحقيق
الاستفادة المثلى من كل
شيء.

جون وودن

انطلق باتجاه القمر، وحتى
إن فشلت فإنك ستستقر
بين النجوم.

ليس براون



مارك توين

دائمًا ما أتجنب النظر
للخلف أو للأمام، وأحب
التركيز في ما أقوم به.

شارلوت بروننت

كن بلسمًا إن صار دهرك
أرقمًا.. وحلاوة إن صار غيرك
علقمًا

إيليا أبوماضي



جبران خليل جبران

التحليل هو عملية تفكير
منطقي تركز البحث عن
إجابة واحدة ومحددة.

جبران خليل جبران

أنا مصمم على بلوغ
الهدف، فيما أن أنجح وإما
أن أنجح.

ديل كارنيجي

لا ينمو العقل إلا بثلاث:
إدامة التفكير، ومطالعة
كتب المفكرين، واليقظة
لتجارب الحياة .

مصطفى السباعي

العقل القوي يحده الأمل
دائمًا، كما لديه دائمًا ما
يبعث على التفاؤل.

توماس كارليل

عندما يستكين البحر، يصبح
الجميع بحارة ماهرين .

وليام شكسبير

ينبغي للعقل أن يختار من
اللباس ما لا تحسده عليه
العامّة، ولا تحتقره فيه
الخاصة.

جورج برنارد شو

إذا كان لا يمكنك شرح أمر
ما ببساطة، فإنك لا تفهمه
جيدًا.

ألبرت آينشتاين

إذا لم تغامر من أجل شيء،
تعبه، فاصمت إذا خسرت.

مارك توين

قد يضع العلم حدودًا
للمعرفة، لكنه لا يحدّ حدودًا
للخيال .

برتراند راسل



مجموعة عجلان بن اخوان القابضة
ajlan & bros. holding group

Ablitii

In line with the Custodian of the Two Holy Mosques, King Salman Bin Abdulaziz Al Saud and HRH Prince Mohammed bin Salman's 2030 Vision for the Kingdom of Saudi Arabia, Ajan & Bros Holding Group has embarked on a significant diversification, both regionally and globally, by targeting privatization to encourage economic development.

We are pleased to announce the joined bid with OLAM International Group, Al Rajhi International for Investment Company, Abdulaziz Al Ajan Sons for Commercial and Real Estate Investment Company to acquire the Second Milling Company that is proposed for privatization by Saudi Grains Organization (SAGO).

Also, announcing the awarding of Jubail 3B IWP desalination plant project with design capacity of 570,000 m³/day with our consortium with ENGIE and Nesma Water & Energy.

A closed joint company established to invest in a diversified portfolio of projects across Saudi Arabia's key economic growth sectors.



THE GMT-MASTER II

Developed for transatlantic pilots in 1955, the GMT-Master II continues to evolve for the modern traveller, with a patented Cerachrom bezel and ever-increasing standards of precision.

#Perpetual



OYSTER PERPETUAL GMT-MASTER II

صديق ومحمد عطار
SADDIK & MOHAMED ATTAR

الرياض | جدة | مكة المكرمة | المدينة المنورة
RIYADH | JEDDAH | MAKKAH | MADINAH

WWW.SMATTARCO.COM